

海安围绕“两高三新 五群十链”产业布局,推出“三驱联动”机制——

# “链群协同”助力制造强市再升级

“这对接太精准了,直接帮我们找到了技术突破的方向。”日前,在海安功能膜材料专场对接会上,南通瑞诚高分子的郭晓亮和常州大学专家合作,破解了聚烯烃接枝马来酸酐项目的技术瓶颈。今年,海安围绕“两高三新 五群十链”产业布局,放大招搞创新,整合多方资源推出“三驱联动”机制——银政企研融通资源链、供需对接激活产业链、人才引进夯实服务链。“小规模、多频次、高精度”的服务模式下,“更能打”的产业生态正在成形。

## 金融“及时雨”配技术硬支撑 产业焕新超给力

“产业化后能革新光学器件,重塑城市光影美学。”新材料产业对接会上,南京大学赖耘教授团队的“神奇玻璃”惊艳全场——正面哑光,反面瞬间晶莹剔透。专家一介绍完,企业家们立马围上去聊合作,现场思维碰撞很激烈。

6月17日的银企对接会有多火?招商银行、海安农商行等直接拿出“专精特新贷”“筑峰强链贷”,现场预授信620亿元。25家银行和50家企业对接,108个合作意向当场敲定。江苏昱恒电气的丁仁芹直呼:“扩产关键期,这钱就是强心剂。”

今年,海安已经举办了8场产业链专场对接会,覆盖功能膜、高端装备、纺织丝绸等领域。80多家企业参与,收集近百项技术需求,40多条产学研合作意向落地。太原理工的光声检测技术、南通大学的功能纺织品抗菌专利,正从实验室奔向生产线。“世界第一剪”设备,“复兴号”前窗玻璃,占全国80%市场的光学基膜、国际领先的重力储能技术……“五群十链”里藏着很多“单打冠军”。

## 破解“近产远购” 海安造卖遍全国还“出海”

近日,江苏梦特隆机械车间里,工人正

调试要交付的针织大圆机。“多亏政府牵线,我们和利之弘汽车内饰签了859.6万元的单,本地市场太靠谱了。”企业负责人笑得合不拢嘴。

为了解决“近处有产能却远地采购”“买卖信息不对称”等问题,海安组建了10支摸排小组,走访147家企业建“一企一档”,摸出280多项需求。海安嘉禾化纤反映原料运费贵、供应不稳定,“链长+培育专班”立马行动,对接本地物流、找稳定供应商,难题迅速解决。

不只盘活本地市场,海安还帮企业“走出去”。环大环保科技有限公司的境外考察,打开泰国、马来西亚市场;江苏联发环保新能源正对接德国冰得公司和常熟纺织项目,把闲置产能变成新机会。

## 政企学组队破题 产业升级有“最强大脑”

前不久,海安市委党校里十分热闹——

政府骨干、企业高管、行业导师等百余人聚在一起,给海安十大产业链找创新路子。“1+1+N+N”的组队模式很亮眼:1名产业导师+1名政府骨干+N名企业高管+N名成员,像精密齿轮一样咬合,高效破解产业链痛点。

海安还搭建产业智库“百人团”平台,政府负责政策对接与资源协调,企业高管提供实战经验,指导技术攻关,产业导师分享创业历程和行业形势,年轻干部与资深专家搭配,兼具经验传承与创新活力。企业代表说:“在这能找到前沿信息、对接上下游资源,比自己干快太多。”

接下来,海安还将举办“产业‘诊断会’”“知识盲盒微分享”“产业灵感站”“产业主题沙龙”“智汇之旅”等形式多样、内容丰富的特色活动,持续打通“技术攻关—成果转化—市场应用”全链条。从资金到技术,从供需到人才,海安靠“链群协同”把产业生态玩出新花样。

本报通讯员 梅丛婧 苏丹

## 为中小企业质量管理提供“指南针” 我市发布一项团体标准

本报讯(记者王玮丽)11日举行的南通市“质量月”活动启动仪式上,由市质量技术和标准化中心编制的《中小企业质量管理成熟度测量指南》团体标准(以下简称“团体标准”)正式发布,为中小企业质量管理提供了“指南针”。

中小企业是经济的“毛细血管”,提升中小企业质量管理水平,对质量建设意义重大。此次发布的团体标准,旨在帮助中小企业突破质量管理瓶颈,推动其实现从“数量追赶”向“质量追赶”、从“要素驱动”向“创新驱动”的关键转型。针对中小企业普遍面临的“质量管理水平如何测量”“管理短板如何定位”“质量提升方向如何确定”等实际难题,标准创新构建“过程与结果并重”的指标体系,对中小企业质量管理成熟度进行清晰层级划分。

