

心窗
片羽

全力以赴的意义

◎夏肇竹

朋友小刘刚升职,众人恭贺时总爱问他新官上任烧的哪三把火,他微笑着从不言语。回家后才跟老婆说,虽然每天都很忙,但时刻都在提醒自己,千万不要一心扑在工作上。老婆以为他卖乖说假话,小刘打开了话匣子,提到他最敬佩的一位长者,前两年刚从高管的位子上退下来,长期从事人力资源工作,每一任董事长都赞他兢兢业业、一丝不苟,可退休后没了平台的资源加持,从前围着他转的人瞬间消失了,他想起多年前好友曾邀请他参与创业,顾念着当时的老总对他不错,想全力以赴为公司服务所以就拒绝了,如今创业公司如火如荼即将上市,他也错失了实现财富自由的机会。

一次小聚后他喝多了,跟小刘说,工作这么多年,最后悔的一件事就是一心扑在工作上。因为退休之后,感觉退休金和曾经的付出不成正比。

经历过太多加班后的疲惫和人与人之间磋磨的无聊,小刘越来越能看清眼前画出的大饼哪些实在,哪些只是幻境,也非常害怕自己一头栽进上司编织的梦幻里。于是,小刘在工作之余学习编程,原先只是想多个副业,后来自己写的小程序解决了本职工作中的三四个小难题,渐渐受到了领导的重视,加上前些年着魔般地加班加点有了些基础,居然这次部门竞聘中异军突起成了一匹黑马。

小刘学的是经济,很多年前就知道英文中有一句话叫:“Always have a plan B.”这句话常被放在投资领域,告诉大家永远不要把所有的宝押在一只股票上,要广撒网才能规避风险。其实这句话适用于很多领域,因为人生也是一种投资。

许多人知道风险分散,但往往很容易被环境裹挟忘了自己是谁,尤其是借平台接触到了高大上的人与事,便误以为自己也是其中一分子而做出错误的决定。人之所以为做选择忧虑,是因为人总是把自己放在孤注一掷的状态下,其实这世上所有的事,除去爱情以外,完全可以多条腿走路,同时做几件事,这样抗风险能力也会提高很多。尤其是这个时代赋予我们的红利,但凡有个特长,总能有所突破。

如果不是这次升职,小刘也随时有更换赛道的准备和底气,从毕业后他就一直在关注经济环境,经常更新微博里的形势分析文章,关注度与日俱增。一个大V很久之前就邀他加入,结合互联网做课卖课。

心无旁骛、全力以赴去做好本职工作是应该的,但集体与个人的相辅相成是一个动态的变量,而不是永恒的。想要让自己拥有更稳定的生活,在Plan A的同时迅速找到Plan B,能有随时离开保险箱还不至于饿死的能力,永远接纳新事物、学习新知识,不断突破职业边界,那才是全力以赴的方向。



雪湖

◎董传政

寻味蟹壳黄

◎尹画

深秋初冬之际的某个周末,曾约了家人一起去王宝和酒家吃蟹宴。落座之后,服务员礼貌地递来菜单。果然不负蟹宴之名,菜单上有数十道菜名里含有蟹字。既是来吃蟹宴,干脆就挑菜名里带蟹字的来点,一口气点了蟹粉小笼、特色河蟹粉、煎烹河蟹斗、蟹腿炒芦笋、清蒸大闸蟹,一桌子的蟹菜肴着实让人垂涎欲滴。

最后一道点心,点了蟹壳黄。蟹壳黄其实是芝麻小饼,本身和螃蟹没有关系,取名蟹壳黄,乃因其形圆色黄似蟹壳。不过,王宝和家的蟹壳黄是真真正正用大闸蟹蟹粉、虾仁和猪肉做的馅料,是实实在在的“蟹”壳黄。

我本以为蟹壳黄是上海的特色小吃。我第一次吃,是在上海云南路美食街的五芳斋里。当时被这个名字吸引,买了一只咸口的、一只甜口的,品尝后觉得和家乡的黄桥烧饼差不多,都是用油酥加酵面制坯,内含馅心,饼面沾了芝麻,酥皮松脆,吃的时候得摊开一只手掌来接屑。但仔细研究后发现,二者还是

有所分别。蟹壳黄圆鼓鼓的,馅心和饼壳之间有较大空隙,黄桥烧饼则相对扁塌,内馅紧致,应属蟹壳黄的亲戚,但不等同于本尊,所以也就好理解为什么街头巷尾常见做黄桥烧饼的摊铺,却很少见到做蟹壳黄的。蟹壳黄工艺要求更高,所以它的身影更多出现在老字号店铺里。也因此,黄桥烧饼常被人们当作早餐,蟹壳黄却多用作下午茶点心。

