

独臂男孩、白衣天使、卖鱼摊主、外贸老板、地铁工人、餐饮店主 平凡的人给我们最多感动



平凡的你们,如一缕缕微光,照亮世界,灿若繁星。

在我们的身边,有着许许多多的普通人,他们在平凡的岗位上默默奉献、为自己的梦想坚持奋斗、努力拼搏。

今天,我们的主角就是那些在平凡中拼搏的普通人:用坚守成就万家团圆饭的餐饮人,在辞旧迎新中浇灌生命之花的新生儿科白衣天使,爱把“不可能”变成“能”的独臂男孩,加班加点保生产、守住订单的外贸老板,保障地铁安全运行的接触网维修工……

这些平凡人绽放的点点微光,让我们的城市饱含温暖。



卖鱼翁老魏 让客人吃个新鲜

腊月二十一上午7点,记者来到位于东方菜市场的鱼摊前,魏师傅正在给一名顾客称鱼。“这是你要的黑鱼,已经切成段了,回家煨汤正好。”魏师傅一边把称好的鱼麻利地装袋,一边和顾客说道。

魏荣如今年73岁,四十五岁就在南通的内河捕鱼卖鱼,20出头到东台的消防队当过义务兵,而后在南通大力钢厂当过驾驶员。2002年从单位退休后,他重操旧业,做起了卖鱼生意。

年轻时的工作经历,造就了老魏不怕吃苦的性格。刮鱼鳞、除内脏,清洗干净后再剔鱼骨。不一会儿,只见菜板上已经鱼肉归鱼肉、鱼头归鱼头,清清爽爽。

老魏的爱人李序美属于夫唱妇随型,生怕丈夫太累,每天起早进货的辛苦活儿她也总是尽力分担一些。我们每天早上2点钟就要去市场进货,6点回到摊子上货。除了中午吃饭,菜市场关门后我都守在摊位上,得让客户吃上一口新鲜的鱼。

8点左右,菜市场逐渐热闹起来。“帮我片成鱼片,中午给孩子弄个番茄鱼。”一位大姐来到鱼摊前,显然是一位熟客,“我们在老魏这边买鱼买惯了,只要是出手,总是干干净净,剔的鱼几乎找不到鱼刺。我们给孩子吃起来放心。”听到顾客对自己的好评,老魏笑了笑。“前些年生意好的时候一天能卖上500多斤,现在出来买菜的人少了,一天下来也就100多斤。”老魏感叹道,“现在来光顾的多数都是老客户,大家处成朋友了。买鱼不买鱼,经过总要笑笑打个招呼、聊上几句。”

年三十那天,魏荣如像往常一样出摊,只不过收摊早了许多,总是要陪家人一起吃顿团圆饭的。正月初一、初二两天出门拜访亲友,稍作休息。初三凌晨,魏荣如夫妻俩又走在了进货的路上。对魏荣如来说,下一次休息,也许就是下一个除夕。

“辛苦是辛苦,20年我们都是这样过来的。”没有顾客的时候,魏荣如夫妇也不闲着,舀半盆水冲刷砧板、收拾摊位。“这几年,我比以前更知足了。不能开张,才知道天天开张的日子有多好;不能卖鱼,才知道老客户也是朋友。见不到他们,心里头也惦记得很呢!”老魏乐呵呵告诉记者,“菜市场依然开,平凡的生活就依然在!2023年,希望咱们都笑口常开,年年有‘鱼’。”

本报记者陆钖 纪春

“蜘蛛侠”薛俊 螺丝坚决不能松

如同地铁的大动脉,接触网如蛛网般悬挂在铁轨上空,将电能输送给地铁列车。接触网检修工就像蜘蛛侠,攀爬于四五米高空,负责地铁动脉的体检维护。薛俊就是这样一名蜘蛛侠。他是平东车辆段维修中心接触网工长,2021年入职南通轨道公司,是这个年轻公司的老人。