结合南通企业发展实际,团体标准从质量管理、质量创新、质量品牌、质量效益四大核心维度切入,进一步细化出领导作用、供应链管理、质量风险管理、品牌建设等30个具体测量点,为中小企业提供了一套科学严谨、系统全面且可落地操作的质量管理成熟度测量框架。借助这一框架,企业能清晰识别自身在质量管理中的优势与短板,有针对性地制定改进方案,最终实现质量管理水平的阶梯式跃升。

标准发布后,市场监管部门将首批遴选20家在中高端纺织、高端装备、新能源、生物医药、人工智能等“5+5”重点领域具有代表性的中小企业,提供“一对一”上门服务,组织开展成熟度测量试点,并为试点企业培育合格的首席质量官,指导企业形成精准的质量提升诊断报告,助力企业完成关键质量攻关课题。

## 欧亚马单车运动公园项目签约落户苏锡通园区 打造“运动+亲子”多元体验生态

本报讯(记者吴霄云)10日,欧亚马体育发展(江苏)有限公司单车运动公园项目签约落户南通苏锡通科技产业园。该项目旨在打造集专业赛事、运动休闲与亲子文旅于一体的综合性骑行运动公园,为苏锡通园区文旅体深度融合、打造长三角运动休闲新地标注入新动能。

该项目充分依托苏锡通园区优美的自然环境,规划建设了专业级赛道竞速赛道约3000平方米,复合型山地车越野赛道4500平方米,并同步打造极具视觉冲击力的土坡腾跃赛道,不仅有效填补了华东地区赛事级专业骑行场地的市场空白,更具备承接泵道竞速、山地越野、土坡腾跃等多项高水平专业赛事的能力,将为区域体育赛事经济和休闲体育产业发展增添新优势。

欧亚马公司自1966年起一直致力于自行车研发、生产和销售,60年来已荣获国内外多项专利。

## 是“双向奔赴”,更是“互相成就”

(上接A1版)除了立体绿化,其产品在生态河道的护坡、山体的边坡、建筑工地的围挡,以及高架桥的路沿和桥柱等处均有应用。今年,氨脲丁兰还将上海开设“首店”,打开国内零售市场。

### 一次走访孕育出产业龙头

“海门是青年人干事创业的好地方。”专注于医疗三维成像设备研发与销售的高新技术企业——影医疗董事长奚岩分享了自己在海门干事创业的体会,“在海门8年,我可以骄傲地说,影医疗是海门从零培养起来的企业!”2017年,奚岩在上海举办的一场招商活动中知道了海门,第一次拜访就坚定了他在这里创业的决心。

来到海门后,奚岩同样参加了“海智杯”创业大赛,并于2018年获得200万元项目资助,他联合数名归国博士在海门创立了江苏影医疗设备有限公司。公司以“+3D”“+机器人”“+AI”为核心,致力于将人工智能应用于医疗影像设备,让“站着做CT”成为现实。截至目前,公司累计申请专利105件,发明专利62件,产品在国内覆盖约50个城市,临床使用医院和科室近百家。

经过这些年的发展,影医疗已成为海门高新区医疗设备产业的龙头企业。奚岩坦言,各级政府的服务贯穿了公司发展的全过程。企业要壮大,离不开项目路演。但对业务出身的奚岩而言,站在台上发表讲话不是件容易事。“海门人才办的工作人员从PPT制作、演讲培训,到医疗器械注册,全程手把手辅导。”奚岩坦言,这让他们感受到城市与企业同步成长的诚意。

自身发展的同时,奚岩还发挥人脉资源、专业优势,积极为海门“招才引才”。奚岩把自己的上下游客户、同学朋友不断介绍到海门来,并将一栋1万多平方米的研发楼打造成东布洲·致远创新中心。该中心旨在发挥影医疗在数字影像领域的领先技术平台优势和东布洲科技园区成熟的创新要素优势及产业服务优势,围绕数字化手术综合方案,孵化转化一批高技术支撑、高层次人才引领的高成长性企业,目前已有7个项目入驻。

### 一座基地激荡出年轻活力

“我已经把家搬到海门来了。”Hero电竞俱乐部总经理、南京人朱茜笑着告诉记者。今年,王者荣耀职业联赛(KPL)五冠战队Hero久竞正式宣布冠名南通Hero久竞,6月5日,其全新主场——南通海门电竞中心正式启用。不久,便在新主场承办了第一个赛事——KPL夏季赛,海门成为KPL联赛唯一的非一线城市主场,也成为长三角地区唯一一个拥有顶级战队的非一线城市。

“我可以非常自豪地说,我们的主场基地是KPL联盟最好的。”朱茜告诉记者。海门电竞中心有三层,共1.1万平方米。酒店、主场馆、办公区域、训练室、直播间、光影摄影棚、健身房、更衣室等,各类设施一应俱全。其中主场馆拥有1200个座位,是腾讯认证的A级电竞主场。

