

编者按

乡村要振兴,产业必振兴。做大做强农业龙头企业,建立联农带农富农机制,是富民强村,推动南通乡村全面振兴的必由之路。目前,我市已建成市级以上农业龙头企业301家,其中国家级11家、省级72家。新增“农业板”挂牌40家,列全省第一。推进“7+2”产业联盟建设,实现年销售总额近230亿元。国家级农业产业化龙头企业、江苏天成集团,如东大豫西蓝花小镇,以“公司+农户”和“现代种植、加工、仓储配送+农户”等精彩实践,最近入选国家乡村振兴局乡村产业振兴典型案例选。

坚守引领海安“百万雄鸡下江南”服务畜禽养殖的初心,天成集团积极履行农业产业化国家重点龙头企业责任,以“蛋鸡全产业链”为发展引擎,以“天成+天晟牧园”品牌为核心,成功构建“哑铃型”模式:一头以饲料加工为龙头,带动家庭农场、合作社和种植农户;一头以蛋品深加工为龙头,带动家庭牧场、合作社和养殖农户,种养加全覆盖,多层次联合联动,全面联农带农。

“全程式”服务
“傻瓜式”养殖

泰州市沪江畜业有限公司总经理冯云,曾是年出栏9万头猪、资产过亿的大老板,一场猪瘟让他血本无归,转型蛋鸡。2019年4月8日,他向天成订购首批41000羽苗鸡,公司派业务代表周祥明驻场服务,每天关注鸡苗用料、用水、排便颜色等,每周称重、测量,跟踪母鸡生长发育情况。“前期服务好,后期鸡蛋品质好,直送上海客户,供应商关系维护越来越好!”冯云开心地自嘲,“自从有了天成的全程服务,我们现在‘傻瓜式’养鸡,傻傻地挣钱。”

为万羽以上规模鸡场提供“驻场服务”,这是天成“全程式”服务之一。总经理陈敏介绍,技术人员驻扎养殖场,全程指导家庭农场搞好育雏初期的开食开水、温湿度控制、光照控制、通风换气以及疾病防控等,养殖场雏鸡淘汰率普遍下降0.5—0.8个百分点,产蛋鸡产蛋高峰期延长10%以上。

从一线驻场,到成立136人畜禽、水产养殖技术服务团队,对种养大户进行全生命链管理、全过程技术服务,天成服务无所不在,无微不至。盐城大丰单正兵夫妇,在如东凌洋农场从事养殖多年,因行情低迷,利润微小,资金紧缺。纳入天成“企业+农户”服务模式后,资金扶持累计500多万元,最终小有收获。单正兵说:“去年我在

如东大豫——

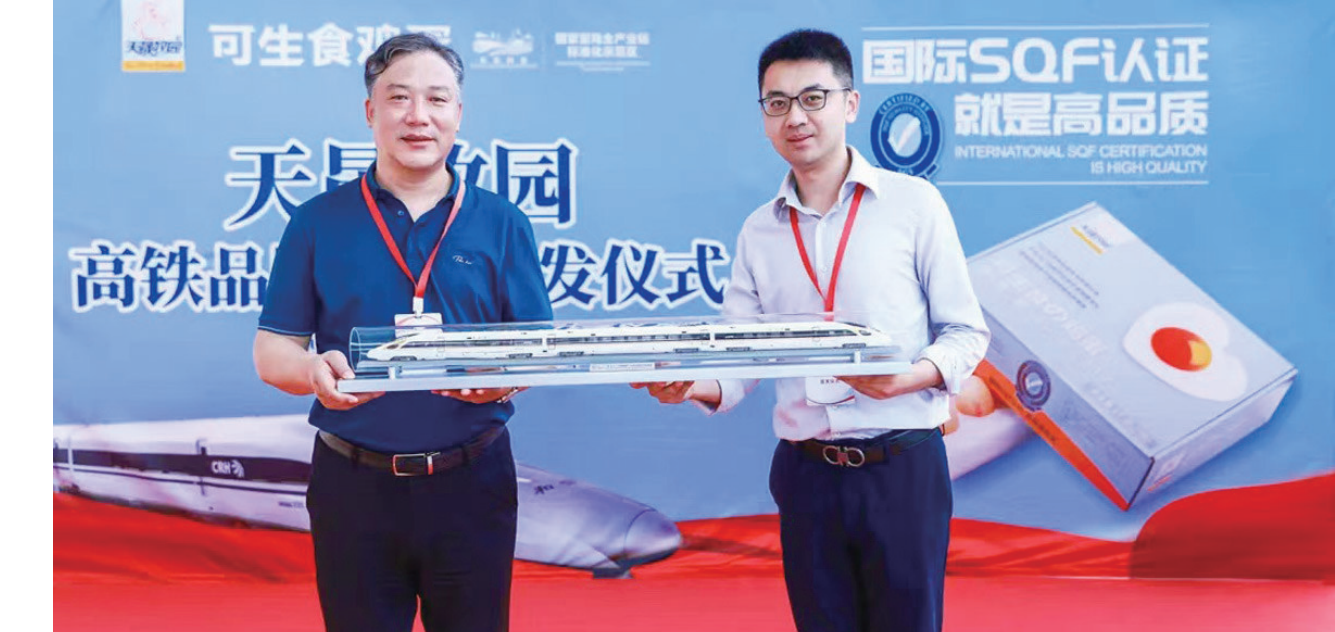
西蓝花产业绽放“幸福花”

