

浙商银行南通分行开展庆祝建党99周年系列活动 高扬党旗践初心 破难攻坚担使命

建党99周年之际,为继承和弘扬党的光荣传统和优良作风,浙商银行南通分行组织开展了纪念建党99周年系列活动,引导党员干部进一步增强党性修养,强化宗旨意识,坚定初心使命。

参观如皋红十四军纪念馆——重温入党誓词 听专题党课

7月4日上午,分行全体党员干部参观学习了如皋红十四军纪念馆,馆内“江海曙光”“风生水涌”“斩木举义”“军旗如画”“革故鼎新”“金戈铁马”“碧血丹心”和“野火春风”八个展厅,真实反映了土地革命时期艰苦卓绝、可歌可泣的革命历史。通过一件件革命先烈的文物和图片,大家感受到了革命先烈富于理想、忠于人民、甘于艰辛、勇于牺牲的革命精神。

在红十四军纪念馆内,分行党委书记、行长徐爱明带领全体党员干部重温入党誓词。在经历了疫情防控的非常时期,再次宣誓时,分行各位党员干部对每一句誓词都有了新的感悟,特别是最后一句“随时准备为党和人民牺牲一切,永不叛党”,使所有人更加感受到一种信仰的神圣和庄严。在国家有难时,我们身边的抗疫英雄主动请战,置个人安危于度外,以“我是党员我先上”的精神践行誓言,大家纷纷表示要以革命先烈和新时代的抗疫英雄为榜样,不忘初心,勇往直前。

为深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想 and 党的十九大及

系列全会精神,进一步把握新時代机关党建工作新要求,分行党委书记为全体党员干部作了题为《久久如一守初心,行稳致远担使命,在助力“两战全胜”中显担当、立新功》的主题党课。徐爱明书记从“常守初心坚不改,久久如一”“最是初心能致远,久久为功”两方面作精彩授课,为全体党员干部在当前“两场战役”中充分守牢我们金融业共产党人的初心、为“两战全胜”贡献金融力量指明了方向,坚定了信心。

“厚植”爱国情怀——看红色影片

7月4日,分行全体党员干部在华夏电影胶片纪念馆观看了毛主席、周总理等领导人的纪录片集锦、世纪大阅兵等修复影片和爱国主义影片《攀登者》。通过历史的真实再现和攀登者团结拼搏、不畏艰险的精神坚定了广大党员干部不怕山高坡陡、不惧道路崎岖,向既定目标勇往直前的信心,激发了党员们永不言败、砥砺前行的斗志和炽热的爱国情怀。

“学”抗疫精神——致敬抗疫英雄主题活动

“七一”前夕,在新冠肺炎疫情防控取得阶段性成果之际,南通分行邀请江苏驰援湖北黄石第二批医疗队副领队、南通市第六人民医院院长黄利民同志来行开展“弘扬抗疫精神,争做金融先锋”主题活动。分行党委要求分行全体党员干部弘扬一线抗疫英雄们闻令而动的战斗精神、“一盘棋”的协作精神和敢于胜利的乐观精神,用

实际行动书写“我是党员我先上,越是艰险越向前”的“硬核”担当,以等不起、慢不得、坐不住、时不我待的攻坚作风,进一步促进分行党建工作和业务发展跃上新台阶。

“筑”信仰之基——召开理论中心组(扩大)学习会议

7月6日,南通分行召开理论中心组(扩大)学习会议,分行党委班子、各部门主要负责人参会。分行党委书记、行长徐爱明带领大家学习了《习近平同志在“不忘初心、牢记使命”主题教育总结大会上的讲话》《最是初心能致远》《民法典》等重要文件精神以及总行《学习路上》第202-204期内容,要求全体党员干部要把“不忘初心、牢记使命”作为加强党的建设的永恒课题常抓不懈,对照先进典型、身边榜样,找差距、摆问题,推动自身工作质效不断提升,同时把民法典的规章与精神内化于心、外化于行,结合当前业务发展、员工管理、疫情防控等各项工作,培养良好的组织、动员和执行力,提升广大干部员工的纪律性、集体意识和互助精神。

“树”先进典型——挂牌“党员先锋示范岗”

在庆祝建党99周年之际,分行党委开展了“党员先锋示范岗”挂牌活动,根据分行党员的日常工作表现,结合2019年度民主评议结果,为优秀党员制作并摆放“党员先锋岗”标牌;对在“两优一先”评选中获得南京分行级及以上“优秀共产党员”“优秀党务工作者”荣誉的党员,制作并摆放“党员

