



江苏省区域性股权市场 “专精特新”专板开板

据新华社电 3月27日,江苏省区域性股权市场“专精特新”专板建设推进会在南京举行,江苏省“专精特新”专板正式启动,首批561家企业集中登陆江苏“专精特新”专板。

记者了解到,“专精特新”专板将聚焦于服务江苏区域中小企业专精特新发展,以企业分层分类管理为支撑,提供满足多层次企业需求的基础服务,综合金融服务和上市培育服务,强化资源整合,集成政策运用,创新服务举措,发挥江苏省区域性股权市场功能,助力江苏专精特新企业高质量发展。

江苏省委金融委员会办公室常务副主任、省地方金融管理局局长巩海滨在推进会上表示,专板开板,是推动江苏省区域性股权市场高质量发展的重要举措,有利于进一步发挥区域性股权市场多层次资本市场“塔基”和中小企业上市“苗圃”作用,江苏专精特新企业也将迎来更加广阔的发展空间,为建设金融服务强、改革创新强、金融生态优的金融强省做出更大贡献。

今年3月,江苏省委金融办、省工业和信息化厅、江苏证监局联合印发《江苏省区域性股权市场“专精特新”专板建设方案》。专板方案提出,力争到2027年,专板集聚专精特新和各类优质中小企业2000家以上,其中规范层动态保持在1000家,培育层动态保持在100家以上,累计为专板企业实现各类融资不少于100亿元,进入全省拟上市后备企业库100家以上,培育沪深北证券交易所上市公司及新三板挂牌企业50家以上。

210家沪市主板公司披露年报 82家净利润增长达两位数

据新华社电 上海证券交易所最新统计显示,截至3月27日20时,共有210家沪市主板公司交出了2023年年报的成绩单。其中,82家公司净利润(归属母公司股东净利润)达到两位数增幅,39家公司净利润增幅超过30%。

据上交所统计,210家沪市主板公司2023年合计实现营业收入18.51万亿元,与上年基本持平;归母净利润超过1.76万亿元,同比增长0.6%。210家公司中,204家公司实现盈利,占比97%;136家公司实现净利润增长或扭亏,占比近65%。

不少公司在经营质量稳步提高的同时,积极通过分红等方式与投资者分享高质量发展的成果。据上交所统计,210家公司中,有187家公司在公布年报的同时推出了分红方案,合计拟分红金额超过5936亿元,较2022年增长4.6%,超过这187家公司的总体净利润增速。从分红比例看,147家公司的分红比例超过30%,48家公司的分红比例超过50%。有51家公司的年度现金分红金额超过10亿元。

抵押父母房子贷款 给网恋“女友”转账

南通建行拦截一起电信网络诈骗

本报讯(记者张水兰 通讯员纪张耘)就读于某名牌高校的大学生,与“女友”网恋一年多,半年内先后转账数万元。得知“女友”公司急需周转资金,他未经过父母的同意便将房屋抵押给小贷公司,拿到六十万元贷款后,赶去银行想转给女友。3月28日,记者了解到,所幸南通建行工作人员紧急阻拦,帮其避免了大额损失。

“帮我转60万到这个账号!”日前,一名大学生来到建设银行南通开发区支行办理大额转账业务,要求转六十万到自己“女朋友”账户。其间,该大学生手机一直处于通话状态,当柜员询问资金来源时,其遮遮掩掩说不清,并且刻意回避银行工作人员的询问,此异常行为,引起了网点主管的高度警觉。

经了解,大学生侯某一年前跟“女友”网络上认识。由于线下见过几次面,侯某认为她肯定不是骗子,半年内先后通过支付宝、微信等渠道向“女友”转账数万元。其女友声称自己公司近期需要周转资金,并将一家小贷公司介绍给侯某,侯某在父母不知情的情况下,将父母的房子抵押给了该小贷公司,获得六十万元的贷款,现前来银行将贷款资金转给“女友”。

网点工作人员耐心疏导,讲解当前网络电信诈骗案一些特征,并且通知警方共同协作查明真相。在警方的帮助下,侯某及其父母还清了小贷公司贷款,并取回房产。经过公安机关协查,原来“女友”介绍的该小额贷款公司利息达到每日1.2%并且需要支付12%的手续费,侯某这才相信自己上当受骗。

