



南通农行：金融活水助“渔”跃

南通,有“中国海鲜之乡”之称,拥有“全国四大渔港”之一的吕四港,出产“天下第一鲜”的文蛤、“锦带吴钩”的吕四带鱼……从浪尖到舌尖,在这段风味之旅里,南通农行坚持授之以“渔”,用源源不断的金融活水为家乡特色美食产业发展蓄力赋能。

千帆归港鱼满仓

3月里,凌晨2点的启东吕四渔港海风腥咸,一艘艘蓝白的渔船在嘹亮悠长的鸣笛声中归港,百舸争“鲜”,捕捞户张银件的苏启渔03198号就是其中的一艘。

靠港、开仓、搭梯,装满渔获的箩筐接连从卸货梯上滑下,金灿灿的梅子鱼、银色的鲳鱼、蹦蹿的“红芒子”……工人们正将大量海鲜进行分拣、保鲜运送,要以最快的速度将这批货运送到市场上去。

“这一船海鲜近3000斤,马上都要售出。”从事出海捕捞20多年的张银件满心欢喜,“多亏了农行的支持,这次出海才得以如此顺利!”老张在吕四渔港颇有威望,每年的开渔节上,他都是带头的“船老大”。而给老张充足信心的正是江苏农行的“渔船贷”。通过“信用+渔船抵押”的方式,老张顺利从农行获得了130万元的贷款,他用这笔资金在休渔期间维修了船体、更新了捕捞设备。不仅是老张,近年来,南通农行先后为渔港内近20户捕捞户提供了资金支持,让他们的远洋风味采集之旅更安全。

“渔船贷”是南通农行专门为渔民推出的一款专项产品,也是江苏农行培育海洋经济“亮点产业”的一次生动实践。2021年,随着海洋捕捞产业的发展壮大,渔民的资金需求也变得更加旺盛。由于行业风险性较高,渔民们普遍面临“融资难、融资贵、融资慢”的窘境,手续简便、利率优惠、用信灵活的“渔船贷”就有效解决了渔民们的资金难题。截至目前,南通农行渔船贷及其上下游合作客户数已逾90户,资金余额已突破1亿元。

至鲜海味传万家

到港2个小时后,张银件捕回来的鱼被送到了个体户江女士的海鲜店里。前两年受疫情影响,江女士经营的海鲜小炒店营业也遇到了

困难,收入骤减,店铺租金、员工工资等各项支出让她压力倍增。了解到这一情况后,农行主动上门服务,为其发放了惠农e贷-经营贷款,让小炒店又有了烟火气。今年,海鲜小炒店又和农行联合上线了信用卡满减、美食折扣等优惠活动,吸引了更多的顾客。“我们经营海鲜的讲究的就是‘新鲜’,一旦客流减少,库存积压,资金周转也就成了难题。”谈及农行,江女士仍充满感激之情。

作为特色支柱产业,如今,吕四人赖以生存的渔业正从大海走向大洋,从鲜货转向制品。在江苏省农业产业化龙头企业启东某水产有限公司的加工车间内,一批刚刚捕捞上岸的渔获,正在被工人清鱼鳞、切洗,随着一台台设备全速运转,各道工序有条不紊地衔接,这批中国企业“出品”的渔获不久后就将走上全球各地食客的餐桌。而在2月初,公司正面临着出口订单暴增与资金紧张“冰火两重天”的考验,当地农行在“助企纾困”活动中为公司发放了1000万元的小微贷,解了公司的燃眉之急。

“小微贷”是江苏省普惠金融发展风险补偿基金项下设立的一款专项贷款产品,免除了抵押、保证等担保措施,为小微企业提供低利率、高效率一年期以内的短期流动资金支持。

靠海吃海。在“惠农e贷”“小微贷”等特色产品的支持下,吕四“捕海鲜、卖海鲜、做海鲜”的海鲜产业链正不断延长、壮大,更多的大海美味也以不同的形式被送至餐桌。

“黄金池”里有真金

3月,是南美白对虾首季春虾投产的时节。养殖户张红辉正在棚内的虾池边察看虾苗情况。走出门,放眼望去,一座座大棚整齐罗列,小张的“领地”便是其中的一格。在有着“中国南美白对虾第一县”之称的如东,像小张这样的南美白对虾大小养殖户有4000多个。

如东县濒临黄海,依靠得天独厚的自然优势,有不少人从事海产养殖,南美白对虾便是其中最活跃的养殖品

种。在第一批致富虾农的带领下,小张也放弃外出务工,跟上了养殖南美白对虾的热潮,于2018年在大豫镇上用自有资金建了虾池,并向当地农行申请30万元的贷款购买饵料。很快,初试养殖的小张便收获了第一桶金。两年后,他在附近又承包了50亩地养虾,5年的租金30万元,加上清塘、投苗、补肥等支出又是一笔费用。正当他一筹莫展之际,当地农行以财政风险补偿基金为担保,为他发放“金农贷”30万元,解了他的燃眉之急。

此后,养殖生意逐渐步入正轨的小张决定再扩大规模,便在东安闸租了块地养虾。由于虾池是露天的,一年只能养一期,加上温度变化对虾的存活率影响较大,小张的收益远不及周边的养殖户,而45座大棚修建需要不小的资金,手上不多的现钱让他犯了难。恰逢当地农行在行政村设立了普惠金融服务站,全面开展农户建档工作。在客户经理的指导下,小张到农行领取了《行政村客户建档推荐表》,经过村委会盖章、基本资料收集、农行工作人员上门调查等手续后,他申请到了30万元的小额农户贷款,成功修建了虾棚。

顺利开启新生意圈后,小张又在去年向农行申请了一笔资金购买虾苗。如今,平稳渡过疫情冲击后,小张的大棚单棚产量达2000斤,销售链已经延伸到了苏州、南京、上海等地,年收入也基本稳定在300万元左右。

除此之外,为了更好地服务像小张一样的大小养殖户,南通农行不断创新产品,先后推出了“大豫镇水产养殖大户特色产业”“南通如东南美白对虾养殖大户特色产业项目”等“一项目一方案一授权”政策和“苏担通”等业务,累计提供支持逾1亿元。

一个特色产业可以带动一片产业,如今,如东的南美白对虾养殖产业愈发成熟,从外塘承包、大棚、养殖设备保障,到虾苗、饲料供应,再到养殖技术指导以及物流配送、销售渠道等,一条较完整的产业链正在当地不断被升级,在农行帮助下,如东的养虾人也在这一片“黄金池”中收获着越来越多的真金白银。

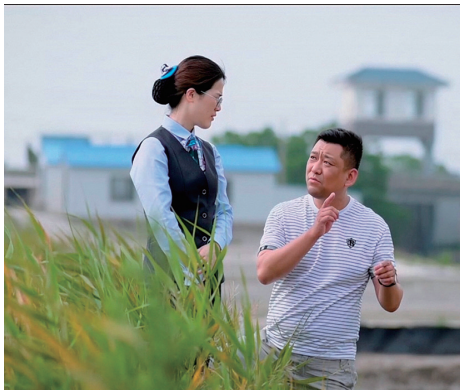
徐亚楠



▲捕捞户整理渔具。



▲南通农行支持渔户远洋捕捞满载而归。



▲客户经理上门了解养殖户金融需求。