

遭遇持续高温天气,通州河蟹错过上市黄金期——

# “晚熟”蟹如何卖出好价钱

昨天,通州区十总镇菁乔养殖家庭农场负责人陈亮通过顺丰冷链将18个河蟹礼盒发往全国各地,最远的送往厦门。

通州滨江临海,土壤和水体中矿物质微量元素丰富,适合河蟹养殖。“目前全区共有河蟹养殖面积6000亩左右,其中百亩以上面积的养殖户超20户,总产值预计6000万元。”通州区农业农村局水产站党支部书记蒋建斌介绍,今年夏季持续高温,河蟹养殖遇到了高温大“烤”,销售又错过中秋国庆黄金期,“我们指导辖区养殖户科学饲养、提高品质,安全渡过了多个难关。”



易前云展示螃蟹。

## 科学养殖战高温

“河蟹除了重量要达标,从外观上看还要做到青壳白底,脚上的绒毛呈黄色。”陈亮从2020年初开始养殖河蟹,他有一套自己的养殖经验,“河蟹好不好,要看池塘的水藻长得好不好。”

水藻不仅有净化水质的作用,还能为河蟹蜕壳提供场所,复原河蟹舒适的生长环境。陈亮介绍,蟹苗下塘前,自己就在塘内种植了2—3种水藻,既有适合春天生长的冷水藻,也有适合高温天气的热水藻。因为准备充足,今年持续的高温天气对陈亮的蟹塘影响并不大,他的河蟹规格和产量相较于往年都有所提升。

位于通州区东社镇的东社丰禾养殖场则没有那么幸运。“没想到今年高温天气那

么久,我们只在蟹塘内种植了一种名为伊乐藻的水草。这是一种冷水草,特点是产量高,但持续的气温太高会使其腐烂。”养殖场负责人易前云介绍,最后在通州区水产站专家的指导下,通过不断提高池塘的水位,来降低塘内温度,营造利于河蟹生长的环境。因为措施得当,易前云今年的收成也不错,预计河蟹总产量超1万公斤。

## 预售蟹卡抢先机

“送河蟹不如送蟹卡,按需提取最保鲜!”今年这句话,在通州蟹农朋友圈内最为常见。

今年是陈亮第一年开始售卖蟹卡,他表示,预售蟹卡的主要原因还是气温高,河蟹蜕壳时间晚,成熟期延后。“截至目前,我已经售卖了400多张蟹卡。”

陈亮在养殖之初就确定要走精品养殖道路,成立了“菁乔”河蟹品牌。“我家的河蟹饲料以鲜鱼为主,虽然成本高,但是一分投入一分收获。在今年这种特殊情况下,他已连续三届捧回由上海海洋大学主办的全国河蟹大赛“金蟹奖”,“我的河蟹都是以礼盒的方式按只售卖,价格相较于普通蟹贵了不少,但是每年依旧供不应求。”陈亮说。

通州区石港镇江洲家庭农场负责人殷国梁养殖河蟹已有三十多年,提前售卖蟹卡也有好几年。“虽然线下预订还是主

要的销售模式,但是随着网络的发展以及冷链的完善,提前购卡、按需取货也逐渐成为客户购买河蟹的重要方式。”殷国梁说,向自己购买蟹卡的人群也是以老客户为主,这和他重视品质把控、定价合理息息相关。

## 打造品牌赢市场

近年来,通州区农业农村局重视精品河蟹养殖打造河蟹品牌。

通州区水产站积极创新、推广河蟹养殖新模式,打造江苏省河蟹产业技术体系南通推广示范基地,助力农民增产增收,先后形成“蟹种绿色生态培育技术集成”“河蟹1132生态养殖关键技术集成与示范”等两个成果,获得南通市农业技术推广奖。

蟹农也不断更新养殖理念、提升养殖技巧,多人在全国性比赛中获得大奖。通州西亭人马洪建养殖河蟹9年,他已连续三届捧回由上海海洋大学主办的全国河蟹大赛“金蟹奖”,“我的河蟹都是以礼盒的方式按只售卖,价格相较于普通蟹贵了不少,但是每年依旧供不应求。”马洪建说。

“一有机会,我们都会带着蟹农外出参展,让更多人了解通州精品河蟹。”蒋建斌说,目前全区80%精品蟹销往全国各地。

本报记者 黄艳鸣 本报通讯员 宣颖

南通理工学院牵手崇川10家企业

## 多形式开展产学研合作

本报讯 (记者陈静)上周,南通理工学院校企战略合作签约仪式举行。学校与来自崇川区的10家企业签署产学研合作协议,未来将通过多种形式的产学研合作,促进企业创新创业,为崇川产业发展注入源源不断的智力支持。

