

南京银行南通分行践行“做科创企业的贴身管家”的承诺——

一路“陪跑”，助力双创企业成长壮大

上月底，在2020江海英才创业英雄汇上，从全市双创优企评选活动中脱颖而出的六家企业，在英雄汇的“大舞台”上激情路演，赢得在场风创投机构、行业专家的青睐。

创业英雄汇是江海英才创业周系列活动之一，由南京银行南通分行承办，为创新创业项目搭建沟通交流平台，推动人才链、创新链和资金链的三链融合。

创新创业，如今已成为经济工作的关键词。近年来，南京银行南通分行践行“做科创企业的贴身管家”的承诺，推出创新金融产品，探索金融服务新模式，搭建政银企对接平台，加大对双创企业金融支持力度，持续不断为南通地方经济转型发展注入澎湃动能。截至目前，该行累计支持创新创业企业67家，提供资金支持306亿元。

金融产品“层层递进”， 助力企业成功突围

成立于2014年的智锐达仪器科技南通有限公司，是一家深耕食品快检行业的科技型企业。在企业成立初期，南京银行南通分行就将目光投向该公司并持续保持沟通联系。2016年，该企业应邀参加创新大赛，并取得第五名的成绩。当年，南京银行南通分行为该公司申请了适合初创型企业的拳头产品“鑫

科保”，并顺利投放500万元。

有了资金的加持，智锐达公司在“浪潮”中实现成功突围。2019年，该公司销售额从三年前的一千余万元增至5000万元，成为省内最大的食品快检综合服务商。今年年初，南京银行南通分行主动增加贷款授信额度500万元，帮助企业顺利减轻疫情影响。截至9月末，南京银行向智锐达公司授信5000万元，用于满足企业日常经营及新建厂房的资金需求。企业负责人表示：“我们每一步成长的背后，都离不开南京银行的支持。”

“轻资产、高成长、高风险”，是创新创业企业的特性，也正因此，传统金融产品无法满足其需要。对此，南京银行南通分行创新金融产品，满足初创型、成长型、成熟型等各类企业的金融需求。南京银行南通分行相关负责人介绍，针对销售规模5000万元以下的初创企业，南京银行推出的有鑫联税、苏科贷、鑫科保、鑫人才等产品，今年9月还推出创新产品“知保通”；针对销售规模5000万元至2亿元成长期企业，南京银行主推的产品有鑫高企等产品以及提供投贷联动服务；针对销售规模2亿元以上成熟期企业，南京银行提供“一户一策”综合金融服务方案，精准服务企业需求。截至目前，该行累计投放“鑫高企”132户13亿元。

首开股权投资“先河”， 匹配多元融资需求

“投贷联动”是解决小微企业融资难的一种有效模式，商业银行通过“股

权+债权”的模式，为处于初创期或成长期的中小科技型企业提供融资。2016年，南京银行南通分行首开股权投资先河，探索服务科技型企业的投贷联动新模式：依托股权投资公司，单户投资比例不高于5%的“小股权”，结合未来两年发展规划，一户一策，配套大债权支持，设计综合金融服务方案，满足企业中长期的资金需求。

同时，为了让更多的科技型中小企业享受金融创新的红利，促成银企“投贷联动”业务的扩面增量，在市金融局指导下，该行举办“鑫未来”投贷联动选拔赛等活动，在初赛中评选出“最具发展潜力企业”“最具成长潜力企业”，决赛现场选出“最具投资价值企业”。获奖企业将获得包括股权投资、信贷资金、重点扶持等各项资源支持。

科创型企业江苏风神公司应邀参加南京银行南通分行“鑫智力”评选活动。通过层层角逐，最终企业进入鑫智力20强，获得该行“小股权+大债权”的投贷联动创新产品支持，其中，传统信贷资金6000万元，投资人股60万元，出让股份仅为1%。“不仅解决了资金问题，还可共享南京银行资源，增强信用背书，提升企业品牌价值。”

去年10月，该行还与海门临江生物医药园开展合作，共同设立鑫沅海门投贷联动基金，为园区种子期、初创期企业提供专项融资，这也是南京银行系统内首单投贷联动合作基金。据了解，该基金总规模6000万元，银行配套授信3亿元。

