

晚熟

□阿紫

今年夏天热得创下了多项历史纪录,许多人都说完全靠空调续命。如此炎热的天气,洗空调生意大好。妻子供职的物业公司,聘请了3位清洗师傅,几乎天天忙个不停。“每天洗6到8台空调,汗流浹背忙一天,算下来每个师傅分到的工钱,往往不到两百元。”妻子说。活辛苦、钱不多,所以这些师傅都是50多岁的农民工,城里人、年轻人不愿干。

即便这样的辛苦钱,有时还拿不到,几乎每星期都会出一两次“意外”。比如有业主说洗了以后,空调制冷效果变差了、噪音变大了……其实这些情况,洗之前就存在。原因是空调本身老旧了,不会因为清洗,就提升性能。扯来扯去,有时一家三四台空调,能少给一台的清洗费。师傅们十分委屈。

“你们洗之前,如果发现空调噪音大、制冷差,就应该将相关情况写在纸上,让业主签字。最好还有录音、照片……”妻子很同情他们,给他们做了一份格式化协议,让他们清洗之前给业主签字,情况果然好多了。

“人上一百,形形色色。虽然世上好人多,但总还有难缠的。这些师傅都已经过半百,为什么一点社会经验都没有,不知道事前防范?”妻子很不解。我觉得可能与人生经历有关,我和妻子年轻时都从事过销售工作,接触过的人多,对人性的了解也多一些。

有的人虽然有年纪,阅历却不一定丰富,即便到了七

八十岁,还不一定能从容应对一些生活琐事。我们单元一楼的刘大爷,是四年前搬来的。他对邻居遛狗经过他窗前,常常很有意见,可能怕狗拉屎,臭味飘进窗里。虽然一脸的意见,他却从未发作,只是站在窗口,怒目而视,站的时间渐渐地越来越长。有时深夜回来,看见路灯下黑黢黢的屋里,他发白的脸幽灵般浮现在窗上,怪吓人的。今年中元节前几天,有人在小区路边烧纸钱。刘大爷住一楼,烟雾灰烬什么的自然影响到了他。刘大爷等人家走了,去扫干净灰烬,然后在地面上写了几行粉笔字。我好奇地去看,大意是谴责这些人烧纸,熏到了一楼居民,还造成火灾隐患。然而没什么用,中元节当晚还是有人烧。

刘大爷其实完全可以直接和那些造成他不快的邻居沟通,当时当面表达他的不满。虽然人家未必听他的,但起码抒发了情绪,愤懑不至于长期淤积于胸,影响身心健康。

刚参加工作时,我和清洗空调的师傅一样,吃过许多闷亏。直到40岁左右,我和刘大爷还有点相似,生气时不肯清晰地表达情绪。好在如今,我已经改变了许多。

回想一下,我不算是很晚熟的人。身边有些人,快要过完这辈子了,许多时候依然显得很稚嫩。可见早年多接触人、多经些事,并且积极从中吸取待人处世的经验,对于一生很有益处。

升学宴

□桑云梅

我们中国人的喜庆之事,一场饕餮盛宴都可以表达和解决,升学之喜亦如是。

有微信之前,恭贺红包必定是要含着一张张崭新的喜气红钞。客人登门入室,恭送至喜主手上,此时,再不爱打扫的喜主也定会在家中拾掇得光明整洁,一家三口鲜亮清爽、欢喜融融,水果零食俱足,迎候贺喜亲朋。微信时代到来,恭贺升学红包更多通过微信传递,便捷的同时,却总感觉少了点儿什么,也许面对面接触更能感受人情温暖的真切,升学宴正提供了机会。

邀请出席升学宴的形式更可见喜主用心了。寻常的,致电,声音里直观感受喜主之真诚欢喜;更上心的,电子邀请函单页或翻页,零星文字总结性祝福性,附上照片甚至视频。

诸多升学宴中印象深刻的有两次。一次宴会厅中是绿色基调,浓淡深浅不一的绿气球布置的现场让人感受到年轻的生命、蓬勃的希望;“爱你所爱,行你所行,听从你心,无问西东”十六个字镶在绿色幕景之上。另外一次,那个朋友的儿子擅长播音主持,开席之前的致辞,台风稳健、嗓音磁性,令我至今记忆犹新。