签约合作的10家企业中,既有大生集团、国盛智科等深耕传统产业的,也有润通汽车电子、易实精密等奋战在新兴产业的,还有泽陆科技、智行未来等发力未来产业的。合作主要以建设南通理工学院产学研合作基地的形式开展,内容聚焦产业人才培养、科研项目合作、提供技术服务等方面,帮助企业解决生产当中的一些难题。

江苏泽陆科技集团有限公司成立于2011年,近年来在低空经济发展方面抢占赛道、突飞猛进,对相关人才的渴求同步激增。此次产学研合作,重点围绕飞手培训、无人机组装、无人机售后等三个方面开展。“飞手培训,主要包括理论和实践两方面;无人机组装,预计投入2000万元,在南通理工学院搭建无人机的组装生产线基地。”泽陆科技董事长周磊表示,预计到2025年,实际输出不低于500名学生到泽陆科技及其他相关企业就业,“既能解决我们企业无人机人才用工问题,也能更好地助力崇川的低空经济和未来产业发展。”

与国盛智科合作,投资共建高水平数控加工实训基地,加速智能制造、高端装备人才培养;与润通汽车电子合作,共建现代汽车制造人才培养体系基地,为汽车制造产业发展输送高质量实用人才……现场,一个个产学研合作基地的揭牌,激励鼓舞着企业与学校加快“双向奔赴”。

近年来,南通理工学院在提升教学质量、提高科研水平的同时,积极探索校企合作新模式,不断地与企业、行业、产业深入对接,和企业共同制定人才培养方案,根据需求设立订单班、实验班、创新班等,满足企业对人才的现实需求。同时,学校专门成立智能智造研究院、智能装备研究院、BIM研究院、企业发展研究院,为产学研合作搭建平台。

“企业出题,学校答题。通过解决真问题、真解决问题,问题真解决,为地方经济社会发展尽我们的所能。”南通理工学院院长程纯表示。

专注秸秆综合利用,创办一个合作社,服务良田三万亩——

## 四位退休干部的生态农业梦

时下,田野里一片金黄,收割机在稻田里来回穿梭。稻谷归仓、稻草离田、稻田旋耕、小麦播种,一张秋收秋种图逐渐铺开。

由海安城区向西南方向,车行半个小时,到达位于雅周现代农园的海安市宏坤生态农业专业合作社。

“这是周明祥,这是高广润。还有一位马上就要到。”话音刚落,荀为农走了进来。许华田率先开口,他就是当初带着大家干的人。

含饴弄孙,颐养天年,这是不少退休人士的选择。可这四位退休干部却选择追寻生态农业梦。

“一个合作社,三万亩耕地,水稻小麦轮作,从播种、施有机肥到收割,从秸秆离田、处置到销售,我们全产业链服务。”荀为农说,他们四人有两个共同特征,一是对农业的深爱,二是脸庞黝黑。

采访在谈笑间开始。

### 缘起 成立合作社

荀为农,父亲为他取这个名字,就是让他不要忘记“三农”。

2016年,小麦收割之际,一场暴雨将田间尚未腐熟的秸秆污染物冲入河道,水体遭受污染,众多鱼虾丧生。这件事对荀为农触动很大,他开始构想,能不能用自己的力量,为秸秆找个好出路。

2022年10月,荀为农从工作了38年的财政局农业科工作岗位退休。退休前两年,他就开始谋划如何实现生态农业梦。

一个偶然的机会,荀为农与许华田相遇,后又认识了周明祥和高广润。三观一致,一心为农的四位干部,开始筹划创办合作社。

许华田,雅周镇许家庄村人,2007年担任村党总支书记,2019年退休。在他任职期间,雅周镇在南通市率先推进高标准农田建设、适度规模经营和社会化服务联盟“三个全覆盖”工作。“合作社放在雅周镇有基础,也有优势。”许华田说,在他的发动下,许家庄村在2017年土地流转率就达95%。

2015年,周明祥担任雅周镇金庄村党总支书记,他发现露天焚烧秸秆的现象依然存在,主要原因是秸秆还田会影响秧苗的成活率。如何解决秸秆过剩、焚烧、乱抛等问题,一直是周明祥的一个心结。

高广润退休前是雅周镇杭窑村党总支书记,20多年的农村工作,让他最为感慨的是群众之间的土地纠纷,有时一个月要处理三五起。他说,现在土地流转了,由合作社规模化种植,这种矛盾也不存在了。

一个机关干部,三个村支书,经过可行性商讨,一拍即合,成立合作社,从秸秆的收集与处理入手,慢慢打通农业生态循环。



2022年8月17日,海安市宏坤生态农业专业合作社注册成立。

### 奋起 推广新技术

合作社成立后,便吸引不少种粮大户加入,服务面积达3万亩。

秸秆处理,是合作社的头等大事,目标做到全部离田。传统处理方式主要依靠人工捡拾,效率低、成本高。合作社引进机械,为不耽误农时,日夜作业。周明祥说,去年秋收时节,他连续3天2夜坚守在田间地头,巡回督查,待秸秆全部打离田后,才回家休息。