在今天的KPL夏季赛中,海门电竞中心承办了8场比赛,平均上座率超过95%,成为KPL上座率最高的主场之一。这不仅让海门电竞中心成为微博旅游休闲娱乐榜榜首,让更多的海门人感受到了数字文化的魅力,同时还直接带动了酒店、美食等一批业态的入驻。

今年9月,海门电竞中心将迎来首届海门电竞文旅嘉年华,除KPL资格赛外,还将有潮玩市集、乐队表演等多重体验。“我们将努力办好每场赛事,聚焦‘电竞+文旅’‘电竞+教育’,吸引产业链上下游企业集聚,构建完整生态。”朱茜充满信心。

一套政策可以托起青年人才们安心在海门工作生活的底气:近年来,海门相继发布全省首部“人才发展现代化行动纲要”,出台人才政策“新10条”、《高层次人才(团队)“直通车”引进办法》等政策文件。近日,海门区结合青年求学、求职、工作、生活等全阶段需求,研究制定《南通市海门区人才友好型青年发展型城市建设实施方案(2025—2027年)》,推出21项细化政策,构建起覆盖青年“全生命周期”的支持体系。

一组数据可以说明海门的吸引力:近年来,海门区已累计引育国家级人才169人,省“双创人才”131人,“双创团队”18个,自主培养国家“万人计划”专家5名,国家重大人才工程入选连续4年位居南通第一,省“双创”人才入选连续7年领跑南通。

一个细节可以说明海门为何会有这样的吸引力。在这次座谈会上,青年人才代表们面前原本摆的是一次性纸杯,与会的区四套班子主要领导干部放的是瓷杯。在区委主要负责人的示意下,会务组很快为大家更换成瓷杯。

这些也许就是海门求贤若渴的具象化表现。

本报记者 袁晓婕 黄天玲

## 除险保安富商环境提升年—— 万事兴通

## 通州公安开启“贴身护航”模式 百长驻百企 服务零距离

本报讯(记者张亮)9日下午,通州公安启动“百长驻百企、公安助发展”专题活动,动员全区公安战线与广大企业融合共建、互促提升,优化营商环境、推动高质量发展。

通州公安出台服务高质量发展八项措施,紧密围绕本土企业在安全供给、行政审批、人才引进、权益保护等方面的核心需求,充分发挥公安职能,创新警企服务联络机制、服务举措,精准对接企业需求。

针对全区百强企业,通州公安推行主动服务,落实挂钩包干,明确1家重点企业由1名分局科所队领导牵头对接,定期开展走访服务、座谈交流、安全宣传等活动,为挂钩企业切实提供政策、服务及安全方面的供给,真正让政策红利转化为企业获得感。

通州公安同时聘请50位企业负责人担任警风警纪监督员,恳请企业家们积极建言献策,督促公安机关以更优作风、更实举措护航企业发展。

## 政企“手拉手” 精准问需求

港闸经济开发区举行建筑业企业供需对接会

本报讯(记者黄哲)“这次活动让我们充分了解了上下游企业需求,对我们拓宽业务渠道和市场视野有很大帮助。”南通华荣建设集团有限公司董事长张进荣说道。8日下午,港闸经济开发区举办2025年三季度商会活动暨“益企链新”建筑业供需对接会,邀请辖区20余家建筑业企业、建筑业配套企业、工业企业代表齐聚一堂,聚焦建材供需精准匹配、产业链协同发展等核心议题,开展深度对接。

会上,与会企业纷纷亮出自家“绝活”,通过生动的案例和翔实的数据,展示了企业在技术创新、项目管理、质量保障等方面的优势和成就。他们围绕项目合作、技术创新、市场拓展等话题展开了热烈的讨论,并表达了对未来合作的期待和愿景。

港闸经济开发区相关负责人表示,此次对接会是“益企链新”十大服务之一,旨在搭建辖区建筑行业上下游高效协作平台,助力供需两端信息互通、精准合作。通过面对面交流,深入了解企业间彼此的需求和优势,从而寻求合作机会,共同推动行业发展。



昨天在如东小洋口风景区拍到的野生麋鹿群。2023年2月,如东地区首次出现成群的野生麋鹿。2年多后,麋鹿群的数量已从最初的30余头增长至目前的上百头。

钱咸华摄

## 市公共资源交易中心持续优化政府采购营商环境

# 四张“函”激发市场主体活力

本报讯(通讯员陈君妍 记者何家玉)9日,南通特殊教育中心2025年物业服务采购项目开标评审顺利完成,“评审过程中,关于享受中小企业扶持政策的满足情形,一些政策细节有些吃不准,看看这个告知函就清楚了,不用再现场查阅资料了。”一位参与评审的专家翻阅了评标区的《政府采购专家评审告知函》后说。

