

“双11”开始预售,从购物车里清晰可见“剁手党”的变化—— 理性消费“吹响”反攻号角



京东、淘宝等平台的“双11”预售陆续开启,一年一度的“剁手”季如约而至。不同年龄层次消费者的购物车里加购的不仅是一件件商品,更是对美好生活的向往,彰显了不同生活方式和消费理念。记者昨天采访了3名不同年龄的消费者,了解他们的“双11”购物清单,分享他们的省钱小窍门。



CFP供图

20+女生 领津贴、抢红包,“薅羊毛”小天才

陆薇今年22岁,大学毕业初入职场,在上学时就经常使用淘宝,日常生活用品、衣服、彩妆均来自网购,对于淘宝各类活动大促也是了如指掌,算是资深“网购达人”。

“双11”将至,在陆薇的购物车里,记者看到有护肤品、口红、衣物、抽纸等各类商品。此外,为了提高租房生活品质,今年的购物车里还额外多了投影仪、空气炸锅、挂烫机等家用电器。

“今年我最期待的是冲这个投影仪,付了50元定金,如果‘双11’当天能抢在前30名付尾款,原价699元的投影仪只需半价就可以买到!”陆薇告诉记者,“双11”她一定会蹲守零点,尽力一试。

近期,研究各种省钱攻略,也成了陆薇空暇时间做得最多的事情。“没事就会刷微博、小红书看资讯,上面经常会有博主分享优惠券、抢红包攻略。”陆薇向记者展示,她关注的一个名叫“羊毛bot”的微博博主,页面分享了各类商家的品牌优惠券。记者看到,原价79.9元的护肤品,点击评论下方链接后,便直接跳转至淘宝页面享受50元优惠,到手价只需29.9元。

此外,李佳琦直播间也是陆薇常逛的:“直播间确实划算,虽然捆绑销售,量多,但是商家可以借此让利,我们可以自己找人拼单。”陆薇告诉记者:“某品牌口红4支起买的价格是169元,到手每支才42元左右,但是单支购买就需要69元。”哪怕价格略高于代购,她坦言还是更愿意在李佳琦直播间购买,因为品质更放心。

据了解,今年“双11”,陆薇购物车里加购了2000多元的商品,谈起消费理念,她说:“现在比较注重性价比,刚工作存款不是很多,所以不会买很贵的东西,尽量物美价廉。”

30+宝妈 不囤货、不冲动,理智消费很重要

谢梦婷是一名年轻孕妈,今年32岁,在培训机构做钢琴教师。每年“双11”她都会加入“购物大军”,而今年消费方向和以往略有不同。

“今年11月宝宝就要出生,准备买的大部分都是和孩子有关的物品。”在谢梦婷的“双11”购物车里,加购了6000多元的商品,其中一台婴儿车价值2000元,占了三分之一。剩下的4000元包括尿不湿、棉柔巾等婴儿日用品,还有一些洗衣凝露、洗发水、消毒液等家用清洁产品,和自己相关的只有一件价值800元的羊毛呢大衣。

“今年就不打算在衣物、彩妆上多花钱了,即将生产,衣服干净舒适就好。”谈及消费习惯,谢梦婷告诉记者,自己的衣服不会买太贵的;宝宝的用品,更加看重质量和成分;对于纸巾之类的生活消耗品则更看重优惠力度;吃喝类的产品不会在网上购买,线下买吃得新鲜,也更放心。

谈及“双11”优惠机制,谢梦婷向记者吐槽:“现在活动太复杂了,各种预售凑单满减,自己很难算得清,差不多便宜一些就行了。”作为还在职场打拼的孕妈,她只想快速下单购买,不会花太多精力研究优惠活动。

今年是第13个“双11”,相比于年轻时的冲动消费,谢梦婷也逐渐变得理性:“不会大量囤货了,平时淘宝上各类活动就很多,基本上每个月都会有满减活动。此外,线下商家为了吸引消费者,也经常会做活动。”谢梦婷告诉记者,自己经常使用的一款纸巾在淘宝旗舰店优惠下来,基本和超市活动价差不多。

近几年,在“身经百战”后,谢梦婷对于“双11”的热情在逐渐冷却,她有着自己的宗旨:“不囤货、不凑单,按需购买、理性消费。”

40+男士 能比价、会凑单,淘宝界“华罗庚传人”

谁说消费男不如女?现年45岁的杨勇在一家中外合资公司工作,作为一名资深“剁手党”,他已经有18年的淘宝网龄。理工科出身的他,对数学计算非常擅长,每年“双11”总会发挥自己特长,将各种优惠机制、优惠券“物尽其用”,平日里家中大大小小的网购也都由他来操办。

今年“双11”,杨勇的购物车里可谓是五花八门:生活用品、品牌服饰、体育器械、书籍,样样齐全。“工作忙,没时间逛街,淘宝购物节省了很多时间。”杨勇告诉记者,购买的基本也是线下经常光顾的品牌旗舰店,品质各方面比较放心。