今年小麦收割后,合作社出动6台大型机械,仅用10天时间,便将所有秸秆打捆成卷,并顺利运送出去。许华田介绍,全镇3万亩耕地种植粮食,在合作社服务下,秸秆实现100%离田。

四个人,心相连,他们开拓市场,拓展渠道,为发电厂提供生物质燃料,给蘑菇种植户做基料,给养殖企业加工秸秆饲料,卖给编织厂制作托盘等工艺品,销售给造纸厂生产纸浆。全年共消化农作物秸秆2万多吨。

2008年以来,海安相继获批中央畜禽粪污资源化利用项目和全国绿色种养循环农业试点县项目。海安普豪生物能源有限公司日消化秸秆15吨,日处理畜禽粪污300吨,年产沼渣、沼液有机肥15万吨。合作社与其合作,倡导生态种植,并以此为工作重点,致力于推广绿色种植。

合作社在灌溉渠边上建立沼液池,方便种植户将沼液掺入水中施肥。目前,一年的施肥量达6万吨。”荀为农算了一笔账,用沼液有机肥替代化肥,每亩可减少成本380元左右,水稻增产四五十斤、小麦增产三四十斤,亩均可增收120多元,“下一步是建立和完善有机肥服务体系,打通上下游产业链,让更多种

粮大户参与施用有机肥,带动大家共同增收致富的同时,解决农业面源污染,为子孙后代留下碧水蓝天。”

### 合作 念好发展经

生态种植的农产品不仅要物有所值,更要具有知名度。今年国庆前夕,荀为农开启了黑龙江五常大米的考察之旅。他说,五常大米作为黑龙江的一张“金字名片”,深受消费者喜爱。合作社用有机肥生产的优质大米与五常大米各有特色、品质不相上下,但如何提升知名度,打响海安优质大米品牌,五常大米有许多值得学习的地方。

说着,荀为农搬出了一系列形状、大小各异的常温保鲜盒(袋),这也是这次考察的成果之一。“这些保鲜盒看上去与普通包装盒没有差别,但通过技术处理后,放置的蔬菜、水果、大米等可延长保鲜期。”他说,这几天正在做试验,测试一下各个品种的保鲜效果。

在一次洽谈会上,荀为农交流了自己的生态农业梦想。真挚的情感,朴实的话语深深打动了同样有为农情怀的两位企业家。海安市老科协开发区分会理事,江苏莘翔投资管理有限公司董事长颜昌海和海安飞鸿塑业有限公司老板卢爱梅非常认同宏坤生态农业专业合作社的发展理念,决定加入到这个团队中。

在颜昌海的加持下,一个更具有市场竞争力的江苏海绿农业科技有限公司诞生了。接下来的发展平台必将充分利用江苏莘翔投资管理有限公司资金、市场等方面资源的优势,致力于突破秸秆在线各环节短流程加工一体化智能装备的研制,为生态农业发展增添活力。

采访结束,我们看到,一辆辆大型货车正将稻草秸秆运出去,收割完的稻田成为一道亮丽风景线。

本报记者 赵勇进  
本报通讯员 李仁霞 柳卿



## 项目建设“加速跑” 打好年度“收官战”

(上接A1版)目前已建至地面一层,达产后预计年新增应税销售6亿元、税收2000万元。“项目预计今年12月份封顶,占地少、贡献大,亩均税收达135万元,是省级开发园区新上工业项目标准的4倍以上。”格陆博创始人刘兆勇说。格陆博以智能底盘线控技术为主导,具有整车线控底盘系统匹配能力和智能驾驶系统集成能力,2019年、2020年、2022年获评江苏省“潜在独角兽”企业。公司目前已获软银中国、方广资本、达晨创投、新鼎资本、百度风投、中信建投、重庆渝富资本、旭辉资本、世嘉闻华等战略投资,市场融资超8亿元,估值约25亿元,计划2025年申报科创板IPO。

今年以来,崇川区始终坚持项目为王,推进项目快签约、快开工、快建设、快达产,以高质量项目推动高质量发展。今年一至三季度,全区累计新开工5亿元以上项目14个,竣工9个,转化达产11个,累计竣工率、转化达产率分别列全市第二和第一;服务业项目累计认定90个,认定数稳居全市第一,业态分布全市最全。年底前,崇川区将确保华睿智连、远中电机、泉田智能项目领证开工,欧莱雅、时光里、精华制药、中集安瑞环项目完成土地挂牌。本报记者 卢铖卉