顶住高温酷暑和疫情汛情诸多考验,西蓝花国家级产业融合项目所在地、如东大豫镇西蓝花产业实现逆势增长,绿色高效技术加快推广,农机农艺融合加快突破,新产业新业态加快发展。镇长吴晔介绍,标准化西蓝花基地3万亩已经建成,甘蓝类蔬菜播种面积增至6.25万亩,平均亩产值高达3800元,西蓝花主导产业全产业链产值4.3亿元。甘蓝型蔬菜加工冷冻出口占比约40%,被日本最大的蔬菜进口企业日冷公司定为中国区专供基地。

做优做精 四季有花

走进大豫西蓝花种植基地,当地蔬菜产业新品种、新技术、新装备、新业态发展令人欣喜。“这个西蓝花品种形状真漂亮,球形紧实、蕾粒均匀。”前来观摩的农业农村部门负责人围着如东百姓家庭农场生产的西蓝花啧啧称奇。“这是我们自主研发的西蓝花高端新品种——‘西兰豹’,不仅产量高,由于外形出众,采购商也愿意出高价收购。”“‘西兰豹’第四代培育人干义方介绍说,今年春季,他们在农场试种了400多亩,平均亩产达到1500公斤以上,相比常规种植品种增产了30%以上,深受广大农户喜爱。今年秋季,“西兰豹”品种在全镇种植面积扩大至2000多亩,明年计划将推广20000亩。

“大棚忘了四季,蓝花忘了年纪。”吴晔说,被誉为抗癌蔬菜的西蓝花,不仅让人年轻忘龄,更实现一年四季均衡上市。目前,西蓝花基地全面实行标准化生产,生产全程可追溯,全镇建有智能温室大棚26个,温室面积150亩,蔬菜



天成牧园高铁品牌专列,在南京站举行发车仪式。天成供图

天成集团——

“哑铃型”联农带农
坚守蛋业融合初心

常州为儿子购买商品房,娶了媳妇。今年800亩养黄金鲫鱼,110亩养黄金鲫鱼种,目前长势良好,又是一个丰收年!”为养殖场提供“输血服务”,已成天成带农发展品牌举措。与江苏银行、海安农村商业银行合作,天成为联合体成员担保,或者直接给予资金支持,近两年已达2.01亿元。

“造血式”扶贫
“产业链”分享

“多层次联合联动,‘哑铃型’带农增收,不能光说不练。”陈敏介绍,“天成模式”,助力贫困户短期增收、中期脱贫、长期致富,这与中央提出“巩固脱贫攻坚成果,实现脱贫攻坚与全面小康的有效衔接”的要求充分契合,去年就被省农业农村厅作为省联农带农成功典型,全省推广。

