

在江苏,每座沿海城市都无一例外感受着“两条发展脉络”交织带来的机遇。其中一条是沿海发展,另一条则是能源转型。

早在2015年3月,国务院9号文件《国务院进一步深化电力体制改革》正式出台,提出以广东等省作为改革试点地区,有序向社会资本开放购售电业务,让电力用户切实享受到电价优惠政策。一时间,电力商品属性带给市场巨大商机,面向社会资本开放的售电市场规模每年突破万亿元。

在这一大背景下,2017年1月,苏州市绿捷能售电有限公司经批准成立,注册资金20100万元,成为江苏省电力交易中心首年电力销售入围企业之一。

伴随国家电力体制改革而生,历经七载春秋的不懈努力与探索,绿捷能售电有限公司始终深耕于江苏、浙江两省,以雄厚的资本实力和前瞻性的市场布局,不仅在业务规模上实现了跨越式增长,更在服务质量与技术创新上取得了显著成就,成为持续引领电力销售服务行业创新发展的一面旗帜。

七年磨一剑,持续提供精准高效电力服务

2017年8月,经省人民政府同意,省政府办公厅印发了《关于转发省发展改革委江苏能源监管办江苏省售电侧改革试点实施细则和江苏增量配电业务改革试点实施细则的通知》(苏政办发〔2017〕110号),正式发布《江苏省售电侧改革试点实施细则》和《江苏省增量配电业务改革试点实施细则》。

绿捷能售电有限公司董事长姚华介绍,所谓“售电侧改革”,就是打破行业垄断,引入电力市场竞争机制,实行用电市场化,达到“降低企业用电成本,提高用电效能”的目的。

姚华董事长告诉记者,该公司汇聚了一批电力系统领域的资深高级管理人员及专业技术人员,以丰富的行业经验和专业知识,为客户提供精准、高效的电力服务。

截至目前,绿捷能售电有限公司与江苏省乃至全国范围内的优质电源供应商建立了稳固的战略合作伙伴关系,包括江苏省龙头五星火力发电厂——江阴利港发电有限公司,中俄最大的技术经济合作项目——江苏核电有限公司,国网浙江湖州供电公司三产核心分包商——江苏民信电力安装有限公司,国家“九五”“十五”计划重点工程——山西阳城电厂,我国

首个以大量泛能实践推动互联网能源落地的智慧化数字能源生态平台——新奥数能科技有限公司旗下的“泛能网”,以及浙江王隆电力有限公司、南方电网节约用电服务中心、南方电网综合能源有限公司等,持续为客户提供清洁、安全、稳定的电力供应。与此同时,在储能领域,与绿色储能技术研究院、广东上能电力投资有限公司长期合作;在电力通信技术、电力自动化技术、电力信息技术领域,与广州市捷信通科技发展有限公司共同合作,致力于联合产业资本,为电力用户提供全新的、极致的用电服务。

秉持稳健运营、诚信立业的经营理念,铸就了卓越的企业信誉。过去七年中,公司始终致力于深化并拓宽与周边用户及合作伙伴的联系,已超过2000多家企业、大型商业及政府机关构建起稳固而持久的合作关系。尤为值得一提的是,与众多大型企业、知名医院及大型商业综合体之间建立了高度互信、紧密合作的伙伴关系。通过提供科学用电服务,丰富服务种类,帮助用户优化管理,既节约了用电成本,又提升了用电技术水平。七年来,始终保持零违纪、零投诉的优异纪录,赢得了市场的广泛赞誉与客户的长期信赖。

迎难而上,成功实现产业转型升级

调查发现,国内售电公司的主要盈利是优惠价差分成和收取服务费。售电市场放开后,随着价格、竞争机制的逐步完善,电力产品的购销价差逐渐缩小,售电公司利润空间也被压缩,按照市场规律民企售电将会难以维持长久的盈利空间。随着电力市场交易体制的持续推进,社会资本涌入的售电赛道出现了分化,一部分单纯售电,一部分则成为基于售电侧发展的综合能源服务商。