年前,记者跟随薛俊领队的一个6人检修小组,走进平东车辆段轨行区,去完成节前接触网专项检修任务。天气晴朗,轨行区内,30多条铁轨从地铁“车库”——运用库铺展而出,银灰色的门形立柱伫立如林,悬挂着接触线沿铁轨延伸。“地铁1号线全长39.182公里,平东车辆段、小海停车场及正线接触网总长124.78公里。”薛俊如数家珍。

测电、搭地线、系安全带——6人协同,将四五米高的梯车竖起并安装到铁轨上。薛俊率先爬上车顶平台,记者跟上。梯车结构牢固,但身在高处,记者感觉脚下直打晃。车下四人推动,梯车沿铁轨缓缓移动,检修正式开始。

“我们负责地铁1号线接触网设备的巡检、维护、故障处理等工作。”薛俊介绍,检修工每天都要爬上接触网,对所有的接触悬挂、定位点进行力矩紧固。另外还要检修绝缘子、隔离开关等。粗略统计,“蜘蛛侠”们一年单趟检修就需紧固螺丝60余万个。

薛俊移动安全带,将整个身子探出梯车,去拧紧一只支架上的螺丝。回到梯车,他气喘着说,身子没有以前矫健了。薛俊前不久感染新冠,发烧3天咳了5天,吃了10粒布洛芬才缓了过来。在家里躺了两天,他就上班了。

“以前每天沿铁轨检修,2万步是起码的,现在负重走几步就得喘喘。”薛俊说,急着上班不是因为勇敢,而是因为工作,保障地铁安全运行的工作。

接触网维修工共50多人,大部分都阳过了,

但接触网检修一天也没有落下。“我们都是接触网上的螺丝,螺丝可以锈,但是不能松。因为责任所在,不容懈怠。”薛俊说。

薛俊表示,身体乏力只是暂时的,相信很快就能恢复,就像疫情也是暂时的,绝不会三年又三年。走过冬天,一定会迎来春天。

夕阳西下,检修小组完成工作离开轨行区。一声高亢的笛鸣响起,一辆地铁列车从运用库缓缓开出,即将加入晚高峰运输……

本报记者单峰



点点微光让城市饱含温暖



餐饮人老杨 让顾客吃得好点

春节前夕,我们来到老杨大食堂。正值午饭时间,店内橱窗里早已摆满各色美味,顾客络绎不绝,门口几名员工正熟练地给外卖打包装袋,服务员指着其中一个浓眉大眼的小伙子告诉我们“他就是老板杨方存”。

趁着工作间隙,杨方存坐下来和我们聊开了。

老杨来自海安,在南通工作生活已有20余年,一直从事餐饮行业。这么些年来,80后的老杨吃苦耐劳,如今在市区已拥有四五六家门店,老杨大食堂在市民的心目中也占有了一席之地。谈到这几年创业的心得,老杨感触颇深,说自己“一直都在坚守”。

“这几年大家都很难,很多人会抱怨,但我却一直忙个不停。”说起去年一年,乐观的老杨打开了话匣子,“去年年初我们到处考察学习,打算提升一下各方面的水平。后来因为疫情,政府采取严格的封控措施。我相信困难是暂时的,我们一定会渡过难关。为了便于照顾,我把员工们安排在附近的酒店住下来,并给他们一份收入。那段时间堂食和外卖都停了,这对我们来说压力很大。”

有压力就有动力,老杨带领着员工们寻找出路,想办法联系企事业单位提供团餐业务,“去年上半年,我们不是在宣传盒饭,就是在打包盒饭、送盒饭;下半年形势好转,我们再从做团餐的形式回归到堂食,真的都没歇过。”老杨说,那段时间特别累,但只要听到哪儿需要送餐,他们就又满血复活。

还有几天就要过年了,周边很多饭店都放假,而老杨大食堂依然正常营业。“虽然临近春节,但还有很多人在工作,总要有个吃饭的地方,所以我想再坚持一下,陪大家久一点,让大家不用为了吃饭发愁。”