盐阜革命老区建湖,属省经济薄弱县,2010年,天成集团就在该县上冈镇投资1.5亿元,新建年产30万吨的大型饲料厂。该厂结合自身产业特点,以高于保护价收购种植农户小麦,带动他们增加收益。同时,企业当地招工,新增了184个就业岗位。

但这还只是开始。从2019年开始,天成利用蛋鸡全产业链优势,为当地贫困农户从种苗供应、养殖培训、过程管理到疫病防控、加工销售等一条龙支持,让贫困农户稳定分享产业链

收益,带动了建湖及周边县市大批贫困农户脱贫致富。据不完全统计,3年来,通过产业带动,天成集团在盐城革命老区带动农户5244人,为种植、养殖户增收2719.25万元,帮助180名建档立卡贫困户脱贫。

分享“可生食鸡蛋”等高端蛋品产业链收益,则是天成的暖心之举。继天成集团在全国同行业率先通过全球食品行业质量安全的最高标准——SQF质量安全管理体系认证之后,天成蛋和蛋品又一举通过了可生食鸡蛋、无抗产品、HFAC福利养殖认证,“三品”鼎立,天成成功敲开“开市客”等国际买家大门。副总王文郁说:“从种鸡养殖就进行筛选、净化,确保产蛋母鸡体内无沙门氏菌,养殖环境及过程控制、饲料等投入品控制,鸡蛋后期包装的清洗、消毒,确保无菌,天成产业链越强越长,富民帮扶根基就越实越深!”

建产业联盟
强联结机制

8月5日,南通蛋鸡产业联盟盟主、天成集团旗下“天晟牧园”高铁品牌专列,从南京站盛大发车!不忘“百万雄鸡下江南”的历史初心,天成搭乘“中国速度”,疾驰上海、江苏、安徽、浙江、湖北等地,持续释放南通蛋鸡品牌势能。

由南通市农业农村局发起组织“7+2”产业联盟、天成担任蛋鸡产业盟主以

来,南通家禽养殖业转型升级明显提速。天成构建“产业链、供应链、资金链、人才链、创新链、数据链、服务链”七条链系统解决方案,持续强化联盟“公司+基地+家庭农场+合作社”的利益联结机制。

联盟成员企业及种植户只要按照天成集团蛋鸡全产业链养殖标准体系进行养殖和种植生产,种植养殖户无法自主上市交易的,天成一律遵守签约或协议,以高于市场价进行兜底保护收购全部原粮和鲜鸡蛋,让种植养殖户吃上定心丸。

联盟成员科飞生态农业总经理郑红武介绍:“我在曲塘镇顾庄村养殖蛋鸡25万羽,加入联盟后,每年天成提供鸡苗15万羽、预混料480吨,并提供养殖全过程的生产标准,生产出来与天成一样优质的鸡蛋,天成以高出我原来卖价200元每吨的价格回收4500吨,我每年仅卖蛋天成让我增收近百万元,另苗鸡、饲料比原先外购节约成本近30万元。”

海安金嘉家庭农场主王金鑫,现有农田1500多亩,去年收获小麦700多吨,天成高于市场保护价收购,多收入7万多元。他高兴地说:“天成也捐助了我一台好农机,我要更好地去种田啦!”

据统计,2020年、2021年,天成分别带动种植农户增收1456.93万元、1839.19万元,带动养殖农户增收1984.46万元、2543.19万元,促成养殖户自营溢价销售增收1790万元、1900万元,包括以其他方式再让利,两年累计带动种植养殖户多增收11513.77万元。

·沈亚彬 施晔·

“最先一公里”,支持家庭农场、农民专业合作社、农企建设产地田头预冷、分拣包装、冷藏保鲜等初加工设施,探索仓储保鲜社会化服务模式,努力降低蔬菜田头和流通过程损耗,推动绿色蔬菜产业与美丽田园乡村相结合,开发观景、尝鲜、体验、度假等乡村休闲游产品,挖掘绿色蔬菜产业文旅、休闲观光等多种功能,大豫一马当先,各地可资借鉴。

完善新模式 打好“组合拳”

创新农户、合作社、企业利益联结机制,为种采收、仓储、冷链物流、深度加工、交易集散等提供全程式、一条龙、专业化服务。大豫相继出台一系列政策措施,打好产业政策“组合拳”,构建了“设施蔬菜基地+蔬菜标准园+高标准蔬菜基地+美丽菜园”为主体的绿色蔬菜产业全域推进模式。

