

减少面积、优化品种,从种植业曾经的“C”位到如今的“配角”——

十总西蓝花的两年之变

党报与你同行
回访民生热线新闻现场

编者按:党报新闻热线心系民生、情系百姓,用新闻报道牵线搭桥,推动解决群众的急难愁盼。在新中国成立75周年之际,本报推出“党报与你同行——回访民生热线新闻现场”系列报道,记录那些温暖人心的变迁,致敬新征程上的奋斗者,汇聚向上向善的正能量。敬请关注!

新闻回顾

一个电话引发紧急助农行动 55吨滞销西蓝花 7天卖光

2022年5月11日上午,本报“85110110”新闻热线电话响起。接通后,话筒里传出通州区十总镇求助农户着急的声音:“报社吗?十总镇不少西蓝花卖不动!请你们帮我们想办法,不能眼看着烂在地里……”

受多重因素影响,十总镇55吨西蓝花出现销售难题,当地200多农户急得跺脚,无奈之下向南通日报求助。

接到值班员紧急传达的信息后,记者随即赶往求助农家,深入田间地头核实详情。随后,《西蓝花滞销菜农愁,帮帮他!》现场报道通过全媒体平台刊发,引发关注。

通过党报了解种植户遭遇西蓝花滞销一事,十总镇党委、政府立即通过多种渠道联系拓销。南通农副产品批发市场、大润发超市、美团配菜、忠义中学等一批热心单位,主动伸出援手帮农户解决燃眉之急,一些私企老板直接开车到田头采购。

《南通日报》充分发挥党报服务民生职能,主动和新民晚报“长三角联盟”合作平台联系,组织多个商家赴十总镇采购西蓝花,7天时间,滞销西蓝花销售一空。

5月20日,本报以《55吨滞销西蓝花销售一空》为题刊发报道,为一场群策群力、雪中送炭的助农行动上圆满句号。



▲昨天,种植大户崔建向记者介绍刚刚定植的西蓝花幼苗。

张园摄

▼2022年5月11日,通州十总镇二爻社区农副产品仓储社区内,客户正在选购西蓝花。(资料照片)



多位种植户的心。

复合种植提高了投入产出比

“两年前三发生的西蓝花滞销事件,对当初种植面积较大的二爻社区而言,影响深远。”十总镇二爻社区党委副书记顾陆焱,对现场采访的记者坦言,“它让我们意识到优化种植业结构迫在眉睫。”

顾陆焱说,二爻社区登记在册人口为4800多人,常住人口为2500人左右,可耕地6080亩;通过土地流转,实行集约化经营的土地面积达98%。

“西蓝花是种植大户崔建率先试种的。10年来,以崔建的种植基地为例,长期用工村民五六十户,临时用工200多户;经测算,一个长期用工年收入2万多元,临时用工也有四五千。”顾陆焱一笔账算得清清楚楚。

当地村民、68岁的季建荣也深有体会。他说:“我家流转土地4亩,固定收入4000元,我和老伴又在崔建的西蓝花种植基地做临时工,两人一年能挣到3万多元。”

但市场上没有“包赚不赔”的农作物品种。两年前,随着各地西蓝花种植面积和产量增加,市场供大于求,西蓝花出现滞销。

“想方设法帮助农户促销的同时,我们汲取西蓝花滞销教训主动优化种植品种,压缩西蓝花种植面积,试种扩种大葱、甘蓝等多个蔬菜品种,特别是重点建设280亩优质大豆和玉米复合种植示范区,通过有效提高土地投入产出比,既保供又增收,降低了市场风险,避免了重蹈覆辙。”二爻社区负责种植业生产的李杨说,如今,西蓝花不再在十总镇种植业中占据“C”位,由曾经的“主角儿”成为当下的“配角”。

形成“多点开花”种植新局

“在发展传统种植业的同时,积极引导农民发展特色种植,实践证明是帮助农民增收的一个好途径。”李杨介绍,从2018年起,他们从苏州东山引进白玉枇杷,集体种植60亩,还鼓励村民利用房前屋后空余土地种植,通过“合作社+农户+村党总支”模式,推进枇杷产业壮大。

李杨说,通过帮助农户买树苗、教技术、包销路,种植面积扩至260多亩,今年枇杷产值达到165万元。与此同时,他们还试种木瓜、核桃、水蜜桃等品种,形成“多点开花”的特色种植新格局。

