



南通开发区: 吹响号角,扛起主阵地主力军大旗

2月8日,市委、市政府在南通经济技术开发区星源锂电池隔膜项目现场举行全市一季度重大项目开工活动,树立“大抓项目、抓重大项目”的鲜明导向。

活动现场,南通开发区宣布,一季度开发区计划开工重大项目22个、总投资305亿元。

市委常委,南通开发区党工委书记张建华表示,全市“招商引资突破年”的冲锋号已经吹响,开发区将以此次项目开工为新的起点,紧紧围绕市委市政府部署的各项目标任务,在项目招引上加快突破,在项目建设上加压提速,在项目服务上争创一流,坚决扛起主阵地、主力军大旗,为南通打造“全省高质量发展重要增长极”,贡献更大的开发区力量

突出全局化视野,抬高站位抓招引

南通开发区是全市对外开放主阵地、经济发展主力军。这个主阵地、主力军的大旗怎么扛?地位怎么彰显?

刚刚召开的南通开发区“招商引资突破年”动员大会上,市委常委、南通开发区党工委书记张建华旗帜鲜明地提出,就是要在重大项目招引上争做贡献,坚定不移地走在全市的最前列。

翻看2021年成绩单,开发区实际利用外资6.3亿美元,增长11.5%,总量全市第一;年新签约总投资超10亿元重大项目34个,总投资784.5亿元;大力推进新一代信息技术、高端装备、医药健康和新能源“3+1”主导产业发展,应税销售分别

增长50%、30%、140%和38.8%……

“没有重大项目的纷至沓来,我们要打造‘产业标杆、创新高地、开放示范、效率窗口’的美好愿景,只能是空中楼阁,我们为南通打造‘全省高质量发展重要增长极’贡献更大开发区力量的宏伟目标只能是一句空话。我们要以此为契机,从头做起、从早抓起,吹响‘招商先行’的出征号角,擂响‘服务至上’的时代鼓点,以项目的抢先卡位、高开高走,厚植经济发展新优势。”张建华说。

当前,开发区正面临“风景这边独好”的叠加机遇。随着国内大循环、国内国际双循环新发展格局加速构建,长三角一体化发展国家战略深入实施,区域交通格局

加快重塑,开发区的产业基础、功能配套和区域地理优势日益凸显,在新一轮生产力布局调整中,具备了大有可为的工作基础和有利条件。

为此,开发区提出,要坚定信心,增强底气,把战略机遇期转化为项目突破期,把投资窗口期转化为发展加速期。但更要清醒地看到周边竞争愈发激烈,区域之争的实质是项目之争。许多地方年前就召开招商引资誓师出征大会,面对激烈的区域竞争,要始终保持“狭路相逢勇者胜”的昂扬斗志,以开局就是决战、起步就是冲刺的势头,全力以赴去拼抢,打好“第一仗”、赢得“开门红”。

坚持产业化导向,保持定力抓招引

去年,南通开发区明确新一代信息技术、高端装备、医药健康和新能源“3+1”主导产业发展方向。

值得关注的是,在8日的重大项目开工现场,开发区发布的22个一季度计划开工重大项目,均通过质量评估联席会议充分论证,安全环保能耗控制水平好,均为开发区新一代信息技术、高端装备、医药健康和新能源“3+1”主导产业重点项目。更关键的是,开发区有关负责人表示,22个项目建成后,将有近20家企业成长为高新技术企业,不少于5家企业成为行业“独角兽”和“小巨人”,不少于8家企业在南通上市,集聚各类高端人才超

500人。

在此后召开的“招商引资突破年”动员大会上,开发区再次明确:要紧紧围绕新一代信息技术、高端装备、医药健康和新能源“3+1”主导产业发展方向,保持定力,精准发力,更加坚决地从单纯追求完成任务、低水平重复招商向以高质量引领招商、产业化定向招商转变。

要始终坚持“链式招引”不动摇,更大力度进行延链强链补链,大力引进关联度高、带动力强的企业、项目,加快吸引聚集一批配套企业和项目,形成协同发展的“雁阵效应”,力争全年新签约超10亿元项目27个以上,其中百亿级项目2个以

上、50亿元项目5个以上。

要大力促进招商引资由数量扩张型向质量效益型转变,紧盯大型央企、民企、跨国企业、高新技术企业、上市公司、专精特新企业和“独角兽”企业,捕捉其投资意愿,研究产业项目外溢可能,找准企业投资的兴奋点、共振点和对接点,着力引进一批技术含量高、产品附加值高、财税贡献率高的项目。

要更加注重存量企业的项目培育,全力助推企业新上项目、技术改造、上市做强。要大力引进占地面积小、效益高、影响大的总部项目,打造具有开发区特色的总部经济。

招商队伍是开发区最重要、最可爱、最值得信赖的群体。

去年,开发区结合发展实际,重构了“4+2”赛马制招商新格局,对招商队伍进行了持续优化和加强,也取得了有目共睹的招商业绩。

张建华表示,党工委、管委会始终对招商队伍寄予厚望,也希望全体招商人员在新一轮的项目招引中,继续以专业、敬业的姿态和充满激情的状态投入招商工作,不负重托、再创佳绩。

要有更广的触角。深入挖掘本土企业、外来投资企业客户资源,更加善于以商引商,鼓励企业主动引资、扩资、增资;要广泛搜集项目信息,利用一切可以利用的关系、联系一切可以联系的人士,努力把招商的触角延伸扩大到更广阔的领域;要积极加强与行业协会、咨询公司和其他中介机构的合作,进一步拓展招商引资渠道,有效提升招商引资工作的质量和效率。

要有更大的奉献。招商引资的竞技场上,比的是能力,拼的是作风,但最终考验的是奉献。每一位招商人员都要以推动开发区新一轮高质量发展为己任,把全部心思向“谋项目”聚焦,全部精力向“争项目”用劲,吃苦不怕苦,遇难不畏难,时刻保持专注,时刻保持状态,充分发扬中国女足的血性拼搏精神,永不言败、永不放弃,只要有百分之一的希望,就付出百分之百的努力,以“钉钉子”的精神追着企业跑、盯着项目谈,全力以赴拼出一批大项目、好项目。

要有更强的本领。从国家方针政策、产业发展趋势,到谈判技巧、商务礼仪,都要进行深入学习,全面掌握。特别是要认真研究“3+1”主导产业发展,对产业链条、技术路径、应用领域、区域分布都做到了然于胸,对客商的投资意愿和项目的市场前景、资源消耗、后续产出也要做到了如指掌,对国家的产业政策和开发区的产业基础、资源禀赋、招商政策、保障能力要如数家珍,自觉当好招商引资的行家里手。

作为开发区招商引资的主力军,“尖刀连中的排头兵”,开发区招商局去年取得良好成绩。该局局长杨杰表示,将进一步加强部门内部考核竞争,不但要对领导班子设立团队目标任务,每月对序时进度进行分析点评。而且每位招商人员更要自己和自己比,在出差频次、项目信息获取等方面实现自我突破,以个人突破,支撑和实现招商局团队的新突破。

“我们将牢固树立‘抓项目就是抓发展,谋项目就是谋未来’的鲜明导向,全面营造‘招商为先、项目为王、比学赶超’的浓厚氛围,在招商引资突破年中实现招商引资总量、质量双突破。”

本报记者 陈可

打造专业化队伍,
满腔激情抓招引



开发区俯瞰 钱咸华摄