截至今年2月末,全市涉农贷款余额7818.55亿元,同比增长13.93%—— 金融助力让春耕备耕不等“贷”

当前,南通各地抢抓农时,紧锣密鼓地开展春耕生产,田间地头一派生机盎然。全市金融机构在人民银行南通市分行指导下,提前谋篇布局,深耕惠农、助农“责任田”,用金融力量润泽春耕沃土。

近年来,人民银行南通市分行深化开展金融支持乡村振兴“六大行动”,引导全市金融机构强化对乡村振兴和城乡融合发展的要素保障,全市涉农各项指标均保持高速增长。数据显示,截至今年2月末,全市涉农贷款余额7818.55亿元,同比增长13.93%,比年初新增430.75亿元。

信息建档,农户有了信贷“通行证”

“这种方式还是第一次见,免跑腿、效率高!”近日,在农业银行南通通州支行客户经理现场操作下,通州区骑岸镇丫丫家庭农场的祁老板领到了农行信贷“通行证”,并迅速获批了50万元信贷额度,“有了资金支持,我可以顺利抓紧备货了。”

春耕生产是全年粮食丰收的基础。目前,通州区水稻种植稳定在40万亩左右,大小规模家庭农场约400家,祁老板就是其中的一员。今年初,祁老板计划扩大生产规模,新增承包土地200亩,春耕时节急需购买农资现金压力倍增。在得知农行为农户办理信贷“通行证”的信息后,祁老板立即向银行咨询。当天,该行客户经理就上门服务,现场建立信息档案并上报名单进行授信。三天时间,50万元信用贷款就打到了祁老板账户上,“真没想到这么快,而且还可以随借随还。”祁老板感慨地说。

信贷“通行证”是农业银行南通分行在推进金融服务乡村振兴示范村活动中,创新推出的单人现场农户贷款建档业务模

式。该行相关负责人介绍,该模式下客户经理只需单人上门,现场了解农户经营情况和资信情况,使用外拓营销PAD连接线上坐席远程面谈,实时录入客户信息,即可为农户建立信用档案,并核定授信额度。

“技术更新后,一名远程坐席替代了原来客户经理角色,效率提高了一倍多。”农业银行南通通州支行副行长蒋晓亮介绍。目前,该支行农户信息建档户数已突破5000户,总授信金额超过23亿元,今年以来已为超过190户农户投放贷款近1亿元。

施足金融“底肥”,让春耕备耕不等“贷”。近年来,我市多家银行机构积极推进整村授信工作,其中,如皋农商银行还将额度从10万元提高到30万元,为农民生产生活尤其是为春耕备耕提前备足“备用金”。

摸排需求,让春耕“活水”持续畅流

农时不等人。全市金融机构把支持春耕备耕作为服务“三农”工作的重中之重,持续开展走访调研,精准摸排农户需求,并开辟春耕生产贷款审查审批“绿色通道”,护航春耕生产。

薛先生是如东县粮食种植大户。春节过后,由于种子、化肥等农资成本上涨,又添置了新的作业机械,计划扩大生产规模的薛先生因资金周转犯了难。“助力春耕备耕,我们推出了多款专项信贷产品。”邮储银行南通市分行工作人员在走访调研中获悉薛先生情况后,立即将创新推出的粮食产业贷送到“家门口”。当天,100万元资金就顺利到账。据了解,截至2月末,该行春耕备耕领域相关贷款投放已超2亿元,涉农贷款净增超20亿元。

金融“活水”畅流关系到春耕生产的方方面面。南通某有害生物防治公司主要承接消毒、杀虫等消杀除害业务,在春耕季节发挥着重要作用。江苏银行南通分行重点聚焦涉农场景,持续跟踪关注企业经营情况,做好全方位配套金融服务,并在贷款额度、利率等方面给予强力支持。目前,该行为其顺利投放“快易贷”700万元。

运输、仓储等是春耕生产过程中必不可少的环节。工商银行南通分行推出的“种植e贷”,是结合农作物生长周期内各个环节的资金需求提供的新型数字普惠产品。产品上线后,该行全面走访辖内乡镇种植大户,在得知海安市曲塘镇种植经营户吴先生存在资金难题,工作人员迅速收集资料、做好信息核实,仅用一天半时间就为他办理了50万元“种植e贷”。截至今年1月末,该行种植e贷授信102户,授信金额5788.75万元。

