

进退有度，稳赢金生

——盛世金越尊享保险产品计划荣耀上市

居安思危，稳中求变，方能行稳致远。财富安全左右着个人的安居乐业，更关乎家庭的幸福美满。当前，我国经济面临诸多不确定风险，叠加当今社会老龄化程度不断加深，如何做好财富管理，找到资产配置的新思路，是每个家庭都会思考的问题。

为更好助力长寿时代下的财富规划和品质养老需求，平安人寿响应积极应对人口老龄化国家战略，进一步丰富保险产品供给，全新推出盛世金越尊享保险产品计划，帮助客户实现生命价值和财富价值的双重守护。该保险产品计划具备进可攻、退可守、稳掌控和赢有备四大特点。

进可攻——畅享财富想象空间，共赢金彩未来

搭配聚财宝万能账户。聚财宝万能账户以稳健为基，追求长期回报，具有投资团队强、投资工具强以及投资项目强的特点：

投资团队强。90%硕博学位，多人毕业于北大清华；具有10年以上工作经验，曾在华尔街、伦敦金融城、香港等地工作。

投资工具强。利用科技+大数据建立AI智慧投资模型，不受情绪等因素的影响，与人为投资相结合，投资效果更优。

投资项目强。平安坚持发挥保险资金长期性的独特优势，积极通过债权投资计划、股权投资计划等多种形式支持国家基础设施建设、重大民生工程项目建设，例如京沪高铁、京津冀一体化、粤港澳大湾区、“一带一路”以及战略新兴产业等。

退可守——长期稳固周全守护，保障延续终身

终身周全保障，自第2个保单年度起，年度保额在上一年基础上按每年3.5%逐年递增，可增长至终身。

稳掌控——爱与财富智慧延续，稳稳传递幸福

投保人掌控保单，可选择双被保险人，定向传承。例如，父母之一和孩子同为被保险人，可延长盛世金越尊享保险产品计划的年度保额及现价的增长周期。当需要传承时，可通过双被保险人变更为单被保险人的系列操作，将这份锁定增长的保单传承给孩子，让爱与财富智慧延续。

赢有备——不惧突袭勇往直前，抵御人生风雨

支持保单贷款，最高可贷现金价值的80%，伴随现金价值的持续增长，保单贷款额度也随之提高，帮助客户应对紧急资金需求，以备不时之需。同时，还支持减保功能。

经历疫情的考验，健康长寿、平安喜乐更显弥足珍贵。一方面，随着我国迈入长寿时代，拥有健康身心、品质养老成为国民的共同追求。另一方面，面对经济下行的压力，人们更加渴望能够实现财富的稳健保值和增值。

服务民生保障和经济社会发展是保险的天然使命，也是保险业迈向高质量发展的应有之义。平安人寿表示，未来公司将继续坚持以人民为中心的发展思想，依托数字化能力提升，从客户需求出发，持续丰富保险产品的内涵与外延，以有温度的保险和服务，守护万家平安。

重要提示：
1. 平安盛世金越尊享保险产品计划，包含平安盛世金越（尊享版）终身寿险（简称盛世金越尊享）、平安聚财宝（2021）终身寿险（万能型）（简称聚财宝终寿）、平安聚财宝（2021）养老年金保险（万能型）（简称聚财宝养老）。您可根据实际保障需求与经济承受能力合理规划选择保险产品计划，也可选择单独购买本保险产品计划中的任一主险。
2. 本保险产品计划中平安聚财宝（2021）终身寿险（万能型）、平安聚财宝（2021）养老年金保险（万能型）为万能保险，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。
3. 当年度保额=基本保险金额×(1+3.5%)(保单年度数-1)。交费期满一定时间后，现金价值年增速约3.5%，具体时间因交费期、被保险人年龄等不同而存在差异，最早交费期满后第1年，最晚交费期满后第12年。
4. 投保盛世金越尊享、聚财宝终寿时您可以为一名被保险人投保，也可以同时为两名被保险人投保，两名被保险人分别为被保险人一和被保险人二。若本保险合同被保险人为两人，在主险合同第7个保单周年日后，且本主险合同交费期间已届满，当两名被保险人均生存时，您可以向我们申请减少一名被保险人，经我们审核同意的，我们将在批单上载明留存的被保险人。我们不接受增加被保险人的申请。
5. 保单贷款金额不得超过保险合同现金价值和除各项欠款余额的80%，每次贷款期限最长不超过6个月，贷款利率按您与我们签订的贷款协议中约定的利率执行。贷款本息在贷款到期时一并归还。
6. 本资料所载内容仅供您理解条款所用，在某些情形下，我们不承担给付保险金的责任。具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。

盛世金越

尊享版

保险产品计划

进退有度 稳赢人生

中国平安人寿保险

95511 | pingan.cn

中国平安人寿保险股份有限公司南通中心支公司
南通市崇川区工农南路128号天宝国能中心

中国平安 PINGAN

专业 · 价值

专业 让生活更简单