

# 筑梦平安，创赢未来

—— 加入平安优+护航计划，开启你的人生新征程！

国家发展新阶段下，国民生活水平与保障意识增强，医疗费用、子女教育、养老问题愈加受到人们的重视，保险已经成为中国社会的刚需。

2021年，中国人均GDP突破1万美元<sup>1</sup>，金融、科技、医疗、生态等多个领域的投资需求随之崛起，高净值市场机遇空前。老龄化社会已见端倪，中国60岁及以上人口达2.67亿，养老金则仅占人身险保费的2%，与发达国家仍有较大差距<sup>2</sup>。中国保险市场潜力空前，预计未来十年保费收入复合增长率将达到10%，2030年保费规模将达到1.8万亿<sup>3</sup>。

1988年创立于深圳蛇口的中国平安，用有温度的金融服务陪伴中国人民三十余载。仅2020年一年，中国平安的累计赔付金额便达到了352亿元，相当于建设4个平安国际金融中心<sup>4</sup>。中国平安积极响应国家战略，助力实体经济发展，以千亿级投入支持大湾区基建、京沪高铁建设、“一带一路”重大项目建设等民生工程，用实际行动反哺社会、践行大爱。截至目前，中国平安位列2021《福布斯》2000强第6位，蝉联全球多元保险企业第1位；2021《财富》世界500强企业第16位，全球金融企业第2位；连续19年获得“中国最受尊敬企业”称号、连续12年获得“最具责任感企业”称号<sup>5</sup>。

平安人寿率先进行内部改革，积极探索高质量发展路径。目前，寿险改革试点已取得一系列正面成效，为未来十年的可持续健康发展筑牢基础的同时，平安人寿实施代理人队伍精细化分层经营，大力培养发展更多“高素质、高产能、高收入”的代理人，让代理人人均产能、收入稳定提升。

作为行业先行者，2022年7月行业划时代的人才招募培养计划——平安人寿“优+护航计划”全面开启，向更多有抱负，有学识，敢想敢为的青年才俊抛出橄榄枝。

加入“优+护航计划”，科技领航的工作模式，使工作更高效便捷。金管家APP、口袋E行销等享有平安专属知识版权的手机应用，全方位打造“客户-代理人”的一体化金融与生活服务场景，智能预赔、极速闪赔等高科技手段，适应客户保障需求的多元化产品，创造更值得信赖的客户服务体验。

加入“优+护航计划”，接受专业的培养，成就行业的精英。平安金融教育培训中心是国内最大的企业培训基地之一，其课程涵盖之全面、师资力量之雄厚、学习形式之多样，将充分赋能每一位渴求知识的保险代理人。

赋能未来，而未来可期。在平安，您将得到360°的成长与蜕变。您将成为卓越保险顾问，为客户提供全生命周期保险服务；您将成为“保险企业家”，打造并经营自己的团队，成就终身事业；您更将成为人生的掌舵者，投身公益、拓展社交、解锁天赋，品质生活与精神富足可以兼得。

1. 数据来源：《中国统计年鉴》
2. 数据来源：清华大学五道口金融学院网
3. 数据来源：瑞典sigma《世界保险业：渡过2020年疫情大风暴》
4. 数据来源：平安人寿2021年理赔年报
5. 内容特指“中国平安集团”数据，来源于中国平安集团官方简介

## 【平安人寿优+护航计划】

平安人寿优+护航计划是平安人寿全新升级的人才招募培养计划，旨在招募有抱负，有学识，敢想敢为的青年才俊，通过平安人寿宽广的职涯发展通道、专属的创新培养模式、更具竞争力的津贴支持和强大的数字化经营管理体系，助力优秀人才投身可延续传承的终身事业，未来成为专业化、职业化的销售精英或引领行业发展的“保险企业家”。

如需了解更多详情，可咨询您身边的平安人寿保险代理人。

## 【招募条件】

- 学历：大专及以上学历
- 年龄：25-45周岁
- 性格坚韧、乐观进取，具备良好的应变能力和承压能力
- 有强烈的事业心、责任心与积极的工作态度，愿意从事有挑战性的工作
- 具备以下从业经历者，优先考虑：
  - 1) 金融、房地产、汽车等行业销售服务人员
  - 2) 具有会计、律师、医师、教师等专业资格认证人士
  - 3) 中小企业主

中国平安 PINGAN

金融·科技

专业 让生活更简单

敢为才有可为

平安人寿

优+护航

招募计划

五大优势，共赢更优人生

优产品 / 优科技 / 优未来 / 优培养 / 优待遇

中国平安人寿保险

\*本广告宣传与招募的均是平安人寿代理人

中国平安人寿保险

☎ 95511    🌐 pingan.cn

中国平安人寿保险股份有限公司南通中心支公司  
南通市崇川区工农南路128号天宝国能中心

中国平安 PINGAN

金融·科技

专业 让生活更简单