“品牌服饰相对于商场价格,‘双11’活动力度确实大,买的东西比较多。此外,还会一次性购买全年阅读的各类书籍。”记者看到在杨勇的书单里,有文学小说、投资理财、少儿科普等各类读物,有自己阅读的,也有孩子的学习用书。“在满足物质生活需求的同时,不能忘了精神世界也需要得到陶冶。”

谈及自己的购物经验,杨勇向记者分享:“有时一次性付款,反而没有单笔付款优惠力度大。两件衣服798元,如单笔结算,按满400元减50元活动,只能优惠50元,如果凑成两单400元结算,那么就可以优惠100元。”此外,每家店铺的优惠活动不一样,有的是满400元减50元,有的满200元减20元。“要善于把优惠力度相同的東西放在一类,跨店凑单,这样才能达到最大程度的优惠。”杨勇“理工男”的优势这时候得到充分体现。

今年的购物车里,杨勇加购了大约4000元的商品:“以往该买的都已经买了,除了一些必需品,不会再盲目消费。”杨勇说,受疫情大环境影响,自己的消费也更加谨慎,整体消费会更加重“安心”、轻“开心”。

本报见习记者朱荭

新闻延伸

“双11” 谨防5种骗局

“双11”预售已经开启,10月26日,江苏网警发布提醒,大家在购物的同时提高警惕,谨防被骗。

预售诱饵

不法分子以预购、限时购、预先降价等为诱饵,通过即时通信软件或手机短信发送包含木马病毒的链接。如果点开了,木马病毒就会植入手机窃取用户信息。此外,不法分子也会在预购活动上动歪脑筋,骗取消费者的定金。

虚假红包

有些红包点击领取时需要填写个人信息,或者跳转到不明网站,此类红包一定要谨慎对待,其目的很可能是获取个人信息,或通过钓鱼网站窃取银行系统随机发送的验证码。

信用提额

不法分子通常会冒充花呗或银行客服,谎称可以提升信用额度,继而以支付服务费为由,诱导网友扫二维码支付,从而实施诈骗。

刷单返利

不法分子冒充电商,以在“双11”前提高店铺销量、信誉度、好评度为由,称需要雇人兼职刷单刷信誉。骗子为了骗取信任,开始会在约定时间连本带利返还,待网友刷的金额越来越大,骗子将以各种借口拒绝退款,甚至诱导网友继续刷单。

中奖免单

虽说中奖骗术已经老套过时,但每当它重出江湖时,总有人上当受骗。不法分子正利用网友的这一心理,在“双11”期间冒充网店,声称回馈客户搞中奖免单,把老骗局翻翻新,继续诈骗。

宗禾



初心·永不变
从医

30
年

自1986年从青岛大学医学院毕业后,徐健已经在南通四院从医整整36年:精神科病区、市心理咨询中心、医务科科长、院长助理、副院长,无论什么岗位,什么职务,徐健从未离开临床一线。作为南通四院精神学科带头人、主任医师、硕士生导师,徐健坦言自己最大的心愿就是希望人人拥有良好的心态和健

南通市第四人民医院精神科学科带头人徐健: 他期盼人人拥有良好心态和健全人格 精神心理疾病可防可治

全的人格,不要说到精神心理问题就谈“病”色变,精神心理疾病可防可治。

工作以来,徐健始终秉持“理解、尊重、同情、帮助”的理念帮患者重建心灵家园。每当听到病人说“我觉得好多了”,他感到莫大的安慰。曾有一名自杀倾向的男性抑郁症患者独自来院就诊时,徐健发现该患者消极意念明显,极有可能出现自杀行为,为稳定住患者情绪,在长达4个多小时的时间里,徐健始终保持与患者交流疏导,同时紧急联系病人家属,最终使患者得到及时治疗,令家属十分感动。

“从医生到医院管理者,再回到医生,其实,我最享受的还是当一名好医生这个角色。”徐健坦言,自己的看病特点是细致耐心,对每名患者都要进行详细的问诊。曾有一名20多岁的小伙出现睡眠障碍,其实是吸食毒品造成的;还有一名14岁的小患者曾辗转多家医院就诊,最后在他这边才找到了病因……

自新冠肺炎疫情发生以来,徐健还积极参与国家、省、市的各项心理防控工作,及时开通心理援助热线,进行相关培训……值得一提的是,他负责起草了南通市心理危机干预防控方案、心理援助

热线指导意见及新冠肺炎防控期间精神障碍诊疗流程和路径等文件;他深入新冠收治医院及隔离点进行心理援助工作,作为省卫健委心理援助专家参与网络心理援助工作,积极进行心理防疫知识的科普宣传,为市民提供抗疫心理支持,产生了良好的社会反响。

近年来,徐健先后荣获江苏省第五届“百名医德之星”、南通市第二届医师奖;作为学科带头人,他负责和参与国家级课题、省市级课题10余项;先后获得江苏省新技术引进二等奖1项,南通市科技进步奖5项。

冯启榕