紧盯农资供应保障,全力满足化肥、农药等重要生产流通企业资金需求;围绕农机装备制造重点企业上下游产业链,加大贷款投放力度……今年以来,全市金融机构聚焦粮食生产、加工、仓储、流通等各环节主体发展,畅通融资渠道,让春耕“活水”持续畅流。

筑牢“耕”基,提升乡村振兴硬实力

农业基础设施建设是春耕生产的“基底”,是推进乡村振兴的硬核支撑,更是助推现代农业生产腾飞的有力“翅膀”。近年来,我市金融机构加强资源保障,加大支持力度,助力各地农业园区、示范区建设,实现“粮田”变“良田”,促进粮食稳产增收。高标准农田建设为粮食稳产增收攒足

后劲。位于海安高新区的绿色农业发展示范区建设项目,计划新建高标准农田4600亩,对现有农田提升改造27000亩、配套完善28500亩,农业产业园拆迁整理以及新建温室大棚1500亩。由于项目工程建设量大、资金需求规模较大,农业发展银行南通市分行积极发挥政策性银行的资金优势,为项目申请授信农业基础设施贷款3.5亿元,充足资金保障让项目建设开足马力。

“智慧农业系统让管理更加高效、精准,每年还能省下不少人工费。”如皋搬经镇现代农业产业园是当地的现代农业循环经济生态示范园。项目建设筹建初期,农业银行南通如皋支行会同政府部门,牵头组织了银企政三方座谈会,为项目定制优化融资方案。在农行1.82亿元的资金支持下,园区新建了1600余亩的薄膜连栋大棚和1000余亩的玻璃大棚,实现了规模化种植和标准化生产,并配套了新型灌溉系统,大棚装上了“智慧脑”。

设施农业投资颇大,回报周期较长,企业流动资金往往承受较大压力。去年,人民银行南通市分行联合市农业农村局等印发《南通市农业设施所有权登记管理办法(试行)》,积极探索开展农业设施抵押贷款试点工作,拓宽新型农业经营主体融资渠道。南通强盛农业科技发展有限公司是一家从事蔬菜种植及技术研发的农业龙头企业,以其在农业农村部门确权登记的设施为抵押物,海门农商银行行为该公司提供了100万元“富农强体贷”,这也是全省落地的首笔数字人民币农业基础设施抵押贷款。截至目前,人民银行南通分行已指导三家法人机构成功为当地涉农经营主体发放农业设施抵押贷款。

本报记者 张水兰 本报通讯员 王文涛

连日来,我市金融机构前往通州等地的田间地头走访调研,摸排金融需求。

钱成华摄

如皋农商银行开展“金融为民、攻坚有我”活动—— “书记项目”亮硬招解难题

2023年以来,如皋农商银行党委积极开展“金融为民、攻坚有我”活动,将其明确为年度“书记项目”,并成立攻坚党支部,深入基层一线、找准问题症结,形成破解之策,在优化营商环境、增进民生福祉、服务实体经济、履行社会责任等方面,推出了一系列群众认可的硬招实招。

访民情听民意,从实处“领题”

自去年4月份开始,如皋农商银行围绕“深、实、细、准、效”总要求,在全行上下大兴调查研究之风,党委书记带头深入基层一线,带着问题任务去“调”,探寻问题原因去“查”,剖析问题本质去“研”,解决问题跟进去“究”。

该行每周提前收集管理人员调研计划,统筹安排调研活动,分类做好调研过程督导;班子成员、中层管理人员通过集中座谈、个别面谈、实地走访、问卷调查等方式,进基层网点、进乡村社区、进小微企业,开展蹲点调研、专题调研、微调研,全年收集到调研对象反映的各类问题共108条。

访民情、听民意。针对调研中发现的

问题,如皋农商银行党委开展“金融为民、攻坚有我”专项行动,党委书记带头,各党组成员根据职责分工分别“领题”,组织专题讨论研究、思想碰撞,逐个剖析原因、采纳合理建议、制定优化措施,力争做到件件有说法。

强基础筑堡垒,寻关键“破题”

办好实事,如何破解是关键。如皋农商银行通过积极搭建平台载体,开展党建金融干部挂职、党建共建、签订战略合作,锤炼党员干部队伍、建立健全党建工作机制等措施,筑牢攻坚克难战斗堡垒,夯实干事创业基础。