《政府采购专家评审告知函》规范专家行为,《政府采购优化营商环境工作告知函》落实采购人责任,《政府采购供应厂商友情提醒》优化供应商服务,《政府集中采购业务内控提醒函》强化工作人员能力,今年,市公共资源交易中心锚定政府采购领域改革创新方向,从四大维度协同攻坚,持续优化政府采购营商环境,为市场主体注入强劲发展动力。

## 南通铁军首次参与世界一流水平跨江大桥路面工程

# 攻克世界级钢桥面铺装难题

本报讯(记者蒋妍妍)世界级桥梁工程——常泰长江大桥9日正式通车。作为长江首座集高速公路、城际铁路和一级公路“三位一体”的过江通道,该桥全长10.03公里,创下两项“世界第一”与四项“世界首创”,标志着中国桥梁建设迈入新里程碑。南通路桥工程有限公司作为重要参建单位,代表南通铁军首次参与世界一流水平跨江大桥路面工

程,圆满完成钢桥面铺装施工任务。

为适配大桥不同行车区域需求,南通路桥项目部创新采用8种铺装结构与体系,不仅显著提升路面耐久性、行车舒适度及公铁同层平稳性,更成功实现国产材料在千米级跨径桥梁钢桥面铺装的应用突破。

“面对超大跨径、复杂荷载等技术难题,我们团队主动探索创新。”南通路桥常

泰长江大桥项目经理王善来介绍,项目团队先后应用防水黏土层自动刮涂设备、环氧树脂自动计量装置、冷热一体式拌和楼供料系统等新设备,创新采用热拌环氧ESMA铺装结构、高切冷拌树脂RSMAP铺装结构等多项新材料与新工艺,大幅提升施工效率,有效保障钢桥面铺装质量与使用寿命,为国内外大跨径钢桥面铺装工程提供了可借鉴的“中国方案”。

没有梭子蟹“横行霸道”,海水池塘降了水质、少了活力、减了效益。2016年起,张义春通过浙江客户,致力于寻求新的能与白虾相融共生的替代品种。在历经乌、贝、蛤、蟹等多个品种引进试验后,2020年,他终于成功找到突破口:“池塘‘阴阳水’,能促成锯齿青蟹长成更大个

生产基地。张义春是启东市黄海滩涂公司内外锯齿青蟹产业发展的“头号功臣”,在他的不懈尝试推广下,青蟹得以安家落户,洞开全新市场,注入产业生机、形成名声品牌。2022年以来,在各方支持下,他的养殖成果已复制推广至周边1.5万多亩海水池塘,引领数百养殖户共同致富。

提及开始大批量陆续上市的锯齿青蟹,57岁的张义春感慨万千:“前些年,当地养殖户实施传统海水脊尾白虾与梭子蟹混养,但他们发现,在优质白虾产量质量愈加稳定的同时,市场稀缺的梭子蟹却日渐稀少,甚至近乎绝收。”

在此背景下,张义春苦苦探索,“池水

一年四季特别是夏秋两季严重咸淡不均,变成‘阴阳水’,适者生存,反之淘汰。”张义春揭秘,“这也是长江口海水脊尾白虾,比其他产区味道更鲜、体型更大、虾壳更薄,以及梭子蟹消亡的原因。”

没有梭子蟹“横行霸道”,海水池塘降了水质、少了活力、减了效益。2016年起,张义春通过浙江客户,致力于寻求新的能与白虾相融共生的替代品种。在历经乌、贝、蛤、蟹等多个品种引进试验后,2020年,他终于成功找到突破口:“池塘‘阴阳水’,能促成锯齿青蟹长成更大个,更肥肉质、更鲜味道,品质产量居然比原产地还高出一筹。”他介绍,相较于梭子蟹,青蟹在塘生长时间缩短1个半月,个

# 启东1.5万亩海水池塘“旧塘”爬“新蟹”

## 亩均净增收3500余元

本报讯(记者陆薇 通讯员姜斌胡振新)11日,在长江口北侧海边,冷清多时的启东市沿海连片海水养殖区域又重新热闹了起来。“今年锯齿青蟹推广面积超1.5万亩,预计亩增产产值超6000元,净收入达3500多元。”启东市农业农村局渔业科科长杨有德欣喜地展望。

锯齿青蟹,名扬国内海鲜消费领域,成品蟹个体普遍超过半市斤。这一原本出产于东南沿海、身价不菲的名贵蟹种,“爬”入启东市沿海“阴阳水”海水池塘后,呈现出“生长快、上市早、个体大、蟹壳薄、味鲜美”的特性,启东也成为国内新兴的优质锯齿青蟹