

稳运营 稳产能 稳市场 农行南通分行助力外贸企业乘风破浪

外贸是拉动经济增长的三驾马车之一。在全球贸易增速放缓的背景下,南通外贸逆势突围。据统计,今年1至4月,南通市实现外贸进出口总值1305.7亿元,同比增长14.4%,增速位列全省第一,在愈发严峻复杂的国际贸易形势下展现出了较强韧性。面对全球贸易环境不确定性,农行南通分行始终把支持外贸企业发展作为服务民营经济的重要方面,紧紧围绕南通“奋力打造江苏高质量发展重要增长极”战略部署,进一步加强外贸领域信贷投放,优化跨境贸易结算服务,帮助企业提升汇率风险管理水平,以全方位跨境金融服务支持企业“走出去”,助力加快塑造更高水平开放型经济新优势。

助力转型 探新机



在全球贸易环境波动的背景下,技术创新和产品竞争力是抵御风险的重要手段。在转型浪潮激荡的外贸圈,国家高新技术企业梦百合家居科技股份有限公司(以下简称“梦百合”)也同样面临着复杂经济形势下的博弈与突围问题。

近日,走进梦百合的生产车间,多条生产线马力全开,工人们忙碌如常,压缩、卷绕、装箱,是一张床垫出厂前的最后工序,在“上新”全自动床垫压缩卷装技术后,这些步骤35秒便轻松搞定。企业车间负责人介绍,公司今年订单较去年同期增长了10%左右。

作为一家研发生产记忆棉家居用品的民营企业,梦百合凭借着零压床垫研发技术和多年的销售经验,生产的床垫和枕头在国际市场供不应求。近年来,公司积极推进转型,生产方式逐步由传统床垫加工销售向数字化、高端化升级,但出口订单从生产到交付、收款,周期均较长,流动资金不充裕影响了公司改革发展进程,加之当前贸易形势紧张,原材料价格也水涨船高,公司流动资金需求增加。获悉这一情况后,农行南通如皋支行迅速组建服务团队,为公司设计了“出口商票融资业务”的服务方案,提供贸易融资贷款4000万元,帮助公司成功打破了资金壁垒,有效解决了公司面临的对外贸易融资周期长、资金占用多的问题。

在农行的资金支持下,梦百合不仅成功引进了自动化生产设备,还开发了全自动床垫压缩卷装技术、全自动喷胶系统等新技术,智能吊挂缝制生产线上整齐划一悬挂着各种尺寸的布料。“对于客户需要的特殊尺寸床垫,系统会自动下单,从下单到出库只需要3天左右,过去最快也得半个月。”车间负责人介绍,公司已经更新的自动化切割生产线上,人工从原先的20人减少到5人,生产效率还提高了50%左右。待今年正在研发的自动化切割设备投入使用后,生产效率会继续提高10%。

对梦百合的精准支持,是农行南通分行支持推动服务贸易转型升级的缩影,也是该行深入贯彻落实《南通市稳外贸稳外资若干政策措施》的生动实践。围绕“政策+服务+创新”三位一体发展思路,农行南通分行持续深化政银企合作机制,针对服务贸易企业跨境结算、融资需求等痛点,通过优化授信审批流程、降低融资成本,助力培育外贸新动能。截至4月末,该行投放本外币贸易融资超30亿元,同比增长98.6%。

多维赋能 筑根基

海关AEO认证是企业打开海外市场的金字招牌,通过AEO认证,企业便可享受互认国家(地区)双方海关的通关便利。

2024年末,南通百川新材料有限公司(以下简称“百川”)通过AEO高级认证,这张全球贸易“绿色通行证”不仅让公司能够在国际上享受相关优惠便利、降低通关成本,还为其畅通贸易通道、拓展国际市场奠定了坚实基础。

今年以来,受中美贸易战影响,百川所属行业的中小企业普遍受阻。百川凭借雄厚的综合实力与行业竞争力,在国际市场中逆势突围,成功斩获一批涉美重要订单。然而,订单激增导致现有产品原材料储备在短期内面临巨大供应压力,亟需注入一笔专项资金保障生产计划顺利推进,确保订单按时交付。获悉情况后,农行南通如皋支行第一时间安排团队上门对接,制定融资方案,为公司及时提供了3000万元短期流动资金贷款,并主动降低利率,帮助公司减轻财务成本。

不仅是及时帮助公司解决流动资金短缺问题,针对企业融资结构、资金安排及外汇风险敞口,农行南通如皋支行还为公司量身定制了贸易融资、信用证等综合服务方案。例如,为公司发放的供应链融资贷款,方便其与上游供应商结算货款,确保供应商收到云信后当天融资到位;为公司

开立的银行信用证,为其提供资金融通便利的同时,保障交易安全;为公司办理的福费廷业务,方便其下游企业方短期资金结算……在农行的一揽子综合支持下,百川正在加速开辟新的航道。

“送策上门、精准滴灌”的服务模式是农行南通分行在落实小微企业融资协调工作机制中的有力举措。通过加力开展“千企万户大走访”,该行将融资对接、跨境结算、汇率避险等一揽子定制化金融服务直抵小微企业,不仅能打通金融服务“最后一公里”,还将有效破解小微企业融资信息壁垒,为区域实体经济高质量发展注入持久动能。截至4月末,农行南通分行服务外贸企业1596户,外汇贷款余额1.08亿美元;累计实现国际收支量20.45亿美元,结售汇量超12亿美元。



护航转舵 拓新途



为应对当前复杂多变的国际形势,外贸企业纷纷加速“内外贸联动”步伐,通过拓展销售渠道、优化供应链管理等举措,积极拓展内销市场“新”空间。

“目前这种贸易大环境下,我们在和海外客户的合作谈判中需要更多的主动权,资金及时到位就是雪中送炭。”万洲胶粘制品(江苏)有限公司的负责人表示,近日在农行顺利申请的贷款让公司“逆势”海外拿单又多了一重信心。

据了解,这家靠胶带生产起家的企业通过近十年的转型创新,已成长为省级专精特新中小企业、国家级高新技术企业,并逐渐在国际市场抢到了一席之地,产品远销美国及欧洲等国家,年出口额超2000万美元。去年年底,由于国内外订单持续增长,公司不仅要升级设备确保原有的海外订单顺利投产,还要应对聚氯乙烯、邻苯二甲酸二辛酯等原材料价格波动及供应链的资金压力。农行南通海安支行了解情况后,以信用的方式为公司

提供了1000万元的“科技e贷”,方便公司在授信额度内循环使用资金,并以低于基准利率42个bp的优惠利率帮公司进一步降低融资成本,同时配套提供国际结算、信用证开立等业务的“一站式”金融服务方案,助力企业走得更快更远。

今年以来,由于输美产品关税被多轮加征,出口成本也随之增加,公司决定及时调整经营策略,将重心转向国内市场,对现有生产线进行优化改进。在这关键时期,农行南通海安支行主动上门,灵活调整服务方案,以增加授信3000万元的方式,为企业快速抢占内销市场注入了一针“强心剂”。目前,公司的内销占比已扩展至70%以上。



“目前很多民营外贸企业都面临市场封锁、供应链受阻、成本增加等前所未有的挑战,无论是稳外贸还是促内销,我们都会根据企业需求全力做好金融服务,和企业共迎‘东风’。”该行相关负责人表示。