## 速度特别快 服务特暖心

(上接A1版)如东县发委副主任、县项目办主任蔡宇红介绍,项目办以“拿地”为时间节点,通过联动自规局、数据局、住建局等部门,全面开展“拿地前”提前介入、“拿地中”并联预审,确保各职能部门在项目关键节点上发挥应有作用,严丝合缝推进各项审批进度,助力重点项目建设跑出“加速度”。据了解,自《如东县深化“拿地即开工”工作实施方案》实施以来,该县已有28个项目实现“拿地即开工”。

### 一企一策 精准解难题

“得知我们公司有扩建项目需求后,地方政府即刻成立服务专班,为我们制定了‘一企一策’全生命周期服务方案,确保项目高效推进。目前,首批8条智能化生产线已投入生产,订单排至年底。”江苏九州星际新材料有限公司总经理朱建军说。

江苏九州星际新材料有限公司投资40亿元实施的超高分子量聚乙烯纤维项目是省级重大项目,2022年7月开工建设以来,如东相关部门、洋口港经济开发区服务专班深入一线办公,实打实为企业解决审批、资金、能源等关键要素制约问题,实现了快投快建。“尤其是地方政府为我们协调供电公司,新建11万伏变电站。电力的稳定可靠供应,为企业开足马力快生产、保订单增加了底气。”朱建军坦言。

企业的获得感,是营商环境的最好注解。致力于帮助园区内“有难关、能过关”的中小微企业过好关,2020年底,如东县政府与省信保集团合作开启“园区保”项目。截至目前,已累计为68家企业解决融资4900万元。“非常感谢政府金融政策的支持,为我们小微企业融资贷款提供了便捷渠道。”南通诚弘精密机械有限公司财务总监季峰说,成为“园区保”白名单企业后,公司连续两年获得银行300万元授信,极大缓解了流动资金压力。

个性问题一企一策,是如东以“温度”换取企业“满意度”的实践路径之一。早在2022年7月,如东就创新启动免费诊断服务,通过公开招标形式确定8家联合体作为诊断服务单位,为全县企业诊断把脉,“一企一策”量身定制“良方”。经过两年多的“诊治”,目前,该县894家企业(2021年底基数)规上工业企业已实现“智能化改造、数字化转型和网络化接”全覆盖。

营商环境没有最好,只有更好。去年起,如东不断加快政务服务提档升级、提质增效,推出26℃温馨服务直通车,进一步畅通政府与企业“无障碍、零距离、心连心”的沟通与交流,截至目前,已走访服务企业11826家次,解决各类难题425个,做到了服务企业“急事急办、繁事联办、难事督办”,各类诉求“事事有着落、件件有回音”。

### 双向奔赴 企业有回馈

7月10日,如东举办26℃温馨服务政企座谈会,如东县委副书记、县长陈雷与江苏优嘉植物保护有限公司、江苏海宝新能源有限公司、金太阳粮油股份有限公司等14家企业负责人当面交流,诚恳听取意见和建议,了解企业需求,推动解决急难愁盼问题。

26℃温馨服务政企座谈会是如东持续改善营商环境,打通服务企业“最后一公里”的具体举措。今年以来,类似的政企畅聊沙龙、现场协调会、座谈会常态化举办,每期精选十多家各行业企业,与政府主要领导及相关职能部门主要负责同志共聚一堂,面对面向需求、话发展、强联系、解难题。

“新春政企沙龙圆桌上,我们向县领导反映了原料进口不畅的问题,之后不久服务专班便入驻企业了解情况,通过与口岸单位沟通联系,为我们解决了这一难题。”桐昆集团江苏苏嘉通能源有限公司负责人介绍,得益于原料供应充足,今年以来,公司日产值突破亿元。日前公布的“2024江苏民营企业200强”与“2024江苏民营企业制造业100强”,嘉通能源上榜。

政府部门用心用情服务企业,企业以高质量发展回馈地方。“如东海关26℃温馨服务推出‘提前申报’‘抵港直装’等便捷措施,让我们可以根据船舶靠港时间合理安排运输,节省了企业的通关时间。今年前三季度,我们对金砖国家出口3100多万元,同比增长2.4倍。”三一帕尔菲格特种车辆装备有限公司销售总监吴排华介绍。以三一为代表的,今年前三季度,如东实现出口150亿元,同比增长4.1%,外贸进出口总值超450亿元,同比增长8.5%,位居南通市4县(市)6区第三位。

从“桩基先行”“拿地即开工”到“一企一策”个性化方案,从政务服务“1.0版本”到2.0版“26℃温馨服务直通车”,如东以“速度、温度、力度”营造一流营商环境,致力让“温馨如东”更宜居、宜业、宜商。

本报记者 徐书影 本报通讯员 王军 江金娜