二爻社区顺应市场变化,针对种植业结构持续优化,是通州区十总镇提升种植业效能、提高土地投入产出比的一个缩影。

通州区十总镇分管农业的副镇长陈燕介绍,地处通州区北部韵十总镇,素来以产粮为主,高标准农田覆盖率达九成以上;同时,通过大力发展特色种植基地,建成具有一定生产规模的新型农业经营主体近400家;当初西蓝花滞销带来的驱动作用,就是推进了贸工农一体化,加快了信息保障、冷链储藏、产品深加工各个产业链的建设步伐。

南通市农业农村局市场与信息化处负责人说,通州区十总镇西蓝花种植面积的变化,折射的是市场需求变化。在稳定粮油生产,保障国家粮食安全的同时,因地制宜发展特色种植业,是构建多元化食物供给体系,发展农村经济的助推器;但是,要密切关注市场需求,大力推进农产品深加工,实现产加销一体化,通过延伸产业链,提升价值链,让更多农民在农业产业的各个环节增加收入。

本报记者 周朝晖 张园 实习生 钱雅雯

海安市白甸镇聚焦文旅融合开展协商议事——吸引更多游客来水乡

初秋的水乡白甸,水网密布,莲叶无穷碧,菱角满河港。西泊乡村旅游集聚区、洪家滩樱桃园、秋不田农庄等吸引周边游客纷至沓来。

近年来,海安市白甸镇以高品质文旅融合助推全镇经济社会高质量发展,里下河风光、相关文旅活动等先后四次登上央视。为进一步促进文旅深度融合,吸引更多游客走进白甸领略里下河风土人情、特色风光,白甸镇组织群众代表、文艺工作者代表、非遗文化传承人代表、政协委员代表等20余人,围绕推进文旅深度融合开展有事好商量协商议事活动。

协商议事前,与会人员实地调研了洪家滩桃园民宿酒店、汉铭文化青少年教育实践基地、洪家滩十荡十排事迹馆等文旅项目和爱国主义教育基地,实地感受文旅产业发展成果。

“我们要用好‘水文化’,做足‘水文章’,我们村准备打造‘甸上渔小妹’文创产品,展现水文化滋养下的白甸人不畏艰苦、积极向上的精神气质。由村党总支领办水产品专业合作社,故里蟹味电商平台销售西泊水产品,做亮西泊水鲜品牌。”在协商议事现场,官垛村党总支负责同志提出自己的想法。

文艺工作者代表裴桂荣表示,将通过抖音号等自媒体,持续发布推介本地特色景点、乡土人文的宣传视频,为带动旅游业发展尽绵薄之力。

“立足白甸本地特色,围绕康养、民宿、采摘、户外拓展实践等开展项目招商,打造民宿酒店、农家乐,吸引更多的人来观光旅游。”海安市政协委员常琦提出建议。

通过深入互动交流,与会人员达成共识:挖掘“甸上号子”等极具水乡特色的传统文化元素;精选景点,串点成线,打造集红色教育、休闲观光、农产品采摘于一体的精品旅游线路,擦亮“人和、景美、鱼鲜、米香”金名片;组织龙顺大米、白甸螃蟹、梓源草莓等本地农产品到上海等地参展,在扩大销量的同时,宣传推荐白甸,组织开展团建、采风摄影等活动,全面提升人气指数,提高白甸旅游知名度。

“接下来,白甸镇将按照协商议事程序,及时研究,跟踪督促,抓好落实,确保协商议事成果落地见效。”白甸镇党委副书记崔君表示。

本报通讯员 于爱均 王俊哲

智能工友能搬会算 生产效率提升40%

(上接A1版)

“机器车搬运容易出现道路物流堵塞的问题,为此我们不断尝试并优化路径算法;产品人工检测效率低下,容易出现遗漏,我们就引进新设备新技术……”沈天杰告诉记者,多年来,企业从未放缓智能制造的步伐。顺着沈天杰手指的方向,记者看到,车间内新引进的自动检测机正快速运转。“它运用了智能视觉检测技术,眼尖得很,印刷完的半成品出现断点、毛刺等任何缺陷,都会被其及时记录并作出报警提醒。”

离开繁忙的生产现场,工厂内一块蓝色大屏非常抢眼。电子屏上实时滚动着销售订单进度、印刷任务单进度、设备及能耗监控数据等各类动态讯息,整个生产链的流动和互联清晰可见。