截至目前，南京银行南通分行已成功落地“投贷联动”业务6笔，总授信2.31亿元，用信1.72亿元，股权投资金额563.47万元。

搭建“资”“智”平台， 构建“投融资生态圈”

信银企信息不对称是企业融资难、

融资贵的原因之一。对此，南京银行南通分行倾力打造“鑫未来”私享沙龙、创业英雄汇、知鑫服务直通车等品牌活动，为双创企业搭建“政银投企”合作交流的“标杆”平台，构建起“投融资生态圈”，实现金融活水精准滴灌。

去年10月，亚美滤膜在市科技局生产力促进中心牵线下走进“鑫未来”，通过路演，仅一周就融到500万元科技型贷款，还意外收获了一家产品链下游企业。每周二定期举行的“鑫未来”私享沙龙曾荣获江苏金融青年“金点子”方案一等奖，受到内外领导和专家的关注。截至目前，该沙龙已举办81期，交流项目达到154个，其中26个项目获得信贷资金2亿元，58家企业获得了投资机构的持续关注跟踪。

作为江海英才创业周活动之一的“创业英雄汇”，于去年正式启动，并吸引了98家创新创业企业参加初赛评选。目前已已有21家企业，获得南京银行3.5亿元的授信支持。今年更有涉及智能制造、新材料、生物医药、环保、农业等产业领域136家企业报名，目前已已有29家企业获得1.6亿元信贷支持，在英雄汇决赛现场，获得投资机构多方关注。

10月，知识产权局和南京银行联合打造的知识产权金融“知鑫服务直通车”正式亮相，将于每月15日在紫琅科技园“智慧集聚”，帮助企业盘活无形资产，促进科技型企业创新发展。

近年来，受“大众创业、万众创新”驱动，大批科技型中小微企业正在加速成长，成为引领中国经济由要素驱动、投资驱动转向创新驱动的新动力。南京银行南通分行表示，当前，南通迎来全面发展机遇，南京银行南通分行将突破思维方式，创新金融服务模式，全力支持科创企业发展，持续不断为地方经济转型发展做贡献。

本报记者张水兰



建设银行如东支行：
开展“先锋”系列党建主题活动

本报讯（通讯员王婷婷）为深入推进“新时代党旗领航工程”，积极响应上级行“冬练行动”活动要求，如东建行积极组织开展“先锋”系列党建主题活动。近日，建设银行如东支行党委组织十余名张富清党员服务队志愿者，走进申申护理院开展亲情慰问暨金融知识宣讲活动。

活动现场，志愿者们开展了金融知识宣讲，为老人们上了一堂金融知识课，主要内容涉及防范非法集资、防范电信网络诈骗、网络赌博识别与防范、反洗钱、个人信息保护等，以通俗易懂的方式向老人们普及了大家关心的政策知识，引导他们依法维护自身权益。活动现场其乐融融，一片欢声笑语。

如东建行表示，下一步将持续围绕“冬练行动”任务目标及工作要点，进一步激励全行党员干部在外部拓展、内部管理、合规经营等方面争先锋、做表率，不断强化党员干部的社会责任感和奉献意识，持续深化党建与中心工作的融合。

中国银行南通分行： 外汇外贸政策宣讲助企发展

本报讯（通讯员张萍）4日，我市举办“保驾护航 逆势飞扬”外汇外贸政策宣讲暨金融服务推介活动，推动外贸外资扶持政策更好落地，帮助企业掌握和运用好政策，有效识别和规避市场波动风险。

本次活动由中国银行南通分行、市商务局、人民银行南通市中心支行、国家外汇管理局南通中心支局、中国信保南通办事处共同主办，从政府、银行、保险等多个角度，帮助企业对国家出台的一系列“六稳”“六保”政策，对国际市场和金融产品，有了更进一步的认识。

中国银行南通分行紧紧围绕南通市政府传承发扬“三大法宝”，全力答好“发展四问”的新要求，持续发挥助力稳外贸、稳外资的特色优势，与企业同舟共济、共克时艰，积极融入地方经济改革发展潮流，主动服务新产业、新业态、新模式，促进地方经济转型升级。