对于2023年,老杨眼里充满了期待。“2023年我要做的事很多,继续做好推介工作,争取把亏损的门店全部扭亏为盈;同时,还要想办法改善菜品、口味,努力提升服务质量,提高员工福利待遇,我对员工好,员工就会对顾客好,顾客反过来也会对我好,这样能形成良性循环。新的一年里,我努力的方向就是,让员工开心多赚点,让顾客吃好少花点,对自己好点,有能力多帮助别人点。”

就在前几天,老杨锻炼时不慎扭了脚,到现在走路还不太利索。采访结束后,老杨又一瘸一拐地给顾客打饭送菜去了。我们也祝老杨能实现自己的新年愿望,生意更红火。

本报记者李维

独臂男孩悠悠 我有一个残奥梦

腊月二十三,周六,记者在市区一家羽毛球馆见到了正在训练的悠悠,尽管屋外寒风料峭,但是场馆里的悠悠练得热火朝天。轮到悠悠发球了,他熟练地用球拍捡起羽毛球,放在自己左臂上,右手的球拍轻轻一挥,羽毛球轻盈地飞过了网。场边的妈妈蔡秀梅忙着用手机拍着视频,记录下悠悠的训练情况,以便回家复盘。

训练间隙,悠悠和妈妈一起,与我们聊了起来。站在记者面前的悠悠活泼开朗,很难把他和左臂残疾联系起来。

去年冬天,一则《南通8岁独臂男孩贴心照顾全家》的视频,让很多网友认识了小名叫悠悠的贲悦宸,一个爱把“不可能”变成“能”的海安男孩。从小到大,悠悠练习了跳绳、攀岩、骑行、游泳、足球……爸爸妈妈觉得,“运动给孩子带来了快乐,更让他感受到挑战不可能的成就感”。

尝试了多种运动后,悠悠喜欢上了羽毛球,并萌生了“学习羽毛球、争光残奥会”的想法,爸爸妈妈也支持悠悠这一想法。悠悠的想法经过媒体报道后,在当地残联的帮助下,爸爸妈妈带着悠悠来到南通,师从南通籍残奥冠军吕广垚学习羽毛球。从去年8月至今,周六、周日两天,妈妈都会驱车两个多小时带着悠悠从海安来到南通训练。在妈妈的记忆中,除了疫情的影响外,悠悠的训练可谓风雨无阻。“既然孩子有这个想法,我们做家长的全力支持。”在吕教练的指导下,悠悠刻苦练习,进步很大。

除了练球外,悠悠每天在家还通过做单杠、跳绳等运动保持体能。从一开始只能跳一两个,到现在一分钟能跳150多个,悠悠凭着一股不服输的劲不断突破自我。周末,悠悠还会跟着家人一起骑行、攀岩。妈妈骄傲地告诉我们:“现在,悠悠能独自骑行60多公里。有时候,他还自己骑行5公里去上学。”

过去的日子里,悠悠在爸爸妈妈、哥哥等家人的陪伴下,在各界人士的帮助下,逐渐成长为一个活泼开朗的小暖男,会做饭,懂得关心照顾别人。现在,特别是在打了一段时间羽毛球后,妈妈觉得悠悠身上好像有了一种使命感,会去主动帮助疏导别人。

现在,这种使命感正让悠悠在通往残奥冠军的道路上昂首前进!悠悠告诉我们:“我要代表国家参加残奥会,为国增光!”说这话时,他的眼中闪着光。

本报记者高磊



60后外贸“老兵” 打赢订单保卫战

“我们公司的产品主要供应日本市场,2023年全年订单已排定,现在需要加班加点加大生产,来奋力打赢这场外贸订单保卫战。”

隆冬时节,寒气逼人,位于通州区西亭镇的信正公司却是一派红火的生产场景。公司老总龚建荣边向工作人员了解员工出勤情况,边信心满满地向记者介绍公司新年新气象。

信正公司的全称是信正(南通)塑胶制品有限公司,成立于2002年,专门从事塑料制品生产与销售,日本为其出口主打市场。“疫情近3年,我们的市场不仅没有萎缩,反而还巩固扩大了一些,目前产品畅销日本200多个大中小城市。”据龚建荣分析,公司业务不降反增得益于企业的转型升级。