沈天杰告诉记者,有了它的“加持”,统计工序利用率只需要10秒,不需要人工上1至2天去印刷、蚀刻、去膜等一道道工序获取原材料领用米数与产出米数,再进行汇总统计。

凭借先进的技术和过硬的产品,英内在业内广受赞誉,至今已为全球100多家知名RFID标签封装企业和RFID系统集成公司提供产品,2023年产值达1.8亿元,2024年预计达2.2亿元。

“企业的新产品——防伪纸基RFID标签天线,预计今年能为公司带来千万级销售收入。”沈天杰说,创新是企业永恒的主题,未来,公司将继续加强技术创新和研发投入,努力培养数字化人才,提升员工技能,增强产品竞争力,助推企业高质量发展。

本报记者 黄海 本报通讯员 龚丽丽



9月16日至21日,南通蓝印花布博物馆馆长、南通大学非遗研究院院长吴元新应邀赴意大利威尼斯大学孔子学院展示蓝印花布艺术,传授蓝印花布及扎染工艺,让意大利人民近距离感受中华文化的独特韵味。百余位中外嘉宾出席活动,新华社、人民日报等多家媒体对活动进行报道。

元新供图

采访札记

既要谋一时 更要谋长远

西蓝花,作为在中西菜式中广受欢迎的蔬菜,曾为不少农户带来丰厚收益。然而,市场变幻莫测,没有永远的赢家。

两年前,55吨西蓝花的滞销让十总镇的农户们陷入困境,那么两年后的今天,我们又该如何避免其他蔬菜品种重蹈覆辙呢?面对市场的不确定性,我们不能仅仅满足于一时的救助,而应着眼和立足于长远发展。

要保证长远发展,唯一具有确定性的就是以变应变。十总镇党委、政府以西蓝花滞销事件为镜鉴,因地制宜求突破并付诸实践,从减少西蓝花种植面积、引进优质新品种、拓宽信息渠道、打造电商平台等多

方面入手,不断提升土地利用效率、土地投入产出比和土地经济效益。

锚定长远发展,十总镇正致力于构建一个全面、高效、可持续的支持体系,更好地对接市场暨平农产品短期波动,保障农户增产增收。

既要谋一时,更要谋长远。农业作为基础产业,在市场竞争中更要把握主动。如何精准把握市场需求、科学遵循市场规律,是长期而复杂的挑战。从这个意义上讲,市场既是出题者也是评判者,而每一位从业者都是答题者。只有始终求变求新,才能在竞争中始终立于不败之地。

·周朝晖 张园·

我与医保的故事②

有了医保,才有了依靠

几年前,从南通经济技术开发区一家企业退休后,我就和老伴儿一起在家种菜卖菜,日子算不上富裕,但还过得去。两年前,儿子硕士毕业,通过人才引进落户苏州,有了一份稳定的工作,我感到非常欣慰。种菜卖菜虽然累些,但日子有了奔头,干活儿也起劲。

但去年3月,一场疾病打破了原本平静美好的生活。连续高热,伴随着乏力头晕,

我先是以为自己“阳”了,也没有太在意,只是照常吃了点解热镇痛药,但症状并没有缓解。老伴儿陪我去南通市第一人民医院检查,诊断为急性髓细胞白血病。

得知诊断结果,我一下慌了神,害怕自己落下病根干不了活,但更担心高额的治疗费让本就不富裕的家庭雪上加霜。看着手足无措的我们俩,医生主动告诉我,南通已经把这项疾病治疗纳入门诊特殊病,办理备案后,

续如果在门诊上放化疗,在医保政策范围内,10万元以内的费用能报90%左右,如果住院也能享受报销待遇,而且个人花费超过一定额度,大病保险就自动启动了,不用申请直接报销,让我不要有后顾之忧。

我怀着忐忑的心情告诉了儿子,儿子把我们接到了苏州治疗,为了方便看病,还在手机上帮我们办理了异地就医备案,直接就能刷卡报销,不用自己垫付资金,免去了我

们来回奔波报销的烦恼。

我算了笔账,从确诊到现在,前前后后医疗费加起来高达120多万元,好在医保报销了86.5万元,让我看得起病。

现在小孙女也来到了我们身边,我和老伴儿安心在儿子儿媳身边享受天伦之乐。一家人能其乐融融,医保真是家庭幸福的大功臣。

(根据吴先生真实事例整理)