依托国家级产业强镇项目,大豫新建冷库20000立方米,改造研发中心500平方米以及新建加工包装车间500平方米,建有装卸区、保鲜库、粗加工生产线等配套设施。副镇长王鹏说,大力推进“互联网+”现代农业建设,8个农产品电子商务平台,6个智能农业(物联网)技术应用点,15个益农信息社全面建成。规模农业基地化、基地农业景观化、景观农业创意化,该镇正从农产品,向变产品与卖风景、卖体验、卖休闲并重转变。

南通绿海冷冻食品有限公司,牵头成立了“南通绿海冷冻产业联合体”,推行“公司+家庭农场+基地+农户”的经营模式,与40多家家庭农场和蔬菜种植专业合作社紧密合作,辐射面积超20000亩,带动农户5000余人。农民利益联结机制正在深化,典型带动,集中连片,规模发展格局初成。

·周超 施晔·

开展富民强村帮促行动成效显著
省首批奖励资金下拨常中村

本报讯 因开展富民强村帮促行动,接续推进乡村全面振兴成效显著,省政府对我市首批奖励资金600万元,已下拨海门常乐镇常中村富民强村示范建设项目。“建设连栋温室,改造周边民居、河道等,常中村集体实力大增!”15日,市乡村振兴局专职副局长平根透露。

脱贫攻坚与乡村振兴,究竟怎样有效衔接?我市精心组织实施富民强村帮促行动,巩固拓展脱贫攻坚奔小康成果,着力构建农村低收入人口增收和经济薄弱村发展长效机制。

持续推出衔接政策“工具包”,形成巩固拓展脱贫攻坚成果的政策体系。2021年,我市加强帮促对象就业技能培训,每月向“阳光惠民”监管系统推送就业岗位近800个次,积极利用社区公益性岗位实施托底就业。继续为全市原建档立卡低收入人口购买疾病和意外伤害补充商业保险,缴纳保费1096.04万元,切实减轻医疗负担。构建分层分类救助制度体系,在全省率先出台改革完善社会救助制度的意见。

同时,持续开展动态监测。2021年,组织全市3.5万名干部走访原建档立卡低收入户15.9万户次,确保问题及时发现、及时解决。坚持将每季度首月最后10天作为督查时段,通过“阳光惠民”监管系统加强对结对帮促工作的监督,联合市纪委监委等部门组成联合督查组开展专项督查,加强脱贫成果监督。

出台政策,大力实施村级集体经济“50万+”扶持计划,村集体年经营收入平均达138.1万元。培育壮大新型农业经营主体。分类摸清各类帮扶项目形成的资产底数,目前已有4.5亿元资产录入我市扶贫资产。继续加大黄桥革命老区帮扶力度,2021年如皋13个省级乡村振兴重点帮促村集体经营性收入为1017.49万元,村均集体经营性收入为78.27万元,增幅达29.05%,高于全省村级平均增幅。

·张平 施晔·

葡萄和梨哪家强
106份精品同场竞技

本报讯 水果种植哪家强?近日,来自全市75家农业生产主体捧出106份优质葡萄和梨,在品鉴会上,省农科院、省农业技术推广总站和市农业部门的7位专家盲评,一较高下。通州湾示范区老兵情怀家庭农场“浪漫红颜”等12份葡萄,海安建国家庭农场“翠玉”等10份梨,斩获金奖。

近年来,全市水果产业发展迅速,各类水果总种植面积达14万亩,年产值约21亿元,为富民增收贡献了“果品力量”。本次品鉴推介活动采取盲评的方式,所有样品均不标明选送单位。专家组成员对葡萄和梨的色泽、大小,以及风味、肉质等逐一评比,最终评选出葡萄12个金奖、18个银奖,梨10个金奖、15个银奖,以及7个优秀组织奖。

从品鉴结果看,近年风靡的“阳光玫瑰”葡萄继续稳居果业消费潮头,“妮娜女皇”大有后来居上之势。金沙镇御润家庭、海门旺盛、奇园葡萄葡萄包揽前三。从地域看,通州区的葡萄和海安的梨,分别包揽6个金奖,“通州葡萄海安梨”已成特色。

