

通城洗车市场迎来节前高峰

# 人工洗要排队 自助洗更实惠

春节将至,不少车主都给爱车安排了“美容”项目。往年,洗车行生意十分火爆,出现涨价、人手紧缺等情况。今年行情如何?洗车生意怎么样?昨天,本报记者展开实地探访。



节前洗车忙。记者奚柯柯

## 节前洗车忙 “长龙”成常态

“最多的时候,我们一天洗了130辆车!”

昨天下午,正在市行政中心北门附近洗车场里忙着为客户洗车的张建军,扔下手中的擦车布、捋起衣袖对记者说:“这几天一天能干过去几天的活。春节前,就是一个字:忙!”

洗车场的大门外,东西走向的马路上,是一长溜待洗的车辆,不下20辆。

“平时,5座小轿车的洗车价格是35元一辆,7座小轿车的洗车价格是40元一辆。”张建军一边忙碌一边告诉记者,“按照惯例,从腊月二十开始,洗车价格开始调整,5座小轿车洗车价格为60元一辆,7座则为70元一辆。”

价格上浮了,服务标准肯定是不能降低的。

“底盘如果比较脏,首先要将泥土冲掉,接着再打上洗车液,用海绵擦洗。车身从上到下要洗干净,轮子更要仔细冲洗。”张建军说,“内部的清洁更重要,脚垫清洗后要消毒,车内吸尘是必须的,要用干净毛巾擦亮内饰。如果车内有异味,根据车主的选择和要求,我们还会喷上一定量的不同香型的空气清新剂。”

在机关加油站的“吾行养车优选店”内,一字排开的4个洗车位也是十分繁忙。

## 人手依然紧 “补缺”是刚需

“市民们习惯在春节前给自己的爱车做清理保洁工作,让爱车焕然一新过大年,这就造成了‘扎堆洗车’,同时,洗车价格也跟着开启‘春节模式’。”一家洗车场的工作人员表示。

而洗车场的不少外地员工需要在春节返家和家人团圆,又出现人手短缺的窘况。

“你看,这些天洗车场的工作都由我、妻子、父亲3个人硬撑着,累得腰酸背痛。”今年47岁的张建军告诉记者,原来有6名员工,分别来自陕西、安徽、贵州等地,其中5人早早就返乡了,还有1人马上也要走,他只得动员家人们顶上去“补缺”。

“洗车看似没有多少技术含量,但实际上想做这份工作的人并不多。”张建军向记者解释,“由于每天长时间频繁洗车,看似简单的劳动,实际上付出的体力非常大,因此,一般人并不愿意做这项工

作。以我家为例,招来的洗车工除了都是外地人员外,年龄也大多在50岁以上,想挣这份钱的年轻人少之又少。”

更让张建军无奈的是,哪怕他为招来的员工投保了意外险等险种,一些员工还是说不干就不干了,流动性特别大。

“吾行养车优选店”洗车场也面临同样的问题,为此,他们采取了“上浮工薪留人”这一招。

## 自助虽普及 “手动”仍很忙

值得注意的是,这些年来,通城自助洗车点越来越多,越来越普及。

那么,问题来了:越来越多的自助洗车点,对传统人工洗车场造成的冲击如何?

“和传统人工洗车相比,智能化自助洗车点的优势还是比较明显的。首先,通过微信、支付宝扫码支付便捷,运营者可自行分段计费,洗一辆车不到10分钟搞定,低碳环保,随到随洗,不用辛苦排队。最关键的是,有人测算洗车的耗水量只有传统洗车的十分之一,用电量是传统洗车的八分之一。”

昨天下午,我们跑了市区的一些自助洗车点,发现有的尚在使用,有的却无人使用。

“目前来看,两者之间还是互补关系。”张建军认为,尽管自助洗车有诸多优点,但是,人工洗车在当下尚不能被自助洗车完全取代。以车内清洗保洁为例,坐垫下方等车内部位,还得通过人工操作来完成,才能达到理想的清洁效果,这就是当下传统洗车场仍然繁忙的原因之一。

不少车主注意到,一些户外设置的自助洗车装置还不可避免地受到严寒天气的影响和干扰,当气温降至零下或遭遇更极端的低温时,自助清洗点所提供的管道就会被冻结而无法使用,自助洗车设施被迫“罢工”。

记者在采访时注意到,一些自助洗车点的显示屏上已展示出“暂停使用”的提示。

“从长远发展趋势来看,更为便捷并且不再依赖传统人力的智能自助洗车点,最终肯定会取代传统的人工洗车点,这是不可抵挡的时代大潮。就像电子货币取代现金交易一样。”张建军说,为此,传统洗车场要未雨绸缪,做好转型的准备。 本报记者周朝晖 奚柯柯

## 旧物翻出新花样

## 这群手艺人年前生意火



辞旧岁、迎新年,每个人都想置办些新衣新鞋,喜气洋洋,透出新气象。但勤俭也是中华民族的传统美德,一些日常物件买来时也曾价格不菲,丢掉或束之高阁实在可惜。于是,一些市民动起了脑筋,求助于手艺人,让旧物件翻出新花样,同样以崭新的面貌迎接新年的到来。近日,本报记者在街头探访时发现,这些小店生意火爆。