该行表示，将继续深化银、政、保、企长效协作机制，为企业的发展保驾护航，在构建国际国内双循环新发展格局背景下，创造更多合作与发展的新机会，通过优质、专业、全面的金融服务，支持地方外贸发展，畅通实体经济血脉，真正落实稳外贸、稳外资，实现银政企共赢。

邮储银行南通市分行： 弘扬先进典型 凝聚发展力量

本报讯（通讯员刘玲）为持续提升干部员工的道德素养，弘扬和传承道德模范的“传帮带”精神，构建敬业奉献和崇德向善的良好氛围，近日，邮储银行南通市分行组织开展了以“弘扬先进，凝聚力量”为主题的“道德讲堂”活动，广大干部员工共同接受一场思想道德的洗礼。

本次活动分为诵典型、学先进、唱歌曲、演故事、作表彰五个篇章，分别由启东市支行分享了党建领航、聚力发展的典型经验；如皋市支行讲述了老党员翁三军用军人本色坚守金融服务阵地，用实际行动践行共产党员初心使命的先进事迹；海门支行叙述了青年党员孙晶晶不畏困难、迎难而上的奋斗故事；通州区支行“小陈工作室”陈苏微一曲励志歌曲《微微》唱出了邮储银行广大员工面对挫折和困难，敢于担当、越挫越勇、积极进取的韧劲；市分行的情景剧《“雷霆”的一天》通过小品和歌唱等演出形式，还原了基层网点在“雷霆行动”期间信用卡外拓的真实场景，让现场观众在笑中带泪中真切地感受到支行员工众志成城、攻坚克难、力争佳绩的拼搏精神。

渤海银行南通分行： 开展“手绘马克杯”主题活动

本报讯（通讯员蒲萱）为更好地服务客户，反馈客户支持，提升客户服务满意度，渤海银行南通分行近日组织开展“手绘马克杯”专题活动。

活动中，渤海银行南通分行理财经理为客户讲解介绍目前热销的优质理财产品，大家纷纷表现出浓厚的兴趣。在有奖问答环节，在场客户积极参与，现场通过寓教于乐的形式，进一步加深了客户对金融知识的了解以及对渤海银行的认知度。

随后，绘制马克杯正式开始。在轻松愉快的氛围中，大家兴致勃勃、认真专注，大家发挥丰富的想象力和创造力，不多时，一个个风格多样、色彩鲜明的卡通人物、山水植物呈现在马克杯上。绘制完成后，大家迫不及待地将自己的创作成果分享给亲人好友。此次活动进一步巩固了渤海银行南通分行与客户之间的关系，拉进了与客户的距离。后续，渤海银行南通分行将持续组织开展各类特色非金融活动，加强与客户的沟通和交流，推动各项业务的发展。



农业银行南通分行： “智慧+”，助力畅享新生活

联网医疗金融一体化服务。

银校合作 打造“智慧校园”

学生通过农行掌银APP采集人脸信息，将农行借记卡与校园卡绑定，应用于校内身份认证、综合消费等多种场景，顺利实现从“一卡通”到“一脸通”。在开通刷脸服务后，就能享受3秒刷脸支付点餐，凭借“一张脸”轻松“买单”。

此外，农业银行南通崇川支行还为南通大学量身打造全国首家“浴室水控”管理系统。该系统打破原有常规模式，支持农行掌银APP预约洗浴、刷卡、智能刷卡终端直接输入账号密码三种方式，解决了水控系统只能采用刷卡支付方式的行业痛点问题。同时，采用“用水过程水费累计，最后用水完成后统一结算”的方式，解决了水控应用中流水金额过小、流水数据量过大、容易丢流水、不利于系统管理者结算和对账问题。

“现在出门只要带个手机就可以了，什么都可以通过掌银扫码，滴的一声就付款成功了，太方便啦！再也不用排长队了。”大一学生张慧敏对校园“黑

科技”很是满意。

银企合作 打造“智慧工厂”

海安荣威运动用品有限公司是一家生产销售文体旅游用品的公司，全公司有1500多名员工，自从2017年公司成立以来，员工的考勤、吃饭一直都是手工登记，费时费力。农行南通海安支行的客户经理在走访时了解公司情况后，决定将其打造成“智慧工厂”，在全行树立典型。

