

民营经济在稳定增长、促进创新、增加就业、改善民生等方面发挥了重要作用,是推动经济社会发展的重要力量。近年来,江苏海安农商银行坚决贯彻金融支持实体经济、服务民营企业要求,充分发挥一级法人银行决策优势和产品特色,不断加大民营企业信贷资源配置,创新普惠金融产品,推进流程优化,为民营企业经济高质量发展贡献金融力量。截至9月末,该行支持民营经济贷款428.11亿元,占全行贷款比重72.01%,较年初增加38.68亿元,增幅9.93%。

深耕本土,是地方法人银行的使命担当和责任所在

海安农商银行始终强调“企业出险关键要化险,救企业的同时也救自己”,坚持有疏有堵、有保有压、有进有退。在支持民营企业发展过程中,海安农商银行始终“主动作为”,既不“随波逐流”盲目放贷、扩张,也不“快速掉头”盲目抽贷、断贷。在民营企业的初创期、成长期主动介入合作,帮助企业实现从无到有、从小到大、从弱到强的华丽转变;在企业转型期、困境期主动“雪中送炭”,精准高效帮助企业纾困解难、渡过难关;即便企业进入诉讼期、追偿期,也主动施以援手,帮助其解难题、渡难关、复元气。

主动培育中小企业。为进一步加大对民营企业的扶持和服务力度,海安农商银行在全县开展“增户扩面”工程、实施百强民营企业成长培育计划。以催生、助长、扶强、提速、跃升为重点,着力促进县域优势产业、技术密集产业、绿色环保产业发展。海安农商银行储备的中小企业达600个,以纺织、机械、能源材料、高新技术为特色的四大产业集群成为重要客户梯队。

携手银企攀新高。为加大对县域企业的扶持和服务力度,海安农商银行与当地政府携手启动“银政企携手攀新高”行动,以“金融环境最好、企业融资成本最低、发展信心不减、资金链不断、市场份额不降、银行无企业欠息”为目标,推进银政企合作,促进各项业务持续快速发展。行动开展三年间,海安农商银行贷款规模年增长率达22.37%,贷款市场份额保持在32.52%以上。

实施“百企越冬”工程。前几年,受宏观经济下行等因素影响,江苏海安辖内部分行业、企业发展进入“寒冬”期。海安农商银行审时度势,提出实施“百企越冬”工程,变被动协调为主动帮助,坚持不抽贷、不压贷、不延贷,与暂时遭遇困难但基本面好的企业共克时艰、共谋发展。三年间,累计向129个帮扶企业发放贷款60多亿元,成功帮助123家企业走出困境,4家企业实施兼并重组,2家企业进行破产重整。

科技赋能,是保持民营企业蓬勃发展的内在动力

与时俱进,创新金融产品。海安农商银行通过与科技局结对共建,强化业务合作,不断创新金融产品。坚持以“客户为中心”,建立前中后台相互支持配合,各相关部门紧密协作的营销和管理体系,增进业务联动,优化授信业务审批流程,缩短业务审批环节,及时满足民营企业贷款“短、频、快”需求。海安农商银行投放“苏科贷”“知易贷”“专精特新贷”等贷款产品余额分别为36980万元、2000万元和3500万元。海安农商银行还与市场监督管理局、税务局结对共建,获取民营企业外部数据,逐户走访营销,海安农商银行“纾困专项贷”“惠民助企暖心贷”“小微贷”“微企易贷”“税微E贷”“税易融”余额分别为37514万元、91378万元、64084万元、7780万元、1536万元和380万元。

因企制宜,科学匹配需求。根据民营企业生产经营特点、规模、周期和风险状况等因素,海安农商银行合理设定民营企业流动资金贷款期限和还款方式。在贷款期限方面,海安农商银行坚持对企业客户进行年度集中统一授信,根据企业资信状况,给予1至3年授信期限,贷款到期归还后,当天即可办理续贷。对贷款到期后仍有融资需求又临时存在资金困难的制造业企业,海安农商银行通过“周转贷”“循环贷”等续贷产品,采取临时新增授信归还原有贷款的方式,有效降低民营企业转贷过程中的融资成本和各类风险。海安农商银行“周转贷”“循环贷”余额分别为2700万元和73984万元。海安农商银行还主动提高用地评估价格。

强化服务,放大品牌效应。海安农商银行严格贷款审批限时服务制度,优化贷款审批流程,提

助企“纾困解难”。今年以来,省财政厅会同省有关部门分两次设立共计200亿元江苏省中小微企业纾困增产增效专项资金贷款,重点支持面临暂时流动性困难且当前仍正常生产经营的中小微企业,省财政对符合条件的专项贷款给予贷款金额年化1%的贴息。该政策发布以后,海安农商银行积极响应、迅速落实,制定专项工作方案,启动绿色审批通道,加大对全行客户经理操作流程的培训力度,安排人员强化走访宣传,对接辖区内的中小微企业,确保符合条件的中小微企业知悉政策精神,引导客户积极线上申报,及时享受政策优惠,有效助力民营企业破解融资难题、降低财务成本,切实践行地方法人银行的责任担当。截至2023年9月19日,全省中小微企业纾困增产增效专项资金贷款额度200亿元已投放完毕,海安农商银行两期共计投放专项资金贷款275户、金额8.33亿元,占全省总规模的4.17%,投放金额和占比均位于全省金融机构前列,其中第一期投放98户、金额3.47亿元,第二期投放177户、金额4.86亿元,共为服务企业节约财务费用约833万元,有力支持企业降低融资成本,进一步释放金融服务动能。



大公支行客户经理走访梨园种植户



工作人员开展金融知识宣讲

海安农商银行：金融服务助力民营企业质效提升



工作人员走访南通曙光新能源

海安农商银行积极融入地方经济发展大局,以支持民营企业发展壮大为己任,坚持“融资+融智”相结合,不断创新服务举措、破解融资难题,护航辖内企业高质量发展。主动了解企业经营情况,对接融资需求,对“基础、交叉、潜在”三类客户清单,匹配实施“共享、回归、启航”三大策略。明确专人专班,实行区域全覆盖网格化走访、建档、营销,对有金融服务需求的,持续跟踪服务。通过常态化走访,做好跟踪服务,了解企业经营状况和资金需求,深层次推进银企“一对一、面对面”服务模式,切实解决企业资金难题,形成银企携手扩总量、促转型、增效益的良好氛围。

“海安农商银行是海安人自己的银行,今后,海安农商银行将在江苏省联社的正确领导下,在上级监管部门的指导下,坚持“紧跟地方党委政府发展走、紧跟当地产业整体规划布局走、紧跟老百姓生产生活走”,聚焦民营企业高质量发展,坚持守正创新,持续加大金融支持力度,创新金融产品、优化金融服务,着力打造海安人的首选银行,成为发展民营经济的强大后盾,做老百姓最贴心的钱袋子。”海安农商银行党委副书记、行长崔小峰说。

·王婷婷·



西场支行工作人员走访辖内养殖户

深化服务,助力民营企业高质量发展