## 打金店: 金条改首饰更划算

3日下午4点多,市区钟秀路上车水马龙。钟秀中路15-2号的黄金加工店——御梵希内“叮叮当当”的声音此起彼伏,店主孙师傅正为家住百花苑的袁女士打戒指。

孙师傅做的活儿就是人称的“打金”。每件首饰的制作,都必须经过熔炼、捶打、煅烧、淬火、造型、抛光一整套程序。

袁女士是从抖音上知道孙师傅的店的:“我这只戒指款式比较老,过年嘛,改打个新的,犒劳自己。”她还表示,以前最担心的就是打金后克数少了或纯度低了,现在店里称重、开单据,还用光谱仪测纯度,感觉有了保障。

家住幸福花苑的唐女士带来两根旧手链,其中一根还是断的。她想加点金子,打个古法素圈手镯。她说:“目前的加工费是15元/克,花个大几百,戴上新手镯,春节走亲访友开开心心。”

孙师傅毕业于南京金陵科技学院珠宝专业,如今开的是夫妻店,分工明确,妻子负责设计款式,他负责打金。说话间,他的手机信息不断,不时还会有电话进来,都是顾客约时间:如皋顾客要定做一只蝴蝶结戒指,海门叠石桥顾客要做古法手镯,还有市区顾客要做财神吊坠……他都一一记录下来。

“快过年了,现在店里的生意更忙了。”孙师傅说,“现在做得最多的是古法素圈手镯,客人用旧金或者是买来的金条打首饰,与专柜销售的相比,还是蛮划算的。”

打金打出新花样。打出来的每件首饰都是独特的,佩戴起来幸福满满,连空气里都散发着喜庆的味道。

## 羽绒被加工店: 几件羽绒服“变”一床被子

“羽绒被翻新好了,一共400元。”4日,在崇川区濠景园西区的缪姐羽绒被加工店内,缪姐两口子正忙着给前来翻新羽绒被的市民打包、算账。

“第一道工序是把旧的羽绒服或羽绒被拆开,将羽绒装入备用袋,然后喷上专用消毒剂,最后用机器充绒。”缪姐介绍,翻新羽绒被并不难,一床被子从拆到做好,仅需2~3个小时。现拆现做,立等可取。

“自备羽绒,一床加工费400元,今年我已经翻新的两床被子了。”住在附近的顾客王女士笑着说,“比重新买一床经济实惠多了。”

“如果市民自己不带羽绒来,我们店里也有羽绒提供,一床羽绒净含量3斤的被子1360元。”缪姐一边踩着缝纫机,一边介绍,一般来说,春秋被需要5~7件羽绒服,冬被则需要至少8件中长款羽绒服。

缪姐的店已经开了7年,搬到濠景园也有4年。“这两年,羽绒服改羽绒被的人比以前要多,有时候一天有好几个订单。”缪姐说,客人都是因为羽绒服款式过时,不想穿了,就拿来制作羽绒被,可以节省家里的空间,也能“变废为宝”。

缪姐建议,若是消费者担心自己送去的羽绒被以次充好,最好的办法就是留在现场盯着。“如果不方便过来,也可以将旧衣寄到店里,我们会全程视频直播,让顾客放心。”

## 鞋子“医院”: 变魔术似的让旧鞋焕新

5日上午,通城的天空飘起片片小雪花,在市区天虹花园东门口的瑞洁干洗店内,来往的顾客依然很多。走进店里,首先映入眼帘的是墙上挂着的各式鞋具和一旁柜子里整齐摆放的各种鞋子。在这个不足40平方米的空间里,37岁的启东人崔国彬正忙碌地穿梭其间,他的双手就像变魔术一样,让一双双鞋子焕发出新的生机。

每当有顾客拿着鞋子走进店里时,崔国彬都会笑着站起身,迎上去,接过鞋子端详,然后给出修理方案。接待间隙,小崔告诉记者,这两天来清洗和翻新鞋子的顾客特别多,很多鞋子其实并不是很脏,有些鞋子甚至只是有轻微掉色,但顾客还是拿过来,进行清洗翻新,“穿新鞋走新路,新年新气象。过年,就图个吉利!”小崔笑道。

正说着话,住在附近德民花苑的王阿姨拿着好几双鞋来洗。她解释:“年前天气都不好,想着过年要干净清爽的鞋子,便将一家老小的鞋子全带来了。”旁边取鞋子的沈先生也赞同地点了点头,说:“你看,这是我孩子的一双宾度,好几千元,自己不敢洗,花20元清洗一下,就像新的一样,过年穿起来,有品!”

虽然和顾客们有说有笑,但崔国彬一直没停下手中的活。年前几天是店里最忙的时候,他每天都要接待三四十个顾客。

本报记者陆抒 纪春 朱颖亮