升学宴,无论朴素的、隆重的,都承载着家人亲朋的祝福与期望。参加了这么多次升学宴,山水轮流转,今年轮到自己做主家。赴宴的邀请电话传递了许久未曾谋面的亲切声音,距离再远,时间再久,真情是永不凋零的繁花。征求儿子意见,不让现场播放视频、幕景烧钱意义也不大,开席前简单致个辞就行。我知道以儿子的个性应该自由发挥不会照念稿子,果然他大大方方上台、喜气洋洋开口,幽默的话语引来善意笑声,真诚的感触令人感动和思考,台风阳光活泼,发言结束掌声热烈。升学宴也是促进孩子成长的一个机会,这或许是升学宴的意义之一吧!而升学宴对于我们家长而言,回顾孩子的成长过程,回想做得好的、不好的,反省一下今后如何成为更好的自己。

升学宴,于孩子意味着一个阶段的结束,以及另一个崭新的开始,意味着必须放手,尽管包含着诸多不舍、不得已、不放心。相信孩子,相信每个孩子都是专属于自己独一无二的那个圆,相信相信的力量!



本版投稿邮箱
2457901059@qq.com



不如去逛晚8点的超市

□天凌

我是何时品尝到与先生晚上8点逛超市的乐趣的?那肯定是在儿子升入初二这一年。

忽然蹿高了一大截并长出小胡茬的儿子,变得桀骜不驯,他对我每天要求他坐在饭桌上写作业,并且从头到尾都要坐在旁边监督的行为越来越抵触。有一天他可能是忍无可忍了吧,叫我不再看着他,不然他就干脆不做作业。我又惊又怒,开始训斥他。

剑拔弩张中,突然先生背着大购物袋来拉我:“孩子大了,应该给他一定的个人空间。我早就听说咱家附近的××超市一到晚上8点生鲜就打折,连面包和酸奶都在搞捆绑销售呢,不如我们逛逛去。”

看着拳头脑袋的儿子,我真是恨铁不成钢,觉得一片好心都白费了。算了,不管他了!

这是好几年以来,我第一次晚上去超市。没有想到的是,如今,晚上8点的超市是很多中年夫妻散步聊天的地方,他们挑挑拣拣、嘀嘀咕咕。

此刻,切开的火龙果哈密瓜拼盘打6折、熟透的桃子或葡萄打7折;蔬菜柜台每过半小时就要喷淋一次水雾,饶是如此,经过一天翻拣的蔬菜,也不及早上鲜活水灵了,急于出货的理货员给它们贴上了7.5折的标签;鳗鱼饭、寿司、盐水鸭、卤牛肉这样的熟食打8.5折……

刚从水里捞出来的活鱼活虾打9折,因为这会儿,水产摊位上的促销员很快就要关掉充氧器下班了,我有点失望地嘀咕了一句:“怎么已经没有白对虾卖了?我不太喜欢吃这种大头罗氏虾。”促销员也不生气,可能快要下班的人心情都比较舒展,他喊住我,出主意说:“这位姐姐,罗氏虾红烧当然味道一般,这种虾的爽口吃法是糟

卤。你回去把虾洗干净,先白灼,煮熟后立刻过冰水,保持虾肉的爽滑弹牙;然后,控干水分,放在带盖儿的大瓷钵中,倒入糟卤,要盖没虾子,放回冰箱冷藏室里,在24小时内,糟的时间越长越美味。”促销员还耐心告知我,糟卤要买哪种,糟出虾来又香又入味,还要买一点小青柠和甘肃产的大红袍花椒,一同放在糟卤里,才能激发出罗氏虾多层次鲜味。

之前都在App上买菜,好久没有品尝过买卖双方像街坊邻居一般的交流了,我立刻爽快地用网兜网上来两斤多活虾,促销员称虾、注入冰水、充氧,笑嘻嘻地将鼓鼓囊囊的袋子递给我。先生在一旁夸赞:“服务这么周到,超市应该嘉奖你们才对。”促销员说:“临近下班了,能把活鱼活虾尽量推销出去,我的提成也会高些,而且,这会儿来逛超市的都是会过日子的人,小老百姓们分享一下经验,大家一起把日子过得更好,为什么不呢?”

没想到,到了晚上8点以后,在超市里能找到一些传统市场上买卖双方如熟人一般互相关照、热络闲聊的乐趣,还有了“买卖不成仁义在”的舒徐感。吃着尝着,有说有笑,我心情前所未有的好。

排队等付账时,我才又想起了儿子,忽然觉得他刚才的态度不那么可恶了,甚至发现他这样做也有一定道理。作为陪读妈妈,我已经陪了他七年多,现在是越陪母子关系越僵,与其如此,不如尝试松手,看他能否在宽松的环境里培养自律和自我规划意识。

正想着,先生在一旁问我:“光凭咱家三个人,这些东西能消耗得了么?不会放坏了吧?”我一看购物车,哎呀,不知不觉竟然买了这么多!