

党的二十大以来,习近平总书记始终牵挂制造业转型升级发展,多次发表重要讲话、作出重要指示,特别是考察江苏时深刻指出“要把坚守实体经济、构建现代化产业体系作为强省之要”。省委书记信长星要求“深刻认识到新型工业化之新更多体现在依靠新技术激活新动能、拓展新领域开辟新赛道和增创江苏工业发展新优势上”。南通市委、市政府按照中央和省委部署要求,制定了建设更高水平国家创新型城市目标任务。

为落实南通市政府关于推动经济运行率先整体好转若干政策措施文件精神,进一步提升金融服务实体企业质效,营造有利于实体企业成长的良好金融环境,中信银行南通分行从战略的高度充分认识银行业支持实体经济发展的重要意义,增强金融服务实体经济发展的责任担当意识,坚持以支持实体经济发展为首要任务,以更大的决心、更明确的目标、更有力的举措,全面落实国家“三去一降一补”的总体任务要求,积极盘活存量、用好增量,切实加强金融服务。同时,中信银行南通分行党委提出的“1131”客群拓展发展战略,三年内实现客群的转型,用实际行动赋能南通高质量发展。



深耕江海大地,持续赋能实体经济



中信银行南通分行紧抓南通发展的历史性战略叠加机遇,真诚服务社会,近两年对实体经济重点领域信贷的投放力度不断加大。2022年,分行

各项贷款余额400.76亿元,较年初增加57.91亿元,较上年同期多增32.9亿元,增量列当地股份制银行第一。表外融资余额108.07亿元,表外融资余额26.48亿元。普惠贷款余额44.34亿元,较年初新增12.58亿元,普惠金融考评在南通市地方金融监管局综合评价中列股份制银行第二,同时被评为2022年度银行业普惠金融工作先进单位。中信银行南通分行全力支持南通地区重大项目建设,近两年来,对南通地区重大项目总授信额度达103亿元,投放金额超81亿元,如绕城公路项目、洋吕铁路项目、区县城市更新项目、亚太森博白卡纸项目、九州星际超高分子项目等南通分行均有授信合作。年授信增量列区域股份制银行首位,赢得了区域市场主流银行的口碑,同时也荣获南通市2022年度银行业服务地方高质量发展二等奖和南通市五一劳动奖状。年度纳税金额均在1亿元以上。

中信协同王牌,提供“金融+实业”综合服务



中信银行南通分行始终坚持“始于金融,不止于金融”的特色服务理念,依托中信集团“金融+实业”的强大支撑和集团协同的完善机制,以客户为中心,不断探索和追求一站式综合服务体系。

2023年4月,中信集团与南通市政府签订了战略合作协议,南通分行紧抓战略合作协议签约的机遇,借助集团内丰富的产业资源,积极赋能区域经

济发展。2023年6月,中信集团6家金融子公司加7家产业子公司又汇聚于江海大地拜访南通市政府,并分别赴如皋、启东、通州湾对接在通项目,探索“金融+实业”的新政府合作模式,助力区域高质量发展。

金融协同方面,近三年,协同中信证券、中信建投证券合作推动南通市国有企业发债24单,金额270亿元;协同中信信托在南通地区累计投放逾200亿元;协同中信证券为南通地区上市公司提供各类融资金额53亿元;与中信医疗基金、中信私募、中信投资控股等协同导入优质投资企业并参与投资。

产融协同方面,近三年,协同中信环境、中信建设、中国咨询等单位在南通开展实业投资。推介中信环境引入北京迁出需求企业迁入、投资南通,分别与海门高新区、启东市政府、市北高新等政府进行了接洽与合作,为政府招商引资提供项目信息平台;推荐中信建设与市北高新区深入合作,参与市北高新区半导体产业园、片区改造及基础设施项目开发,深度合作EOD项目的推进;推荐中国咨询与海安市政府合作,参与策划海安市国有公司提升国家级高新区以及区域发展整体规划。

赋能高端制造 助力优企上市



赋能高端制造,助力优企上市发展



“惟实励新,精进臻善”,中信银行南通分行紧跟总行战略部署,大力支持实体经济,充分发挥集团协同优势,积极拓展上市,拟上市企业,运用资本市场全生命周期产品,助力企业发展跑出加速度。

2023年10月,中集安瑞环科技股份有限公司(以下简称:中集环科)在深交所成功挂牌上市。中集环科成立于2003年,是中集集团能源化工食品装备板块的重点企业,是全球制造规模最大、品种系列最全、技术领先的集罐式集装箱设计研发、制造和销售为一体的全球化工物流装备制造商和全生命周期服务商。2018年被工信部评为“制造业单项冠军示范企业”。

自中集环科启动IPO以来,中信银行南通分行与协同券商中信证券建立联合营销团队,多次拜访客户,在企业股改阶段,通过“拟上市公司员工持股计划融资”服务方案为企业核心高管提供关键性融资,成功与客户建立合作关系,中信银行南通分行专业、高效的服务最终赢得客户高度认可,银企关系持续深化。2021年,中信银行南通分行又通过投贷联动为中集环科发放2亿元流动资金贷款以满足企业日常经营需要。2022年落地中集环科关联企业中集安瑞醇“拟上市公司员工持股计划融资”。

中信银行南通分行通过全生命周期产品服务体系,为客户提供“商行+投行”,“境内+境外”的综合金融服务,在企业发展的重要节点为客户提供关键性融资,成为客户的首选合作银行,撬动综合授信、交易结算、国际业务等多维度合作,并助力企业完成上市。

聚焦重点客群,创新专属产品



中信银行南通分行立足金融产品创新,根据企业发展的不同阶段,丰富产品体系以及融资工具,为企业全生命周期服务提供“有价值”的服务。

对于普惠企业,由普惠金融部牵头,并与总行、南京分行保持对接,在现有的基础类产品,加大产业链金融的产品创新,对于上游客户,积极研发商票e贷、银票e贷、信e链、信保理,对于下游客户,积极运用经销e贷、保证e贷、订单e贷。与此同时,打造个性化的产品清单,在银证合作方面,推出担保贷、政保贷以及政采e贷,在科创支持方面,推出投联贷、智创贷、选择权贷等,迎合市场的整体需求。

在拟上市及后备上市客群建设方面,由投资银行部牵头,梳理符合营销目标的客群,制定了“白名单”,并下发至各经营机构,务必实现营销白名单100%全覆盖,同时对上述客群积极营销我行的《信·纵横计划——科创企业综合金融服务方案》,重点营销投贷联动、员工持股融资以及战略配售融资等,为企业在成长期就提供债权和股权的双重融资,突破传统“商行”的业务边际,实现“不止于商行”的特色投行业务。

对于科创企业的董监高及部分员工,由零售银行部牵头,负责制定该部分客群的财富管理及融资规划服务。其中:中信银行南通分行在个人消费贷方面对科技型人才主推我行的特色产品——“消费信秒贷”,消费信秒贷产品线上申请,秒批出额度,最高额度30万元,最长期限可三年,在一定程度上为消费者提供了较便捷的金融融资服务。在个人财富管理方面,零售部积极推荐我行的高端客户及私行客户的产品和权益,为企业主客户在工资代发、党费缴纳等方面提供便利的金融服务。

中信银行南通分行将有效发挥南通金融资源集聚、科技创新策源、高端产业引领优势,不断提高中信银行南通分行服务科技创新的支持力度和专业能力,建设国内一流、国际领先的金融科技创新先行区、科技金融服务样板区,辐射长三角一体化示范区,为全省乃至全国金融同业科技创新提供可复制、可推广的中信经验。·腾飞·