·黄锦秋 施晔·

玉米不减产 增收一季豆
如东1.1万亩复合种植初见成效

本报讯 眼下,正值大豆夏管的好时机,承担大豆玉米带状复合种植任务的如东,绿意盎然,大豆正在结荚,一粒粒收获的希望正在生成。

上级指令如东复合种植面积不低于1万亩,据8月中旬初步统计,复合种植面积达1.1万亩,涉15个镇(区、街道),目前长势良好。如东县农业农村局副局长李海兵介绍,近年来,我国大豆种植成本不断攀升,种植面积持续减少,推广大豆玉米带状复合种植,成为今年必成的政治任务。

“鼓励新模式,每亩复合种植田块,中央财政补贴150元,省财政补贴170元,每亩合计补贴320元。这激发了农民种豆积极性。”县农业技术推广中心主任邵云介绍:“充分发挥农业技术推广体系作用,组织农业专家全程跟踪服务,专家们深入田间地头面对面、手把手指导,同时,结合农时,制作技术视频公开发布,组织全县大豆玉米复合种植户开展专题培训,提升了技术到位率。”今年年初,得知国家正在大力推广玉米大豆复合种植新模式后,丰利镇九和村种植大户徐海军积极响应,在全县率先种植186亩。“看长势,玉米不仅不会减产,反而还增收了一季大豆。”

·欧阳传德 施晔·

“微改革”撬动大服务
海安区域农业服务中心获部省点赞

本报讯 组建里下河、西南、高新区、开发区、东部五大区域农业服务中心,开展试验示范、技术培训、田间指导,切实促进产业链、供应链和价值链高效协同。8月,海安以“微改革”撬动大服务的做法获得农业农村部和省厅转文并点赞。

充分发挥乡村“土博士”作用,借助科研“洋专家”力量,积极推动农业技术人才下沉。中心建成运行以来,海安重点围绕“一根丝、一条鱼、一只蛋、一滴油、一粒米”优势主导产业,聚焦农业新业态,完善产业技术体系,提升农业质量效益。每个中心服务2—3个区镇街道,主要负责区域内作物栽培等工作,充分释放农业技术服务管理效能,全力打造“一区域一特色”海安区域农业服务中心县域样板。

西南中心与省农科院合作推进雅周芋头产业研究院建设;里下河中心与省淡水研究所对接,重点推广“大宗鱼”“江丰1号”鲢鱼养殖技术,落实新农人“1+1+5+N”模式试点工作;东部中心培育“农二代”典型,探索数字农业和智慧农业发展;高新区中心依托都市农业园建设,着力在一二三产业融合上做文章;开发区中心促成相关专家与馨和怡心园的有效衔接,做强海安“一粒米”。

目前五大区域中心已初步形成“五个一”工作机制,有效保障了粮食安全和稳产保供。今年海安夏粮小麦种植面积54.96万亩,夏粮小麦亩产、亩产值、亩效益均创历史新高。

·徐志勇 施晔·



大豫菜田画
张仁斌摄

保鲜库30家,总容积达4.3万立方米。

针对常规大宗产品、同质化产品产能相对过剩、供大于求、菜价低迷的问题,挖掘地方资源优势,实行差异化发展,优化生产力布局,成为大豫不二之选。吴晔介绍,根据大豫镇沙壤土质以及气候、水文资源优势,因地制宜发展西蓝花特色优势产品,把特色转化为价值、锻造成优势、培育出品牌,打造有全国影响力的西蓝花特色产业群,逐步发展形成“1+N”蔬菜产品结构。围绕甘蓝类蔬菜,该镇以1家万亩标准化原料生产示范基地、2家农产品加工企业和集散中心为主,构建现代农业产业化体系。

延伸链条 产业融合

8月13日一大早,汇泰生态农业公司,一派繁忙的景象,一筐筐西蓝花装上车,运往深圳、南昌等各大城市的大型批发市场。“我们采用‘公司+家庭农场+基地+农户’的经营模式,辐射带动