信正公司的产品,原先以家用垃圾分类袋、超市购物袋为主。自2020年以来,公司根据市场需求,先后又开发出防臭袋、环保降解袋、航空膜等多个系列新品种,进而巩固了老客户,开发了新市场。“我们的产品已形成了矩阵,可满足不同客户。”

现在的外贸市场,抢到订单不容易,要保住订单留住客户更不容易。

手指着会议室里满墙的各类荣誉,出生于1963年的龚建荣倍感自豪,同时又称“如履薄冰”。“我们公司一方面要守住诚信这个立业之本不能丢,另一方面还将继续在创新上发力,特别是在加大研发投入、布局新业态、提升产品科技含量上下功夫。”

在龚建荣的办公桌上放着《互联式盈利思维》等多本书籍,不少页面有圈画过的痕迹。近年来,热爱读书的他先后报了总裁学习班、商学院等平台的多个班,潜心学习新知识新技能。“作为南通本土企业家,如何让企业做大做强?我的答案就是多学习多探索。”

吹膜车间、制袋车间、包装车间……伴着轰鸣的机器声、伴着越洋电话的沟通交流声,信正公司的“订单保卫战”在新春里正如火如荼开展着。它既是南通众多外贸企业在新常态下爬坡过坎的缩影,也很好地诠释了“包容会通、敢为人先”的南通精神。

“成容易开拓难,创业永远在路上!”在畅谈公司发展蓝图后,年近花甲的龚建荣又像年轻人一样忙碌起来。

本报记者孟祥华

新生儿科“掌门人” 帮宝宝升级打怪

15日上午10点30分,市妇幼保健院新生儿科接到海安市人民医院的电话,一对早产双胞胎姐妹需要转院。科室副主任周金君立即叫上120,带上转运暖箱赶往海安。下午4点30分儿科组织会诊,6点30分开始手术。记者第二天早上在新生儿重症监护病房见到了这对姊妹花,她们静静地躺在新生儿保温箱里,虽然仍用呼吸机支持呼吸,但生命体征已经平稳。

新生儿科每年收治各类新生儿病例2000多例,以危重病例、早产儿、先天性疾病为主,忙碌是工作标配。但上月疫情管控放开后患儿增多、人手减少的现象还是让“掌门人”张小华措手不及。医生护士几乎都“阳”了一遍,可她们的敬业精神却着实让张小华感到欣慰,“大家即使‘阳’了,仍把自己当作天选打工人,休假的少,返岗的多,几乎没有休息超过3天。”周金君也只休息了两天,她的两个孩子随后中招,她告诉记者,“住院的新生儿没有自护意识,照料他们得付出更多精力。我的两个孩子是靠同样‘阳’了的母亲在照顾,我根本没时间。”

“我还能坚持,可以换我让其他同事休息一下。”“我已经好了,让我来值夜班。”“现在人手够吗?我马上过来。”……护士长顾璇的手机里依然保留着前段时间护士们发来的微信,那时候排班,她常常感动得落泪。

38岁的严金芳是科室为数不多的未感染者,见到她时,她正在给两个姊妹花吸痰,然后给其他宝宝称体重、喂奶、换尿布。100多平方米的新生儿重症监护病房,她每天的微信步数都能超过15000步。没“阳”的她有一套自己的经验:“去年4月支援上海在临港方舱待了55天,去年11月在通州方舱支援了20多天,知道了如何有效防护,N95口罩必须每天佩戴。”说起来容易,做起来却难。同事相继感染,严金芳连续上班两周,上班时间不喝一口水、不吃一口饭。她的解释朴实得很:“医护人员不能居家上班,我‘明’着能多上一天班,别人就能少上一天班。”

随着科室建制逐步恢复,新生儿科最难的时候已经过去。“我们会尽自己的一切力量帮助宝宝们‘升级打怪’,让他们早日和家人团聚。春节过后,我们准备开放因疫情一直封闭的新生儿重症监护病房,让他们的父母也能陪伴左右。”展望新的一年工作,张小华的回答很温暖。

本报记者王政

