



通达天下 宜居之州

通州区优质楼盘元旦展销会圆满落幕

这个假期,通州万达广场人山人海、暖意融融,为期三天的通州区优质楼盘元旦展销会圆满落下帷幕。此次活动不仅有十余家楼盘带来的专属购房优惠,更有梦幻飘雪、元旦纳福、千人相亲、放飞心愿气球等多元配套活动,吸引了大批市民到访,丰富了通州人民的元旦假期生活。

政企联袂 暖冬购房福利多

2024 通州区优质楼盘元旦展销会由通州区人民政府主办,通州区住房和城乡建设局、南通报业传媒集团承办,吸引了通州府、通州万科(常春藤、官山望、燕语光年)、招商观江海、建发御珑湾、金玥湾、地纬国际、龙湖鑫基华德天璞、都荟锦、缦隐玫瑰等 11 家区域内品质楼盘集中参展,可谓是“政府搭台、企业唱戏、百姓得益”。

元旦假期第一天,市民陈女士和老公带着一双儿女前来逛展。正在万科展位详细了解情况的她告诉记者,考虑到两个孩子越来越大,自己想将家里的小三居卖掉换一套大一点的房子,但自己和老公平时工作比较忙,没时间一家一家楼盘去跑,这次趁着假期到通州万达广场,刚好一次性看遍通州的十几家楼盘,非常方便。

为真金白银惠及有购房需求的市民,各家精品楼盘也带来了针对此次活动的专属优惠,万元礼券、特价房源、到访好礼、现金大奖……每一项都是诚意满满,“含金量”十足。现场,通州府销售仇女士热情地向到访客户介绍通州府本次的专属优惠——5 万元住房消费券:“只要在元旦假期从展销会渠道付定金就可以享受实打实的优惠。”

新年伊始 市民看房热情高

元旦三天假期,来通州万达广场逛展、看房的市民不在少数。“虽然第一天天气不太好,但来咨询的人还挺多,也都留了微信。”万科大客户经理何伟义告诉记者,这次万科积极响应政府号召,带来了在通州主城、金沙湾、银河板块布局的三个项目,从地段到面积的选择性多,能够充分满足购房者刚性或改善性的

的住房需求。新婚燕尔的顾先生携妻子及家人在展销会现场咨询了多家楼盘,他表示,自己在南京有一套婚房,但现在想要换购,打算定居在通州,“在网上看到了展销会的信息,就带着家人来把感兴趣的楼盘一次性详细了解了一下,接下来都会转到现场去看看”。

市民王先生则是对还未开盘的缦隐玫瑰楼盘表现出了浓厚的兴趣。“听工作人员介绍,这边出门就是公园,交通、配套等也很齐全,等展厅开放了我要再过去深入了解一下。”缦隐玫瑰销售马女士表示,这几天累积了一定的意向客户,并都接受了展厅开放日的邀约,可以到售楼处实地了解楼盘的价值和优势。

一站到位 看房逛展趣味足

正值辞旧迎新之际,此次展销会还特地安排了梦幻飘雪、元旦纳福、千人相亲、放飞心愿气球等配套活动,吸引了各个年龄段的市民驻足停留、投入其中。活动期间,南通市知名书法家来到现场,挥毫泼墨写下新年祝福,吸引了众多市民围观、排队迎“福”。无论是专程来此还是路过此地的市民,也都忍不住与纷纷扬扬的飘雪合照,将手中的

气球放飞到空中,寄托对 2024 的美好祝愿。“来展销会一趟真是收获满满!不仅看中了自己心仪的楼盘,约了去线下看房的时间,还免费领到了南通知名书法家亲手写的福字和春联,我家小孩更是在漫天飞雪里玩得不亦乐乎,都舍不得走了。”现场,市民刘女士举着几张新鲜出炉的福字和春联高兴地说。

看着场地上来来往往的人流,建发御珑湾销售贺先生表示:“政府搭建这么一个集体对外的发声平台,既省去了我们参展的成本,让我们几家楼盘抱团取暖、互惠互利、良性竞争,又给有意向的市民带来了便利,也吸引了周边市民竞相到访,这样一举多得的事情真的很不错。”

·沈佳颖 俞慧娟·