有天,偶然听到一首甜糯婉转的苏州童谣,歌词里唱出了十几二十样苏州美食,头一句这样唱道:“姑苏小吃名堂多,味道香甜软酥糯。生煎馒头蟹壳黄,老虎脚爪接连棒……”蟹壳黄竟然位列苏州小吃的第一梯队,这使我大吃一惊,难道它是苏州的特色小吃?去苏州旅游时,我特地去山塘街的“江南蟹壳皇”品尝了一下苏式蟹壳黄。点了甜口芝麻味的和咸口葱油味的,甜口呈正宗圆形,咸口则做成了椭圆形。店里还有一款咸口萝卜丝馅的,饼面的白芝麻里混入了两三颗黑芝麻,不禁想起李碧华的《蟹壳黄的痣》。李碧华在文

章里说她曾指定要一个饼面上带有一颗黑芝麻的蟹壳黄,只因觉得那很富有情趣,一颗黑芝麻就像脸上俏生生的美人痣,性感耀目,吸引眼球。当初看这篇文时,我以为那不过是老板一时疏忽,在白芝麻里混入了一颗黑芝麻,属于技术性失误。如今才恍然大悟,不同形状和颜色应是老板用来区分不同馅心的记号。“圆形+白芝麻”代表芝麻甜口的,“圆形+白芝麻+黑芝麻”代表萝卜丝口味,而“椭圆形+白芝麻”则是葱油味的,如此标记便于售卖时不会拿错,真是各行有各行的哑谜,着实有趣。

“江南蟹壳皇”的店铺外面,排队等买的队伍拉得很长很长,可见蟹壳黄太受欢迎,难怪上海和苏州都把它当作自家的招牌特色小吃。其实,蟹壳黄是江浙沪一带的特色点心,甚至连安徽也有,它的发源地到底在哪里,我觉得至今还是个未解的谜。不过这不要紧,只要各地都能把蟹壳黄做得好吃、不负其名,蟹壳黄自己应是无所谓被当作哪里的特产的吧。

走马
天下

我家的“停战谋略”

◎天凌

工会组织的疗休养队伍中,一千小姐妹忽然说起在家与先生闹了矛盾,应该用什么样的办法巧妙化解?

刚结婚的小詹说:“我们如果吵嘴了,我老公就会跑出去买一大把鲜切花,他会向花店的老板描述我的长相、脾气、个子有多高、平时爱看什么电影,希望花店老板能根据这些天马行空的描述配出一束符合我心意的花来。他每次拿回来的花束看上去就像印象派的画作一样,倒是挺美的,但只要一问价钱,我就更生气了,因为这比我在App上买同样的花起码要贵出两倍。”

姐妹们都笑翻了,有人问小詹:“那你是立刻原谅他了吗?”小詹捶腿说,“那还能不原谅吗?花那么

贵,快谢了我都舍不得扔掉,都做成了干花,不信你去我们家瞧瞧,处处放满了这种干花,我经常开玩笑地对老公说,这都是你惹我生气的证据啊!”

小詹的师傅小郑笑着接茬:“还是你们年轻人浪漫,到了我们这个年纪,就算是要签停战协议,也得讲究个实惠。”原来,小郑刚生孩子那会儿,娃他爹也喜欢买花来道歉,小郑后来就对他说,“有个态度就好,花同样的钱,你还不如选那已经结了果子的盆栽,买回来又有得看,又有得吃,岂不比那三五天之内必定要谢掉的花更实惠?”

哦,这么一讲,大家才明白小郑家阳台上那琳琅满目的草莓、蓝莓、金桔盆栽都是哪里来的……

小王迫不及待地说起了她家的

“停战协议”,原来,每次吵完架,小王的丈夫陆哥都会出去买老北京烤鸭。老板会用一把小弯刀,帮你把所有的鸭肉都片下来,整整齐齐在饭盒里排放好,并且配好爽脆可口的黄瓜丝、辣中带甜的京葱丝,再给你装上一小摞薄得透明的烤鸭饼,这样,一回到家就可以忙不迭地享用起来。小王爆料说:“上次我和老公冷战了24个小时,他还没有买鸭子,也没有回家,我已经受不了了,就自己下去买了半只鸭子,等我回到家中不到一刻钟,就发现陆哥拎着和我一模一样的袋子回来了,我俩对坐大笑,这可怎么好,我们不得不临时请公公婆婆到家里来吃饭,我婆婆还说嘞,今儿个是有什么喜事呀?买这么多鸭子……陆哥笑道:天机不可泄露。”

芬芳
一叶