示范岗”标牌,以此来加强对身边“两优一先”先进典型的宣传,引导广大党员知先进、学先进、当先进,提升党员为民服务的宗旨意识和职业操守,充分发挥先锋模范作用和典型引路作用。

“谋”高质量发展——全力推进破难攻坚项目

分行党委紧紧围绕高质量发展目标及各项经营管理工作实际,推行基层党组织“破难攻坚项目制”。分行党委书记徐爱明着眼全局,率先确立“党建+推动高质量发展走在前列”为领办项目,提出“党建+业务发展”“党建+服务提升”“党建+合规管理”“党建+人才队伍建设”四方面具体措施,强化党建与中心工作的融合提升;分行党委班子各位成员围绕分管工作,申报了各自的创新项目;分行党委围绕当前金融服务重点要求及监管主题活动,确定了“实施制造业贷款及普惠金融业务提升工程”的攻关项目;分行辖属各基层党支部及支部委员,也纷纷瞄准支部实际,明确了本支部的领办项目、创新项目及攻关项目,并面向分行全体员工进行了公示,接受群众监督,彰显了分行各级党组织真抓实干的决心。

通过此次系列活动,浙商银行南通分行全体党员干部在形式丰富的活动过程中进一步筑牢了信仰之基,补足精神之钙,把稳思想之舵,为做好出色的金融服务和实现分行的高质量发展奠定了坚实的基础!

·浙宣·



江苏中行辖内首家！ 中行南通分行消费者权益保护中心正式成立

本报讯（记者张水兰）16日,中国银行南通分行消费者权益保护中心正式揭牌成立。该行以打造南通地区一流消费者权益保护银行为目标,全面提升消费者服务体验和满意度。据了解,该行消费者权益保护中心在中国银行江苏省分行辖内属首家。

上世纪90年代初,中国银行南通分行在全市银行业率先提出“银行出售的是服务”,开启了银行业文明优质服务服务的先河。多年来,中国银行南通分行始终秉持文明优质服务理念,以消费者为中心,不断提升服务水平和消费者权益保护能力。今年,中国银行南通分行在复建四十周年之际,从四十年发展历程中总结提炼出南通中行“三大法宝”,“快人一步的文优服务”便是“三大法宝”之一,南通中行服务消费者、保护消费者的理念得以进一步传承和发扬。

随着互联网时代的到来,居民消费习惯和消费意识发生了巨大变化,消费者权益保护也面临新的变化、新



的挑战。中国银行南通分行创新成立消费者权益保护中心,建立和完善金融消费者全流程管控机制,规范金融消费者投诉处理和管理工

作的努力方向。

成立大会上,中国银行南通分行发布了消费者权益保护三年发展愿景,并聘任了服务监督员。南通中行行长周一青表示,消费者权益保护既是该行传

承“三大法宝”的重要载体,也是“担当社会责任”的内在需求。该行将以消费者权益保护中心成立为契机,再燃干事创业的激情,擦亮南通中行文明优质服务的金字招牌,持续服务地方经济,为服务社会公众、支持经济建设、构建和谐社会贡献金融力量。

该消费者权益保护中心也是中国银行江苏省分行辖内成立的首家消费者权益保护中心。中国银行江苏省分行个人数字金融部副总经理钟扬表示,银行与消费者是共成长、同发展的利益共同体,希望南通分行以此为新起点,不断探索消保发展的创新思路,总结南通经验,形成南通特色,为构建和谐金融消费环境作出新的更大贡献。

会上,中行江苏省分行个人数字金融部副总经理钟扬、中行南通分行行长周一青、人行南通中支副行长胡永彬、南通银保监局副局长姜弘杰、市地方金融监督管理局副局长祁中伟、市市场监督管理局副局长范耀辉,共同为中行南通分行消保中心揭牌。

行业动态

南通农商银行： 阳光E贷,让农户梅雨期间遇见“阳光”

本报讯（记者张水兰 实习生邢杨沛 通讯员姜浩）“虽然看起来只是一笔贷款,但它却让我们在梅雨期间见到了一缕阳光。”7月9日,草莓种植户代磊、陶海燕,在收到南通农商银行10万元“阳光E贷”后,其灾后自救、未来发展的信心重新燃起。