2023年,该行与135家单位党组织、14个镇区、31个部门签订党建共建及全面战略合作协议,成功举办了交通“链”工贸洽谈会、“融金惠企 侨台共享”等政银企对接会;推出“烟商贷”“四好农路贷”“交运易贷”等专属服务产品7个,产品矩阵持续扩容。该行持续推进“党建+金融干部挂职+金融助理驻村”工程,派出73名党员干部和业务骨干到相关镇(区、街道)、办局及辖内村(社区)挂职锻炼,并组成8个攻坚队,让党旗高高飘扬在金融

助力乡村振兴的一线。

人才队伍是解难题的主体。如皋农商银行始终坚持党管人才,加强政治理论教育,强化跟踪管理,对党员管理人员、党员业务骨干按一人一册进行积分考核,将考核结果与干部选拔任用、培养教育、激励约束、问责追责等结合起来,着力培养一支“政治强、业务精、作风优、重实干”的金融人才队伍。

机制是发展的基础保障。近年来,该行不断完善党建工作制度,先后制定或修订了20多个党建类工作制度,明确党委班子成员党建工作联系点;该行还组建专职党建督导员队伍,常态化开展党建督导考评工作。

建支部聚合力,抓落实“解题”

难题摆出来了,如何解决是最终目标。如皋农商银行聚焦短板弱项,成立了攻坚支部,并健全支部运行机制,突出多方联动,并形成时间表、路线图、任务书,充分发挥攻坚支部的尖兵作用,扎实开展攻坚突破,高质量完成各项任务。

该行以运营管理条线为单元,组建“优化营商环境攻坚支部”,由运管部总经理担任支

邮储银行通州区支行:深耕银发场景,绘就养老金融新篇章

随着老龄化进程的加快,发展养老金融已经成为社会各界关注的焦点。作为通州区社保、农保主要代发行,邮储银行通州区支行在多年的探索与实践不断完善适合老年人的金融产品和服务,取得了来之不易的成绩。

机制赋能,完善养老金融体系

凭借丰富的经验和专业的团队,邮储银行通州区支行提供了一站式的养老金融解决方案,从最基础的养老金代发服务,到存款、递增计息存款、养老金专户专属大额存单及社保三代卡产品,再到养老保险、养老理财产品,该行的产品和服务不断丰富和完善。

近期,该行推出个人养老金账户服务,集合养老理财、养老基金、养老保险、养老社区服务等为一体,针对不同客户群体的差异化需求,覆盖各种风险偏好和收益预期,提供个性化养老生活规划服务。

团队赋能,推进养老事业发展

邮储银行通州区支行拥有一支专业的理财顾问团队,团队队员均接受过系统性培训,具备丰富的金融知识。在给客户资产规划过程中,理财顾问会提供专业的建议和个性化的服务,确保客户资产得到合理的配置。同时该行注重养老金融服务的普及与培训,定期组织养老金

融知识讲座和培训活动,向客户普及养老金融知识,提高客户对养老金融产品和服务的认识。

渠道赋能,探索养老技术应用

为切实解决老年人运用智能技术困难的问题,邮储银行打造手机银行App大字版,在网点的线下渠道,对智能柜员机(ITM)新增大字版操作界面,设置老年客户高频常用功能,确保老年客户得到更精细化的服务。

同时,在养老金融服务方面,邮储银行积极探索数字化技术应用,通过手机银行登录个人养老金账户,即可进行账户管理、理财规划和风险评估等操作。

服务赋能,打造贴心养老服务

去年,邮储银行通州区支行全力保障各类发放工作,承接各类社保类资金近30亿元,每月实现代发户数超33万余户,全年累计服务人次大、笔数多。针对老年人行动不便,部分特殊业务无法亲自前往网点办理的情况,该行从制度上予以绿色服务保障,在法律与制度允许的范围内,采取上门服务的方式,全力提供安全、便捷、贴心的服务,让每一位老年人及其家人都能感受到温暖和关怀。

未来,邮储银行通州区支行将进一步提升自身能力,丰富养老金融产品、完善养老金融

体系,推进养老金融服务领域的创新和发展,为广大客户提供更加便捷、优质、称心的服务。

·张秀锋·