该行成立了公私部门紧密联动的专业服务团队，量身定做项目服务方案，多次与公司对接沟通，第一时间做好信息采集、梳理、核查，批量制卡、统一发放等环节，成功为全公司1500名员工打卡，并为其每月批量发放工资，实现考勤、吃饭、购物、电瓶车充电等功能集于一张卡，方便了所有员工。

银商合作 打造“智慧菜场”

随着互联网支付的蓬勃发展，人们的衣食住行都离不开“二维码”，用手机扫一扫，就能支付钱款，查询信息等，便

捷人们的生活。从事水果批发生意的杨姐，生意上资金往来较多，因现在网络便捷，客户大多通过第三方支付系统支付货款给她，到了晚上，她再将多余的钱转至银行卡内，但因提现金额较大，所以很容易就达到第三方支付的提现上限，十分不方便。农行南通海安支行了解这一情况后，主动向她推荐了农行的E收款业务，办理后杨姐很满意：“这不仅可以帮我解决提现超限的麻烦，还帮我节省了提现手续费，这可帮了我大忙！”农行E收款这项产品自推出以来，人流如织的农产品批发市场里，甚至是流动的小摊贩前，都张贴着农行的E收款二维码，仿佛是被春风吹绿的江南岸，生机勃勃。

南通农行将继续积极践行“互联网+”思维和普惠金融经营理念，以优化支付环境、支持南通智慧城市建设为着力点，持续拓展便民领域支付项目，通过打造多个便民支付场景，既建立开放的金融支付生态圈，又满足公众对安全、便捷、高效支付服务的迫切需求。

本报通讯员吴文婷



防非知识小课堂

网络小额贷款迎重磅新规 行业将面临最强监管

（第49期）

10月24日，马云在第二届外滩金融峰会上发言称：“好的创新不怕监管，但是怕昨天的监管。”话音未落，新的监管就来了。11月2日，《网络小额贷款业务管理暂行办法（征求意见稿）》（以下简称《办法》）发布。今天我们就来聊一聊网络小额贷款那些事儿。

市民：网络小贷的具体业务主要指哪些？

金安：小额贷款公司利用大数据、云计算、移动互联网等技术手段，运用互联网平台积累的客户经营、网络消费、网络交易等内生数据信息以及通过合法渠道

获取的其他数据信息，分析评定借款客户信用风险，确定贷款方式和额度，并在线上完成贷款申请、风险审核、贷款审批、贷款发放和贷款回收等流程。

市民：目前网络小贷大概能贷多少钱呢？

金安：根据银保监会会同人民银行等部门发布《网络小额贷款业务管理暂行办法（征求意见稿）》（以下简称《办法》）规定，对自然人的单户网络小额贷款余额原则上不得超过人民币30万元，不得超过其最近3年年均收入的三分之一，该

两项金额中的较低者为贷款金额最高限额；对法人或其他组织及其关联方的单户网络小额贷款余额原则上不得超过人民币100万元。

市民：网络小贷公司能不能跨区域经营？

金安：《办法》规定，小额贷款公司经营网络小额贷款业务应当主要在注册地所属省级行政区域内开展；未经国务院银行业监督管理机构批准，小额贷款公司不得跨省级行政区域开展网络小额贷款业务。

市民：网络小贷可以用来炒股炒房吗？

金安：《办法》表示，小额贷款公司应与借款人明确约定贷款用途，并且按照合同约定监控贷款用途，贷款用途应符合法律法规、国家宏观调控和产业政策。网络小额贷款不得用于从事债券、股票、金融衍生品、资产管理产品等投资；购房及偿还住房抵押贷款等用途。

市民：办理网络小额贷款时需要注意什么？

金安：1.查看贷款机构营业执照及金融牌照。借款人注意贷款机构有没有工商部门颁发的营业执照及金融监管部门

颁发的小额贷款业务牌照，以避免到非法机构办理贷款业务。

2.放款前不要交任何费用。正规的贷款机构是不会要求借款人在放款前就交费用的。如果贷款机构在放款前就要求客户支付费用，这种贷款机构十有八九是“骗子”机构。

3.贷款利率太高的机构不要选择。借款人选择和查看信贷产品时，应注意仔细核算借款利率。国家法律规定借贷双方约定的利率不得超过银行一年期贷款市场报价利率（LPR）的四倍，目前为15%左右。