今年梅雨季“超长待机”,且雨量超过常年平均值。连续的强降雨,为不少通城农户带来严重影响。对此,南通农商银行积极投身防汛减灾工作,确保金融服务不中断,持续优化服务为当地“三农”、小微企业保驾护航。

代磊、陶海燕在通州区二甲镇余北村承包了40亩土地种植草莓。梅雨期间,连日的强降雨不仅淹死了刚种下的草莓幼苗,刚搭建的种植大棚也被破坏。夫妻俩面对眼前的损失一筹莫展时,镇上鑫哲农资服务中心的刘琳给他们介绍了南通农商银行新城支行的客户经理陆佳璐。

原来,刘琳也是受暴雨影响,仓库进水,货物遭受损失,经营周转困难,正好遇到在周边开展阳光E贷产品宣传的陆佳璐。了解情况后,陆佳璐立即上门拍照建档,经评议后集中授信,手机银行上轻轻一点,10万贷款就能及时到账。

陆佳璐从刘琳处得知代磊的遭遇后,立即驱车45公里从市区赶到余北村,现场上门拍照建档,及时为他们申请了10万的阳光E贷,解了他们燃眉之急。据统计,今年梅雨期间,南通农商银行新城支行为96户发放“阳光E贷”1010.5万元。

连续强降雨让小微企业“难上加难”。小微企业主成有才,多年经营园林绿化工程,今年入梅以来,不仅施工进度大受影响,雨后的积水破坏了项目工地上新铺好的草坪,也造成了不小的损失。该行新城支行的客户经理喻春峰了解后及时上报支行领导,为客户开通绿色通道,实现24小时内完成从客户申请到审批完结全部流程,及时支持企业160万助力灾后生产自救。

梅雨期间,该行新城支行积极开展存量客户走访,对前期可能受灾,或者已经受灾的100多户存量客户开展电话及现场回访,对可能出现的经营损失帮助一起想办法。同时,利用科技手段为客户提供便捷的线上放款。该行利用阳光E贷,通通货等产品为客户提供线上放款,梅雨期间,该支行线上贷款放款4407万。

邮储银行南通市分行： 邮来油往,助力粮油企业增产增量

本报讯（记者张水兰 实习生严嘉钰 通讯员沈勇）“一周内,邮储银行的3000万元低息流动资金贷款就到账了,为我们企业扩产增产注入强劲动能。”位于如东县的金太阳粮油股份有限公司,眼下各生产条线上均是一片繁忙景象,该企业负责人说,优质便捷的金融服务是企业发展不可或缺的力量。

金太阳粮油股份有限公司创立于1949年,是一家集研发、生产、销售为一体的食用植物油企业。公司一直专注于健康、绿色、中高端类食用油的研究与精炼加工,逐步成为中粮、恒大等知名企业的OEM战略合作企业以及江苏省最大的保健油生产基地。2020年新冠疫情发生后,金太阳作为被纳入农副产品稳产保供名单的重点企业,在如东县委政府的统筹安排下逐步恢复生产,全力保障地方粮油市场供应。

今年6月初,在得知金太阳为加快产能恢复,存在短期融资需求后,邮储银行如东县支行主动出击,安排业务骨干对接,制定针对性服务方案,在收集完业务资料后,即刻联动市分行三农金融事业部、授信管理部,齐心协力为企业开通绿色审批通道,一周内即完成全部支用审批工作,并顺利投放3000万元的低息流动资金贷款,帮助金太阳进一步在粮油行业发光发热。

邮储银行作为国有大行,始终贯彻落实国家金融政策,履行责任担当。疫情发生以来,邮储银行南通市分行多措并举助力企业复工复产,全力打通金融供给和需求的对接瓶颈,多点发力全面落实“六保”任务,推动企业更好更快发展。

渤海银行在香港联交所主板成功上市

7月16日,渤海银行在总部天津通过网络连线方式成功在香港联交所挂牌上市。该行董事长李伏安、行长屈宏志和渤海银行股东代表及中介机构代表等出席了上市仪式。李伏安、屈宏志代表渤海银行敲响了开市锣。

本次渤海银行股份发售价为每股4.8港元,募集资金总额约为134.70亿港元,成为今年以来国内银行的首个IPO项目。渤海银行拟将发行所得款项净额用于补充资本金,以促进业务持续健康发展。本次渤海银行H股IPO共获得九名基石投资者认购。