绿捷能售电有限公司高级工程师王域介绍,为实现企业可持续发展,公司不断拓展服务项目,与供电公司专业服务团队合作,帮助企业实行用电智能化管理,根据用户需要提出系列解决方案,包括配电室健康评估检查、电费套餐管理、24小时远程监控值班、预防性试验、用能分析、故障抢修响应、特殊保电服务、电气火灾隐患治理等一揽子配套服务,极大提升了企业的

服务品质。

一手抓转型升级,一手抓诚信惠民。“通过市场化购电机制,有效降低客户用电成本,目前平均优惠幅度约0.02元/千瓦时,切实实现客户利益最大化。”姚华强调,公司公开承诺:电力交易中的优惠部分将大部分让利给客户,且客户无须承担因年用电量使用偏差产生的损失,同时免除第三方购电服务费,让客户尽享实惠。

记者了解到,目前,绿捷能售电有限公司每半年为客户免费提供价值6000元/次的“用电环境及配电设备的检测维护服务”一次;免费提供用电咨询、用电管理咨询与政策咨询,内容包含电费单分析、用电政策咨询、价格咨询等,变压器需量容量交费优化;免费为年用电量500万千瓦时以上的客户,安装电力智能监控系统。这一系列的惠民举措,赢得了广大客户的一致认可和好评。



释放电力改革红利,赋能企业高质量发展

| 写在苏州市绿捷能售电有限公司成立7周年之际

2018年7月10日,苏州市台协与苏州市绿捷能售电有限公司签署了“台商之友”合作协议,苏州市台协第九届会长谢清福与苏州市绿捷能售电有限公司董事长姚华分别代表双方出席了签约仪式。

协议本着诚信、互惠的原则,双方就活动资讯、推介活动、宣传推广等方面达成共识。根据协议,绿捷能售电有限公司将充分借力苏州市台协平台资源,为广大在苏台商投资兴业、工作生活提供更为便捷、贴心的服务需求。由于业绩斐然,信誉良好,2020年,绿捷能售电有限公司受邀入驻苏州新一代企业家商会,成为商会一员。

这是绿捷能售电有限公司积极服务地方经济社会发展的一个缩影。以“做客户信赖的合作伙伴”为口号,秉承“先做人,后做事,成就客户”的核心价值观,以“降低用电成本,提升用电效能”为核心宗旨,公司始终致力于成为客户信赖的电力服务伙伴,“我们不仅提供高稳定的电力供应,更通过专业化的服务帮助客户优化用电结构,提升能源利用效率,共同分享电力改革带来的红利。”姚华介绍,绿捷能售电有限公司作为用电第三方服务商,可以为电力用户争取到比现行电价更为优惠的购电价格;和该公司签约之后的合同期内,电力用户的每一度电都享受电价的优惠政策,并规避用户承担风险。

伴随着企业的稳步发展,在浙江售电市场放开之际,2019年4月,绿捷能正式进军浙江——注册成立浙江绿捷能售电有限公司,成为浙江首批注册成功的售电公司,注册资本为人民币20100万元。公司位于长江三角洲杭嘉湖平原西部,在素有“名山之胜、丝绸之府、竹茶之地、文化之邦”的美丽德清。

“南通是全国首批沿海开放城市之一,也是全国闻名的‘风电产业之都’,海域宽阔平坦,风能分布集中、平均风速高、可利用时间长、台风等自然灾害少,是得天独厚的优质‘风场’和适宜海上风电产业发展的沃土。”姚华表示,公司将本着“务实创新、超越自我,追求卓越、贴心服务”的经营理念,做客户信赖的服务管家,与包括南通在内的更多用电企业携手合作,共创电力事业的美好未来,为更多沿海开放城市的高质量发展提供坚强的电力支撑与保障!

·冯启榕 杨宝楠·

拓展布局,为地方经济发展提供电力支撑