近年来,渤海银行以“最佳体验的现代财管家”为长期愿景,致力于打造科技银行、生态银行、开放银行、敏捷银行。截至2019年12月31日,渤海银行总资产达人民币11169亿元,同比增长8.0%,2019年全年实现营业收入人民币284亿元,净利润人民币82亿元,净利润同比增速达15.7%,高于全部全国性股份制上市商业银行。自2018年以来,渤海银行不良贷款率呈现逐年下降趋势,2017年至2019年拨备覆盖率与全国股份制上市银行相比居第四位,风险控制体系和资产质量稳健运营的状态得益于该行全面主动的风控理念,以及把风险管理融入战略、融入绩效考核、融入过程控制,通过智能化和数字化提高风险预警和预控的能力。2017年至2019年该行核心一级资本充足率、一级资本充足率、资本充足率均符合银保监会的规定。在英国《银行家》杂志以银行核心资本实力为排名依据的“全球银行1000强”榜单中,渤海银行排名第133位,较上年提升了45位。

手握全国性金融牌照,依托香港作为国际金融中心的地缘优势,渤海银行服务网络稳健布局。截至2019年末,渤海银行拥有33家一级分行、30家二级分行、127家支行、54家社区小微支行,并设立了香港代表处,网点总数达到245家,具备了辐射全国的网络优势。通过香港登陆国际资本市场,将进一步彰显渤海银行全国性股份制银行的品牌优势,充分凸显新兴年轻商业银行的后发优势,借力天津北方航运中心,参与“一带一路”建设的国际化金融创新服务优势,取得更加优良的业绩!

·渤海·

本报通讯员 孙富胜 杨晨

海门农商银行： 贷动就业创业,助力“六稳”“六保”

就业创业,一头连着百姓饭碗,一头连着经济社会发展,是“六稳”“六保”的头等大事。海门农商银行厚植“支农支小”的农信基因,持续加大信贷投放,着力破除小微企业、个体工商户等的信贷壁垒,潜心让优惠资金流入小微企业,积极为大众就业创业铺平道路,为“六稳”“六保”添薪赋能。6月末,实体贷款较年初增加26.05亿元,增幅达到12.34%。

“90”后倪女士深深感受到海门农商银行的信贷支持诚意。原先是某单位合同制员工的她,因结婚生子辞职,疫情影响下找合适的工作困难重重。慎重考虑后,倪女士在市区开了一家比萨小店创业,但一度为资金所困扰。海门农商银行了解情况后,为其发放了12万元下岗再就业创业贷款,帮助倪女士扩大了小店经营规模,让小店生意越做越红火。“没有海门农商行的支持,

我这小店就可能开不下去呢。”倪女士常向朋友感叹。

“下岗再就业创业贷款”,是海门农商银行推出的一款专项扶持贷款,具有免抵押担保、贷款利率低等特点。凡失业人员因创业提出资金需求申请,经社区、乡镇推荐,劳动保障部门审核,农商行即予以发放。贷款期限一般为1-2年,贷款利率执行人民银行公布LPR基础利率,由政府给予贴息,从而有效解决了下岗失业人员缺乏抵押物、信用不足的融资难题,打造了一条创业致富的快车道。近两个月来,共发放下岗再就业贷款10户,总计金额114万元,其中女性创业者8名,金额90万元。

对于个体经营户王先生来说,资金周转成本决定了经营利润,是优先考虑的主要因素。“我开的是小超市,对资金要求比较灵活,利率还不能高。”王先生表示,他行的一年期经营性贷款,不能

满足其经营要求。获悉海门农商银行新推出“房易贷”产品后,王先生第一时间咨询并一眼相中,成功办理。盘亘心头的难题解开了,小超市经营步入良性轨道,王先生的幸福感油然而生,“农商行的‘房易贷’产品好,让我小超市经营起来更踏实。”

疫情发生以来,海门农商银行调研市场发现,很多小微企业主、个体工商户经过多年的小本经营,积累起比较丰厚的资产。这些资产大多为城区住房,变现能力较好,但金融机构对他们的关注度较低,融资方式比较单一。针对个体经营户差异化需求,海门农商银行推出了“房易贷”产品,为小微企业主、个体工商户恢复生产、经营周转等提供个人住宅抵押信贷服务。“房易贷”贷款利率低,还款方式灵活,最长授信时间长达5年,推出仅两个月就成功发放400余户,为一大批像王先生一